

## TAJMAX



*"Do tej pory firma wykorzystywała systemy DOS-owe, oraz używała aplikacji MS Excel. Nie było to zintegrowane rozwiązanie przez co utrudniony był dostęp do wszystkich niezbędnych informacji wspierających zarządzanie. Dzięki wdrożeniu systemu Comarch CDN XL uzyskaliśmy takie korzyści jak: poprawa zarządzania przedsiębiorstwem, uzyskanie narzędzi do kontroli czasu dostaw towaru, poprawa przepływu informacji pomiędzy centralą a oddziałami, narzędzia do licznych analiz sprzedaży.*

*Możemy zatem polecić system Comarch CDN XL jako rozwiązanie do zarządzania średnim i dużym przedsiębiorstwem."*

- Jacek Liszka, Właściciel

### O firmie



Początki działalności TAJMAX związane są z otwarciem w roku 1990 pierwszego sklepu z artykułami **AGD** przy ulicy Kazimierza Wielkiego, który z każdym miesiącem wykazywał dynamiczny wzrost obrotów. W efekcie zostały otwarte kolejne sklepy na terenie miasta Krakowa i okolic.

W początkowym okresie działalności firmy **TAJMAX – PARTNER AGD RTV** obejmowała swym zasięgiem województwo małopolskie, a następnie dzięki otwieraniu własnych placówek oraz dynamicznemu rozwojowi sieci sklepów współpracujących objęła dodatkowo województwa śląskie, świętokrzyskie i podkarpackie. Rozrastanie się firmy wymusiło decyzję o zakupie w grudniu 2000 terenu wraz z budynkiem przy ulicy Makuszyńskiego w Krakowie w którym to została zlokalizowana centrala firmy wraz z głównym magazynem/hurtownią.

Obecnie TAJMAX – PARTNER AGD RTV zatrudnia ponad 250 osób. Na terenie województw: małopolskiego, podkarpackiego oraz świętokrzyskiego posiada 26 sklepów firmowych, dwie hurtownie wraz z aktualnie budowanym magazynem wysokiego składowania a także kilkadziesiąt sklepów współpracujących w ramach umów franczyzowych.

### Sytuacja biznesowa przed implementacją systemu - wyzwania

Firma wykorzystywała **systemy DOS-owe** oraz używała do analiz **aplikacji MS Excel**. Takie rozwiązanie nie było zintegrowanym systemem pozwalającym na pełne zarządzanie przedsiębiorstwem, oraz utrudniało dostęp do wszystkich niezbędnych informacji wspierających zarządzanie oraz wykonywanie pracy operacyjnej.

## Rozwiązanie



Prace rozpoczęły się od napisania dokumentu **analizy przedwdrożeniowej**, w której zostały zidentyfikowane i opisane procesy biznesowe a następnie zamodelowane jako odzwierciedlenie ich w systemie **Comarch CDN XL**. Po skonfigurowaniu systemu na potrzeby klienta, wykonaniu dodatkowych modyfikacji oraz po przeprowadzeniu szkoleń użytkowników, od początku 2006 roku TAJMAX - PARTNER AGD RTV rozpoczął pracę systemie CDNXL. Start produkcyjny był poprzedzony startem testowym, który odbył się dwa

miesiące wcześniej. Wdrożone zostały moduły: sprzedaż, zamówienia, księgowość, środki trwałe, import, KiP, controlling.

Aktualnie toczą się prace nad wdrożeniem kolejnych modułów: serwis oraz i-zam. Dzięki dużej elastyczności systemu CDNXL już niedługo TAJMAX – PARTNER AGD RTV rozpocznie również elektroniczną wymianę dokumentów dostawcami i odbiorcami poprzez system ECOD.

## Korzyści

- **Poprawa zarządzania przedsiębiorstwem** poprzez analizowanie danych znajdujących się w module kontrolingu.
- Usystematyzowanie kodyfikacji towarów i kontrahentów.
- Uzyskanie **narzędzi do kontroli czasu zalegania towarów** na magazynie.
- **Przepływ informacji** pomiędzy centralą a oddziałami.
- **Poprawa zarządzania zapasami** na magazynach oddziałowych dzięki dostępności aktualnych danych z oddziałów.
- Centralne **zarządzanie cenami sprzedaży i upustami** we wszystkich lokalizacjach.
- Zapewnienie **dostępności aktualnych danych** o kontrahentach, towarach, wielkości sprzedaży.
- Bieżące, szybkie i sprawne przetwarzanie informacji, zapewniając dostęp do aktualnych danych niezbędnych do prawidłowego zarządzania całą firmą, jak i jej poszczególnymi oddziałami.

### Dane Klienta:

TAJMAX  
ul. Kazimierza Wielkiego 43  
30-074 Kraków  
www.tajmax.com.pl

### Firma wdrażająca:

Comarch SA  
Al. Jana Pawła II 41g  
31-854 Kraków  
www.cdn.com.pl

