

"Można się nie zmieniać - przetrwanie nie jest obowiązkiem"

mówi Pan Jacek Toboła, prezes zarządu JS Spółka z o.o. z Lublina.

O firmie

Hurtowe Centrum Dystrybucji JS to obecnie największy i najszybciej rozwijający się dystrybutor bielizny, rajstop, skarpet oraz odzieży w Polsce. Centrum Hurtowe JS to 8500 m² samoobsługowej powierzchni ekspozycyjnej oraz magazynowej. Firma współpracuje z ponad 300 dostawcami, oferuje szeroki wybór wysokiej jakości produktów w bardzo atrakcyjnych cenach. Ponadto JS jest właścicielem sieci sklepów *La Vantil*. *La Vantil* to marka, która od podstaw została stworzona przez JS. Obecnie, w całej Polsce, firma posiada 11 salonów własnych oraz 4 salony franczyzowe.



La Vantil, ze względu na powiązanie z Hurtowym Centrum Dystrybucji JS oferuje ogromny wybór: bielizny damskiej, męskiej, wyrobów pończosznicy, kostiumów kąpielowych, piżam oraz szlafroków. Od wielu lat salony *La Vantil* zdobywają uznanie klientów nie tylko dzięki doskonałemu zaopatrzeniu, ale także poprzez atrakcyjne akcje promocyjne oraz sponsorowanie wydarzeń kulturalnych typu: pokazy mody czy też Wybory Miss Polski.

Sytuacja biznesowa przed implementacją systemu - wyzwania



Firma od roku 1992 wykorzystywała pakiet systemu Comarch Klasyka: Firma++, Księga Handlowa, Płace i Kadry wspierany dedykowanymi narzędziami analitycznymi. Po otwarciu sieci sprzedaży detalicznej wykonywanie analiz operacyjnych stało się bardzo uciążliwe. Wymagało wykonywania codziennych synchronizacji wielu baz Firma++ ze sklepów i było rozwiązaniem czasochłonnym. Rozwiązanie takie nie pozwalało na pełne zarządzanie przedsiębiorstwem. Brak szybkiej i aktualnej informacji o stanach magazynowych komplikował proces zamówień i zarządzania dostawami. Ciągły i dynamiczny rozwój wymagał wdrożenia nowoczesnego zcentralizowanego systemu informatycznego, który umożliwi pracę sklepów i centrum hurtowego na wspólnej bazie w trybie online.

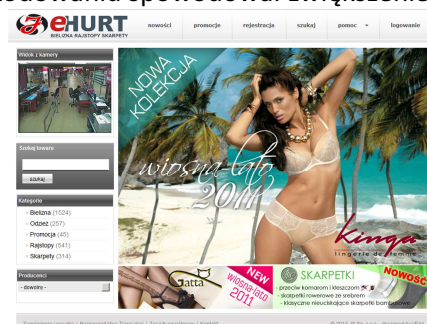
Rozwiązanie

Wieloletnia praca na systemie Comarch Klasyka przekonała nas, że zarówno na producenta jak i na jego lubelskiego przedstawiciela, firmę DATASOFT, można zawsze liczyć. Naturalnym wyborem był Comarch CDN XL oraz praca online w środowisku terminalowym w odległych sklepach. Firma DATASOFT dostarczyła niezbędną infrastrukturę sprzętową w postaci trzech serwerów Hewlett Packard klasy DL-360, dokonała połączenia wielu baz Comarch Klasyka oraz wykonała wszystkie importy do systemu Comarch CDN XL. W trakcie wdrożenia wykonano szereg programów wspomagających działalność operacyjną – między innymi program umożliwiający sprzedaż

paragonową w sklepach w przypadku awarii łącza internetowego. Wysoka jakość szkoleń zapewniła gładki start na nowej platformie Comarch CDN XL. Pierwszymi wdrożonymi modułami były Sprzedaż, Zamówienia, Księgowość, Środki Trwałe, Płace i Kadry. Kolejnym krokiem było uruchomienie platformy analitycznej Business Intelligence. Szczególnie istotnym elementem zmieniającym dotychczasowe działania w JS była praca na jednej - wspólnej bazie operacyjnej wszystkich oddziałów firmy.

Korzyści

Wspólna baza operacyjna umożliwia optymalizację stanów magazynowych we wszystkich jednostkach firmy oraz daje możliwość łatwego generowania skonsolidowanych – globalnych zamówień dla wszystkich sklepów. Zastosowanie kolektorów danych oraz indywidualnych rozwiązań wspomagających znacząco zautomatyzowało i skróciło czas wykonywania inwentaryzacji w sklepach i hurtowni. Rozwój branży i pojawienie się towarów w głębokim kodowaniu spowodował zwiększenie bazy danych o 20 – 30 %, pomimo tego, szybkość dostępu do informacji została zachowana. Obecnie w bazie danych jest ponad 100 000 aktywnych kart towarowych. Mimo wzrostu ilości dokumentów udało się utrzymać dotychczasowy poziom zatrudnienia bez uszczerbku dla jakości obsługi. Platforma analityczna Business Intelligence umożliwia wykonywanie na bieżąco całościowych analiz oraz ich rozsyłanie do zainteresowanych osób. Dzięki korzystaniu z jednej bazy można szybko reagować na potrzeby rynku, a zmiany są widoczne w jednej chwili w całej firmie. Praca poprzez terminal serwer znacznie ułatwiła zarządzanie systemem z dowolnego miejsca z komputera, który posiada dostęp do Internetu. Szybki rozwój sprzedaży internetowej dzięki Comarch CDN XL jest elementem, który jest intensywnie rozwijany firmie JS. Możliwość współpracy z dodatkowymi aplikacjami dedykowanymi specjalnie na potrzeby JS zapewnia ciągły wzrost sprzedaży i utrzymywanie wiodącej pozycji w tym segmencie rynku.



Wdrożone moduły Comarch CDN XL:

- Administrator – 63 stanowiska**
- Sprzedaż – 52 stanowiska**
- Business Intelligence – Obszar Logistyka**
- Zamówienia – 6 stanowisk**
- Księgowość – 2 stanowiska**
- Środki Trwałe – 1 stanowisko**
- CRM – 2 stanowiska**

Dane klienta:

JS Spółka z o.o.
Smoluchowskiego 1, 20-474 Lublin
tel. 81 4624000
www.js.com.pl

Firma wdrażająca:

DATASOFT
Magnoliowa 4, 20-143 Lublin
tel. 81 7441550, 81 7443534
www.datasoft.com.pl

