

WDROŻENIE COMARCH OPT!MA W FIRMIE DOROTY SNITKOWSKIEJ

O FIRMIE

Dorota Snitkowska zatrudnia specjalistów z zakresu rachunkowości i podatków. Świadczy wysokiej jakości kompleksowe usługi księgowe na zasadach outsourcingu. Udostępnia także swoim klientom dane analityczne i raporty o kondycji finansowej przedsiębiorstwa przydatne w procesach decyzyjnych.

SYTUACJA BIZNESOWA PRZED IMPLEMENTACJĄ ZSI

Comarch OPT!MA towarzyszy firmie od samego początku jej istnienia, czyli od wiosny ubiegłego roku. Jeszcze przed formalną rejestracją działalności Dorota Snitkowska, właścicielka, miała zakreśloną wizję firmy, a wdrożenie zintegrowanego systemu zarządzania zostało uwzględnione w biznesplanie.

Dorota Snitkowska, właścicielka firmy: *OPT!MA nie była dla żadnego nas nowością: pracowaliśmy wcześniej na tym systemie. Dla nas było to rozwiązanie najlepsze ze znanych. Nie wahaliśmy się. Wyszliśmy z założenia, że nie ma większego sensu poszukiwanie i poznawanie kolejnego narzędzia, skoro wiadomo, że ten system jest dobry i spełnia wszystkie nasze oczekiwania. Daje pewność rozwoju – nie tylko ze względu na szeroki wybór modułów, ale także ze względu na markę i pozycję producenta. Comarch jest dużą firmą. Ma zasoby, by system rozwijać, udoskonalać; nadąża za zmianami. Na dostawcę systemu wybraliśmy spółkę T2S, poleconego nam i poznanego wcześniej Platynowego Partnera Comarch.*

ROZWIĄZANIE

Dorota Snitkowska podjęła decyzję o zakupie systemu Comarch OPT!MA w wersji dedykowanej dla biur rachunkowych. Zgodność z wymaganiami i specyfiką branży, zgodność z obowiązującymi przepisami, obszerna funkcjonalność, doskonałe opinie o systemie i w końcu własne pozytywne doświadczenia były wystarczającym uzasadnieniem wyboru Comarch OPT!MA spośród rozwiązań informatycznych dostępnych na rynku.

Dorota Snitkowska: *System Comarch OPT!MA jest trafioną odpowiedzią na potrzeby biur rachunkowych. Łatwe organizowanie i śledzenie pracy z dokumentami klienta, przemyślane*

gromadzenie, katalogowanie i szybkie wyszukiwanie dowolnego rodzaju dokumentów, ewidencja wpływów i wydatków, kontrola płynności finansowej przedsiębiorstwa, automatyzacja księgowania, tworzenie planów amortyzacji i automatyczne księgowanie odpisów amortyzacyjnych, dostęp w systemie do wszelkich aktualnie obowiązujących druków zgłoszeniowych, deklaracji, współpraca z bankowością internetową, spora baza wydruków i zestawień – to tylko kilka spośród wielu atutów oprogramowania.

Sami zdecydowaliśmy się na zakup modułów: Biuro Rachunkowe, Obieg Dokumentów, Faktury, Kasa-Bank, Księga Handlowa, Księga Podatkowa, Środki Trwałe. Zamawianie licencji szczęśliwie zbiegło się w czasie z promocją Comarchu na oprogramowanie skierowaną do biur rachunkowych: wszystkie moduły w pakiecie, na bardzo korzystnych warunkach finansowych. Skorzystaliśmy z okazji.

Wdrożenie wszystkich modułów trwało zaledwie kilka godzin. Nie było potrzeby organizowania szkoleń dla użytkowników ani tworzenia dodatkowych aplikacji czy raportów, więc koszty wdrożenia i przygotowania firmy do pracy w nowym systemie zostały zredukowane do minimum. Jak dotąd wykorzystywane są tylko standardowe funkcjonalności systemu – są stabilne, bezawaryjne i nie stwarzają ryzyka problemów przy aktualizacjach czy podnoszeniach oprogramowania do wyższych wersji.

KORZYŚCI

Inwestując w zintegrowane rozwiązanie informatyczne Dorota Snitkowska zapewniła sobie i swoim współpracownikom elastyczne, skalowalne i użyteczne narzędzie pracy na najbliższe lata, zaś klientom wartość dodaną w postaci bezpieczeństwa i kompletności danych oraz dokładności i terminowości realizacji zleceń. Sama, jako właścicielka firmy, czerpie z Comarch OPT!MA najbardziej wiarygodne informacje o rozliczeniach z klientami i wynikach firmy.

Dorota Snitkowska: *Jesteśmy dopiero na początku drogi i na razie dokumentów opracowywanych w systemie jest niewiele. Przy takiej skali może być trudno dostrzec i docenić wartość OPT!MY, jeśli się jej wcześniej nie znało. W tej chwili jeszcze nie wykorzystujemy wszystkich modułów ani dostępnych w nich funkcji, zwyczajnie nie mamy takiej potrzeby. Ale przecież myślimy o rozwoju i stopniowym rozbudowywaniu firmy. Liczy się to, że gdy ten rozwój nastąpi, będziemy do niego dobrze przygotowani. Poza tym mam spokojną głowę, że to jest komputer, że nie pomylę się w obliczeniach, że gdy raz coś do systemu wprowadzę to to nie zginie i nie będę musiała tracić czasu na szukanie.*

Póki co planuję system wystawić dla klientów terminalowo, przynajmniej Pulpit Menadżera. Klient nie będzie musiał dzwonić, aby się czegokolwiek dowiedzieć. Zaloguje się z dowolnego miejsca, w dowolnym momencie i będzie mógł wszystko samodzielnie sprawdzić. Na książkach podatkowych zobaczy faktury do uregulowania w najbliższym czasie, wymagalne należności, podatki do zapłacenia, dochód. W pełnej księgowości dodatkowo będzie miał dostęp do analiz, pełnego rachunku zysków i strat, prostych modeli wskaźnikowych. Poza tym każdy klient będzie mógł skontrolować, jak my wywiązujemy się z naszych obowiązków. Dla nas to mobilizujące, a dla klienta – wygodne i budujące zaufanie.

DLACZEGO COMARCH OPT!MA

Dorota Snitkowska: *Po co utrudniać sobie życie i bawić się w inny system? Znałam i wysoko oceniałam OPT!MĘ. Wdrożenie jej we własnej firmie było naturalną drogą.*

Dorota Snitkowska
Al. Wilanowska 364 m. 38, 02-665 Warszawa
NIP 542-261-46-84, REGON 141740207
Dorota Snitkowska

Wyszczególnienie modułów Comarch OPT!MA:

- Biuro Rachunkowe
- Faktury
- Kasa Bank
- Księga Handlowa (BR)
- Księga Podatkowa (BR)
- Obieg Dokumentów
- Środki Trwałe (BR)

Klient:

Dorota Snitkowska
Al. Wilanowska 364/38
02-665 Warszawa
<http://accurata.pl>

Partner informatyczny:



T2S Sp. z o.o.
Centrala: ul. Krakowiaków 80/98, 02-255 Warszawa
Oddział w Łodzi: ul. Gdańska 80, 90-613 Łódź
www.t2s.pl