

1. Nazwa firmy

Firma HRM-SYSTEM od początku istnienia skupiła swoją działalność na usługach kadrowo-płacowych dla przedsiębiorstw. Taka specjalizacja firmy najbardziej wyróżnia ją na tle konkurencji. Z czasem HRM-SYSTEM poszerzyło ofertę m.in. o doradztwo prawne, obsługę w zakresie BHP oraz szkolenia związane właśnie z kadrami, płacami i rekrutacją. Ponieważ biuro ma swoich przedstawicieli m.in. w Krakowie, Katowicach, Łodzi, Poznaniu czy Warszawie z jego usług korzystać mogą klienci z terenu całego kraju.

2. Sytuacja biznesowa przed implementacją

Specyfika firmy wymagała od jej pracowników szybkiego przepływu i wymiany informacji, uporządkowanych działań, właściwego podziału obowiązków i efektywnego wykorzystania czasu. Ogromne znaczenie, z racji poszerzenia oferty i powiększającego się grona klientów, miało ujednoczenie sposobu pracy. Natomiast dynamiczny rozwój firmy wymagał od programu do zarządzania nie tylko funkcjonalności, ale także możliwości rozbudowy i dopasowania go do potrzeb biura. Najważniejsza jednak była praca zgodna z obowiązującymi przepisami prawa i to właśnie uczyniło program Comarch OPT!MA najbardziej odpowiednim.

3. Rozwiązania

Elastyczność i modułowość Comarch OPT!MY oraz jej aktualność z przepisami i częste aktualizacje to cechy tego oprogramowania, które w HRM-SYSTEM spodobały się najbardziej. Podstawowymi modułami Comarch OPT!MY zakupionymi przez biuro były oczywiście Kadry i Płace Plus. Od strony organizacyjnej pracę firmy wsparł moduł CRM. Dzięki dokupionym po pewnym czasie modułom Analizy oraz Pulpit Menadżera usprawniono pracę osób działających poza główną siedzibą firmy. Dla właścicieli firmy wygodniejsze stało się podejmowanie decyzji finansowych i personalnych.

Za wyborem firmy ZETO-Rzeszów na firmę wdrożeniową stali jej wyspecjalizowani i doświadczeni pracownicy oraz kompleksowość jaką ZETO-RZESZÓW mogło zaoferować także pod kątem obsługi informatycznej i sprzętowej.

Od początku wdrożenia fachową opiekę nad firmą HRM-SYSTEM objęły konsultantki ZETO-RZESZÓW – Alina Wojciechowska i Lidia Czech. Dzięki ich wieloletniemu doświadczeniu wdrożenie w firmie przebiegło sprawnie, a pojawiające się w trakcie wdrażania praktyczne pomysły były szybko i skutecznie wcielane w życie. Jednym z nich było napisanie (specjalnie na potrzeby jednego z klientów HRM-SYSTEM) aplikacji współpracującej z systemem SAP.

4. Uzyskane korzyści

Podstawową korzyścią jest fakt, że liczne możliwości programu firma może wykorzystać do jak najlepszej obsługi swoich klientów.

Fakt, że program jest zgodny z aktualnymi przepisami pozwala pracownikom skupić się na bieżących zadaniach, a tym samym oszczędzić czas.

5. Dlaczego Comarch?

„Program przede wszystkim ułatwił nam obsługę naszych klientów w sposób, jaki tego od nas oczekują. Jesteśmy biurem, która obsługuje bardzo różne firmy. Comarch OPT!MA dostarczył nam równie różnorodnych rozwiązań” – mówi **Grzegorz Kościak, prezes firmy HRM-System**

Dane Klienta

HRM - SYSTEM

Usługi Kadrowo-Płacowe

ul. Królowej Bony 6/10

35-626 Rzeszów

tel/fax

+48 (017) 852 12 68

+48 (017) 852 10 43

biuro@hrm-system.pl

www.kadryiplace.com

Dane partnera

ZETO-RZESZÓW SP. Z.O.O.

35-326 Rzeszów

ul. Rejtana 55

Tel (017) 85 00 657

www.zetorzeshow.pl

