

15.12.2009r.

## Wdrożenie programu Comarch Optima w firmie Stychno Zbigniew – Case Study

### 1. Kto jest Klientem

- Firma prywatna Stychno Zbigniew. Początki działalności 1991r.  
Firma zajmuje się:
- Importem sprzętu sportowego – dystrybucja na terenie Polski i Europy,
- Produkcją sprzętu nurkowego,
- Sprzedażą rowerów,
- Serwisem rowerowym, narciarskim,
- Prowadzi usługi w zakresie szkoleń nurkowych, wynajmem sprzętu nurkowego i serwisem,



### 2. Sytuacja biznesowa przed implementacją Comarch OPT!MA

Przed wdrożeniem programu Comarch OPT!MA od roku 1996 firma posiadała oprogramowanie Comarch Klasyka. Rozszerzenie usług firmy skłoniło do zmiany programu. Migracja z Comarch Klasyki do Comarch OPT!MA – na bardzo korzystnych warunkach!

### 3. Rozwiązanie

Główne kryteria na które firma zwróciła uwagę podczas decyzji o zmianie oprogramowania:

- Nowoczesne rozwiązanie,
- Uniwersalne,
- Rozszerzenie programu wraz ze wzrostem firmy,
- Pełna kontrola kilku firm,

Po prezentacji okazało się, że następca Klasyki program OPT!MA posiada wszystkie te cechy i doskonale sprawdzi się w skomplikowanej działalności Pana Zbigniewa.



### 4. Uzyskane korzyści

Po wdrożeniu modułów: Środki Trwałe, Serwis, Płace i Kadry, Księga Podatkowa, Księga Handlowa, Kasa/Bank, Handel Plus, CRM, Analizy, E-Sklep praca w firmie stała się bardziej przejrzysta i czytelna. Na bieżąco firma korzysta z najnowszych wersji programu, co zapewnia producent programu firma Comarch. Zaletami są również możliwości jakie daje program, m.in. seryjne drukowanie dokumentów, deklaracji, kontrola nad poprawnymi zapisami w księgowości, oraz możliwość pobierania kursów walut.

Istotną sprawą było również wdrożenie programu. Firma CTI z Gliwic nie zawiodła naszych oczekiwań co za tym idzie, Zbigniew Stychno jest bardzo zadowolony z przeprowadzonego wdrożenia.

## 5. Dlaczego Comarch Optima...



*Biorąc pod uwagę rozwijający się rynek sprzedaży internetowej ważne było, aby program który zakupimy posiadał również e- sklep. Dzięki temu moi klienci mogą mieć aktualny wgląd w nasze stany magazynowe, oraz zakupić sprzęt nie wychodząc z domu – Zbigniew Stychno.*

Dane Klienta:

**STYCHNO ZBIGNIEW**

St. Batorego 3f

44-194 Knurów

[www.stychno.pl](http://www.stychno.pl)



Dane Partnera Comarch:

**Centrum Technologii Informatycznej Zygmunta Wildera**

ul. Jałowcowa 35

44-100 Gliwice

[www.cti.org.pl](http://www.cti.org.pl)

