

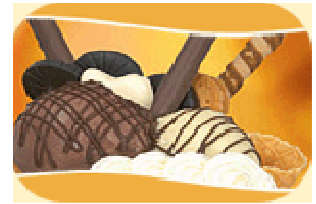
*Rozwój firmy, potrzeba umocnienia pozycji rynkowej i fakt, że obecnie funkcjonowanie firmy bez wsparcia profesjonalnego systemu informatycznego do zarządzania przedsiębiorstwem jest wręcz niemożliwe, skłoniły nas do poszukiwań systemu.*

Prezes – Janusz Burski

## O FIRMIE

"Plus" Sp. z o.o. w Łodzi powstała w kwietniu 1988 r. jako firma usługowo-produkcyjna.

W październiku 1990r. zajęła się handlem, zaopatrując zakłady przemysłu spożywczego w artykuły masowe.



Oferta w zakresie zaopatrzenia cukierniczo-piekarskiego i gastronomicznego stopniowo była poszerzana. Dzisiaj zaopatruje klientów kompleksowo w surowce i drobny sprzęt.

Oferuje towary markowe o sprawdzonej jakości, od liczących się na polskim rynku producentów i importerów.

Profesjonalnie wykwalifikowana kadra gwarantuje dobre produkty i pewny sukces.

## SYTUACJA BIZNESOWA PRZED WDROŻENIEM SYSTEMU



Firma miała osobne programy w zakresie księgowości i osobny w zakresie sprzedaży i magazynu. Były to programy DOS-owe. Fakt, że używane oprogramowanie nie było zintegrowane, rodził wiele problemów w zakresie spójności informacji, jak również przysparzał dodatkowej pracy związanej z wprowadzaniem niektórych danych (np. płatności). W związku z rozwojem firmy pojawiła się potrzeba wprowadzenia nowego rozwiązania informatycznego, które po pierwsze spełniłoby warunek działania w ramach jednej, spójnej bazy danych. Poprzedni system stwarzał różne trudności, jak chociażby utrudniona była kontrola nad pełną ścieżką w zakresie sprzedaży: od zamówienia do faktury po dostarczenie towaru i rozliczenie kierowców. Występowały również pewne problemy w zakresie kontroli nad stanami magazynowymi w ujęciu ilościowym i wartościowym, gdzie pojawiały się różnice pomiędzy danymi zarejestrowanymi w systemie sprzedażowo-magazynowym a danymi, które znajdowały się w module księgowym.

W trakcie poszukiwania systemu oprócz potrzeb w zakresie wyeliminowania problemów jakie stwarzało poprzednie rozwiązanie ważnym aspektem była również kwestia kosztowa. Jak wiadomo wdrożenie nowego systemu wiąże się z inwestycją nie tylko w sam system i wdrożenie, ale również

w odpowiedni sprzęt informatyczny, na którym taki system będzie mógł sprawnie funkcjonować. Naprzeciw tym potrzebom wysła oferta Comarchu i wariant usługowy, jaki Comarch zaproponował w odniesieniu do ich flagowego produktu w zakresie systemów ERP jakim jest system Comarch CDN XL. Zaoferowany model usługowy spowodował, że ostateczny wybór padł na Comarch CDN iXL24.

## ROZWIĄZANIE

Przy wyborze systemu istotne znaczenie miał również fakt, iż Comarch ma ugruntowaną pozycję czołowego producenta oprogramowania klasy ERP. Implementację systemu powierzono firmie GECOS Sp. z o.o. z Łodzi. Wdrożenie poprzedziła analiza przedwdrożeniowa, której celem była identyfikacja potrzeb jakie związane były z wprowadzeniem nowego



systemu, w wyniku której powstał dokument projektowy opisujący sposób wdrożenia systemu. W dalszej części projektu nastąpił proces konfiguracji, migracji danych w zakresie towarów, kontrahentów i stanów magazynowych, które migrowane były tuż przed uruchomieniem systemu w wersji produkcyjnej. Zanim system został uruchomiony zostały przeprowadzone testy i szkolenia użytkowników. Wdrożenie objęło: Zamówienia, Sprzedaż, Import, Księgowość, Środki Trwałe. W kolejnej fazie planowane jest uruchomienie platformy analitycznej Business Intelligence.

W trakcie implementacji firma wdrożeniowa przygotowała szereg wydruków i raportów niezbędnych do prawidłowego funkcjonowania przedsiębiorstwa PLUS, a których brakowało przy wcześniej używanym rozwiązaniu jak np. raporty w zakresie rozliczania kierowców. Uruchomiono również opcję bezpośredniego wysyłania maili z systemu, co znacznie usprawniło komunikację z dostawcami i odbiorcami w zakresie składanych zamówień, które automatycznie dodają się do maila w formie załącznika podobnie jak adres mailowy odbiorcy wiadomości, który przenoszony jest do maila z karty kontrahenta, dzięki czemu użytkownikowi pozostaje jedynie wysłanie gotowej już wiadomości do odbiorcy.

## KORZYŚCI



Wybór systemu Comarch CDN XL w modelu usługowym pozwolił na uzyskanie korzyści w zakresie braku inwestycji w obszarze infrastruktury informatycznej. Firma „Plus” nie musiała inwestować w sprzęt i licencje Windows oraz SQL, jak również nie było potrzeby utrzymywania osoby zajmującej opieką na infrastrukturą sprzętową, co przy tym projekcie pozwoliło na zaoszczędzenie kilkudziesięciu tysięcy złotych.

Użytkownicy mają dostęp do systemu z każdego miejsca, a za utrzymanie platformy sprzętowej i aktualizację systemu odpowiedzialni są fachowcy z GECOS Sp. z o.o. i Comarch S.A.

Integracja bazy danych wyeliminowała konieczność wielokrotnego wprowadzania tych samych

danych, co dało prawie 50% oszczędność w zakresie czasu wcześniej poświęcanego na te działania i zlikwidowała rozbieżności, które pojawiały się przy poprzednich systemach. Raz wprowadzony dokument jest dostępny dla wszystkich uprawnionych użytkowników.

**Dane klienta:**

P.P.U. PLUS Sp. z o.o.  
Ul. Tuwima 98  
90-031  
[www.plus.biz.pl](http://www.plus.biz.pl)

**Firma wdrażająca:**

GECOS Sp. z o.o.  
Ul. Dubois 114/116  
93-465 Łódź  
[www.gecos.pl](http://www.gecos.pl)

