

LIST REFERENCYJNY

Firma SOLINEA istnieje na polskim rynku od 2005 roku. Zajmuje się produkcją i promocją wyrobów medycznych, suplementów diety, środków spożywczych specjalnego przeznaczenia medycznego oraz kosmetyków. Produkty promowane przez firmę, dzięki dbałości o jakość i najnowsze technologie produkcji, cieszą się renomą wśród lekarzy, farmaceutów i pacjentów. Niewątpliwym atutem firmy jest umiejętność skutecznego dostosowywania się do wymogów rynku i oczekiwań klientów.

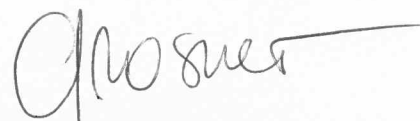
Chcąc sprostać dynamicznemu rozwojowi rynku oraz dostarczyć pracownikom narzędzia, które usprawnią ich pracę poza centralą firmy, a osobą decyzyjnym dać możliwość monitorowania ich pracy i wykonywanych działań, zdecydowaliśmy się na wdrożenie aplikacji **Comarch ERP Mobile Sprzedaż**, która współpracuje z systemem **Comarch ERP XL**. W ramach systemu ERP wykorzystujemy moduł Sprzedaż, Zamówienia, CRM oraz Business Intelligence, dzięki któremu zarządzający przedsiębiorstwem posiadają pełną informację o strukturze sprzedaży w poszczególnych rejonach kraju uwzględniając kanał dystrybucji oraz zakres oferowanych przez naszą Spółkę produktów.

Aplikację **Comarch ERP Mobile Sprzedaż** wykorzystujemy między innymi do planowania pracy Przedstawicieli medycznych w zakresie odbywanych przez nich **wizyt handlowych** w aptekach, gdzie wystawiane są zamówienia sprzedaży, a także zarządzania czasem pracy podczas wizyt lekarskich oraz w placówkach medycznych. **Ankiety**, jakie można zrealizować w Mobile Sprzedaż, są naszym głównym narzędziem monitorowania skuteczności wizyt niezwiązanych ze złożeniem zamówienia sprzedaży (wizyty lekarskie, placówki medyczne, konferencje).

Dzięki wykorzystaniu aplikacji osoby nadzorujące pracę przedstawicieli posiadają informacje o planowanych przez nich działaniach (**planowanie tygodniowe wizyt**), dzięki czemu są w stanie lepiej dopasować ofertę do panujących warunków rynkowych. Aplikacja wzmocniła również poziom kontroli nad wydawanymi przez przedstawicieli **materiałami marketingowymi**.

Wdrożone przez firmę partnerską **Netrix Group Sp. z o.o.** procesy w zakresie wykorzystania aplikacji Comarch ERP Mobile Sprzedaż oraz autorskiej aplikacji Smart CRM (służąca obsłudze pracy Telemarketingu) pozwoliły nam na dotarcie do ponad 60 tys. Klientów oraz znacznie usprawniły pracę naszych Przedstawicieli.

Zdecydowanie polecamy aplikację Comarch ERP Mobile Sprzedaż.



HF SOLINEA Sp z oo SKA
21-003 Ciecierzyn, Elizówka 65, HALA I
tel. +48 81 463 48 82, fax +48 81 463 48 86

HF SOLINEA Sp. Z O.O. S.K.A.
21-003 Ciecierzyn, Elizówka 65, Hala I
tel. 81 463-48-82, fax 81-463-48-86
NIP 712-328-24-94, REGON 061616446