

## List Referencyjny

Firma **Partner** specjalizuje się w sprzedaży różnego rodzaju folii malarskich, taśm specjalistycznych oraz narzędzi malarskich i budowlanych na terenie Polski, a także za granicą. Produkty firmy znane są pod markami **SOLID** i **PARTNER**.

Celem działalności firmy Partner jest tworzenie wysokiej jakości produktów oraz prężnie działającej sieci dystrybucji zarówno w Polsce jak i za granicą. Dynamiczny rozwój firmy sprawił, iż w 2011 roku przedsiębiorstwo zakupiło wysokiej klasy ekstrudery do rozdmuchu folii oraz rolomaty o dużej wydajności do produkcji folii malarskich oraz worków na śmieci i gruz. Oferta produktowa Partner skupia się wokół indywidualnych rozwiązań dostosowanych do potrzeb każdego klienta.

Z każdym kolejnym rokiem nasza firma dynamicznie się rozwija, dlatego też postanowiliśmy zainwestować w nowoczesny system informatyczny, który umożliwi nam sprawne zarządzanie przedsiębiorstwem, pracę bezpośrednio w siedzibie klienta oraz nie zablokuje nas w realizacji naszych kolejnych pomysłów. Wybraliśmy platformę **Comarch ERP Altum** wraz z **Comarch ERP Mobile** oraz firmę **Pomorska Grupa Informatyczna**, wieloletniego Partnera firmy Comarch SA, który wdrożył nam to rozwiązanie.

Kluczowymi elementami systemu, które ułatwiły nam wybór są wbudowane narzędzia Business Intelligence oraz Business Process Management. Z poziomu systemu Comarch ERP Altum możemy generować wszelkiego rodzaju raporty, które umożliwiają nam sprawne zarządzanie przedsiębiorstwem, analizowanie trendów sprzedaży oraz szacowanie wielkości produkcji. Dzięki nowoczesnej technologii, w której został napisany system oraz elastyczności całego rozwiązania możliwe było przygotowanie i wdrożenie obsługi procesów produkcyjnych zachodzących w naszej firmie. Procesy te zostały zrealizowane poprzez dedykowany dla nas obszar kompletacji przygotowany przez Pomorską Grupę Informatyczną.

Kolejnym niezwykle ważnym elementem całej instalacji jest aplikacja Comarch ERP Mobile, która usprawnia pracę naszych przedstawicieli handlowych. Mają oni dostęp do pełnej i aktualnej informacji o towarach i kontrahentach, dzięki czemu będąc na miejscu, u Klienta, mogą wystawić zamówienie z poziomu aplikacji mobilnej z uwzględnieniem pełnej polityki rabatowej zdefiniowanej w Comarch ERP Altum. Pracownicy nie muszą już zbierać i dostarczać do siedziby papierowej wersji dokumentów, ponieważ są one synchronizowane w dowolnie wybranym momencie przez przedstawiciela handlowego. Ważnym aspektem jest również windykacja należności, która również jest realizowana z wykorzystaniem Comarch ERP Mobile.

W pełni polecamy system Comarch ERP Altum wraz z Comarch ERP Mobile każdej firmie która oczekuje od systemu czegoś więcej niż tylko podstawowego wsparcia.

Polecamy również Pomorską Grupę Informatyczną, partnera firmy Comarch SA. Dzięki pełnemu zaangażowaniu i profesjonalizmowi pracowników udało się w krótkim czasie wdrożyć system dopasowany do naszych potrzeb i oczekiwań.