

Poznań, 16.10.2018r.

## LIST REFERENCYJNY

dla systemu **Comarch Mobile Sprzedaż** oraz **Comarch Mobile Zarządzanie**

**Święty Wojciech Dom Medialny Sp. z o.o.** jest jedną z najstarszych i o najbogatszej tradycji oficyn wydawniczych działającą nieprzerwanie do dziś. Swój początek datuje na styczeń 1895 roku, dzięki staraniom arcybiskupa Floriana Stablewskiego. Wydawnictwo jest działem spółki Święty Wojciech Dom Medialny, która publikuje książki od 1897 roku. Wydaje Pismo Święte, podręczniki do nauki religii, pomoce duszpasterskie i katechetyczne, modlitewniki, książki o wierze i duchowości, poradniki, beletrystykę oraz książki dla dzieci i młodzieży.

Święty Wojciech Dom Medialny prowadzi w Poznaniu jedną z największych katolickich księgarń w Polsce oraz sklepy internetowe. Jednym z kanałów dystrybucji naszych produktów jest także sprzedaż prowadzona przez przedstawicieli handlowych podzielonych na 2 grupy: Parafie i Księgarnie. Wcześniej nasi pracownicy mobilni korzystali na prostej aplikacji mobilnej, która ze względu na znaczący wzrost ilości rejestrowanych zamówień, jak również powiększający się obszar jaki obsługujemy, okazała się niewystarczająca. Zdecydowaliśmy się na wdrożenie aplikacji mobilnej dla naszych przedstawicieli handlowych **Comarch Mobile Sprzedaż**, która współpracuje z systemem **Comarch ERP XL** oraz **Comarch Mobile Zarządzanie**. Wdrożenie sprawnie było przeprowadzone przez pracowników firmy **OrderSoft**.

Wdrożenie **Comarch Mobile Sprzedaż** umożliwia sprawną realizację zadań naszych przedstawicieli handlowych. Do ich zadań podczas wizyty handlowej należy zarejestrowanie dokumentów handlowych – faktury sprzedaży (FS) oraz przyjęcie zwrotu nieaktualnych czasopism, które nie zostały sprzedane, poprzez możliwość rejestrowania dokumentów reklamacji (RLS). Ponieważ pracownicy realizują sprzedaż bezpośrednią to za wartość dodaną wdrożonej aplikacji mobilnej jest także możliwość rejestrowania dokumentów kasowych KP, jak również ich wydrukowanie bezpośrednio u Klienta. Następną istotną dla nas opcją jest możliwość ewidencjonowania i rozliczania gotówki z pracownikami mobilnymi.

Ponadto korzystamy z **Comarch Mobile Zarządzanie** dzięki czemu mamy możliwość monitorowania pracy pracowników mobilnych w czasie rzeczywistym, jak również weryfikowania zarejestrowanych tras podczas ich dnia pracy. Tym samym uzyskaliśmy bieżący wgląd w działania przedstawicieli handlowych.

Istotnym aspektem jest także możliwość planowania wizyt handlowych zgodnie ze zdefiniowanym wzorcem, co przekłada się na efektywniejsze wizyty dzięki scenariuszom dedykowanym dla poszczególnej grupy przedstawicieli handlowych.

*Comarch Mobile może pracować w każdej branży. Zdecydowanie polecamy Comarch Mobile Sprzedaż oraz Comarch Mobile Zarządzanie.*

Z poważaniem

Agnieszka Mańczak-Skitek

  
Dyrektor ds. handlowych