

Szkolenie handlowo - techniczne

Szkolenie online

Cele szkolenia

Celem szkolenia jest zapoznanie się z zagadnieniami handlowymi oraz ofertą e-Commerce firmy Comarch. Podczas szkolenia zostaną przedstawione podstawowe zagadnienia techniczne dotyczące wyglądu i funkcjonalności Comarch e-Sklep.

Umiejętności

Dzięki szkoleniu uczestnik będzie potrafił:

- *Rozróżnić wersje oraz szablony Comarch e-Sklep*
- *Przedstawić ofertę na e-Commerce*
- *Złożyć zamówienie na Comarch e-Sklep dla Klienta*
- *Korzystać z Panelu Administracyjnego w obrębie podstawowych funkcji i integracji*

Profil uczestników

Szkolenie przeznaczone jest dla osób, które zaczynają współpracę z Comarch w zakresie sprzedaży usług e-Commerce.

Szkolenie przeznaczone jest dla *Partnerów e-Commerce*

Przygotowanie uczestników

Dobrze, gdy Uczestnik posiada Comarch e-Sklep w wersji DEMO

Szczegółowy program szkolenia

1. *Część Handlowa*
 - 1.1. *Prezentacja firmu*
 - 1.2. *Sektor ERP*
 - 1.3. *Prezentowanie produktów e-Commerce*
 - 1.4. *Wersje Comarch e-Sklep*
 - 1.5. *Oferta Handlowa Comarch e-Sklep*
 - 1.6. *Szablony graficzne Comarch e-Sklep*
 - 1.7. *Pakiet Korzyści Comarch e-Sklep*
 - 1.8. *Co wyróżnia Comarch e-Sklep?*
 - 1.9. *Tabela prowizyjna dla Partnera*
 - 1.10. *Informacje dla Partnera*

1.11. Ważne strony

1.12. Przydatne Kontankty

2. Część Techniczna

2.1. Comarch e-Sklep – Jak to działa?

2.2. Nasze integracje

2.3. Helpdesk

2.4. Prezentacja Comarch e-Sklep

2.5. Prezentacja Panelu Administracyjnego Comarch e-Sklep

Metoda realizacji szkolenia

Pierwsza połowa szkolenia to zagadnienia sprzedażowo-handlowe. Druga część to zagadnienia techniczne.

Liczba dni, liczba godzin szkoleniowych

1 dni, 3 godziny szkoleniowych

Ścieżka rozwoju po szkoleniu

- *możliwość udziału w szkoleniu e-learningowym: E-Comarch ERP - Rozpoczęcie sprzedaży w sklepie internetowym Comarch e-Sklep*
- *możliwość udziału w szkoleniu e-learningowym: E-Comarch ERP -Zaawansowana administracja i sprzedaż w sklepie internetowym Comarch e-Sklep*