

Autoryzacja Handlowa Comarch ERP Optima – forma zdalna

Cele szkolenia

Celem szkolenia jest przedstawienie procesu sprzedaży z uwzględnieniem etapu prezentacji systemu klasy MSP (Comarch ERP Optima). Uczestnik pozna profil Comarch SA, ofertę produktowo-usługową, warunki współpracy w ramach Programu Partnerskiego oraz podstawy systemu Comarch ERP Optima.

Profil słuchaczy

Szkolenie przeznaczone dla: Partnerów – przedsiębiorstw już zajmujących się sprzedażą i wdrażaniem systemów sektora ERP Comarch SA i potencjalnych Partnerów – firm informatycznych zainteresowanych współpracą sprzedażowo-wdrożeniową z Comarch SA w zakresie Comarch ERP Optima.

Wymagania wstępne

Szkolenie wchodzące w skład cyklu autoryzacyjnego Comarch ERP Optima (więcej: *Ścieżka rozwoju*). Wymagany status Partnera sektora ERP Comarch SA lub pozytywna weryfikacja zespołu Account Managerów sektora (Opiekunów sieci Partnerów i Klientów). Mile widziane podstawy Comarch ERP Optima lub innych systemów do zarządzania działalnością firmy.

Czas trwania

Czas trwania: 7 godzin zegarowych 1 dzień.

Metoda realizacji szkolenia

Szkolenie pierwszego stopnia trudności – podstawowe, prezentacyjne. Realizowane w formie wykładów, łącząc w sobie fachową wiedzę merytoryczną z przykładami jej wykorzystania w praktyce. Szkolenie zrealizowane przy użyciu najnowszej wersji Comarch ERP Optima.

Wiedza teoretyczna i praktyczna

Powitanie, omówienie programu szkolenia
(przewidywany czas modułu ok. 10 min., 09:00-09:10)

Prezentacja firmy
(przewidywany czas modułu ok. 10 min., 09:10-09:20)

Oferta Comarch
Zasadnicza oferta Comarch ERP Optima
Produkty- iKsięgowość24, iFaktury24, iSklep24, iGaleria24, iBard24
ZOC - Zintegrowana Oferta Comarch
(przewidywany czas modułu ok. 20 min., 09:20-09:40)

Warunki współpracy partnerskiej
Korzyści ze współpracy
Program Partnerski
Regionalizacja
(przewidywany czas modułu ok. 15 min., 09:40-09:55)

Oferta handlowa

Licencjonowanie
Finansowanie
Asysta
Promocje
(przewidywany czas modułu ok. 15 min., 09:55-10:10)

Procesy handlowe

Zamówienia, Przepięcia, Migracje
(przewidywany czas modułu ok. 20 min., 10:10-10:30)

Źródła informacji partnera

Infolinia, Strony walidowane, iZam
(przewidywany czas modułu ok. 30 min., 10:30-11:00)

Comarch ERP Optima

Przewaga konkurencyjna
Wyróżniki rynkowe
Modele pracy
(przewidywany czas modułu ok. 60 min., 11:00-12:00)

Przerwa obiadowa

(przewidywany czas ok. 60 min., 12:00-13:00)

Comarch ERP Optima - skuteczna prezentacja

Co to jest prezentacja i jak się do niej przygotować
Jak przeprowadzić prezentację
Pokaż na żywo
(przewidywany czas modułu ok. 100 min., 13:00-14:40)

Co dalej

Klucze i loginy
Plan działania
(przewidywany czas modułu ok. 10 min., 14:40-14:50)

Pytania, odpowiedzi i zakończenie szkolenia

(przewidywany czas modułu ok. 10 min., 14:50-15:00)

Umiejętności

Po ukończeniu kursu Uczestnik/czka będzie posiadał wiedzę z:

- podstaw Programu Partnerskiego i profilu Comarch SA;
- podstaw systemu Comarch ERP Optima, jego prezentacji i technik sprzedaży.

Ścieżka rozwoju

W skład pakietu szkoleń autoryzacyjnych Comarch ERP Optima wchodzi:

- Autoryzacja Handlowa Comarch ERP Optima;
- Autoryzacja Techniczna Comarch ERP Optima;
- Warsztaty Wdrożeniowe Comarch ERP Optima i Egzamin autoryzacyjny.

Wszelkie sugestie zagadnień, nowych tematów mile widziane: szkolenia.erp@comarch.pl.

Test sprawdzający/Egzamin

Nie dotyczy. Niektóre zagadnienia szkolenia handlowego zostaną użyte w egzaminie autoryzacyjnym Comarch ERP Optima.