

POCZTA

Od : EM COMARCH Piotr Grzesiak

Data odbioru : 02-09-30 20:58:42

Do : EM KANCELARIA

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD

Raport półroczny SA-P 2002

(zgodnie z § 57 ust. 1 pkt. 2 Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 16 października 2001 r. - Dz. U. Nr 139, poz. 1569 i z 2002 r. Nr 31, poz. 280)

(dla emitentów papierów wartościowych o działalności wytwórczej, budowlanej, handlowej lub usługowej)

Za półrocze bieżącego roku obrotowego obejmujące okres od 02-01-01 do 02-06-30

oraz za półrocze poprzedniego roku obrotowego obejmujące okres od 01-01-01 do 01-06-30

dnia 02-09-30

(data przekazania)

COMARCH		
----- (pełna nazwa emitenta)		
COMARCH	Telekomunikacja i Informatyka	
----- (skrótowa nazwa emitenta)	----- (sektor wg klasyfikacji GPW w Warszawie)	
31-864	Kraków	
----- (kod pocztowy)	----- (miejsowość)	
Aleja Jana Pawła II		39 a
----- (ulica)		----- (numer)
12 646 10 00	12 646 11 00	inwestor@comarch.pl
----- (telefon)	----- (fax)	----- (e-mail)
677-00-65-406	350527377	www.comarch.pl
----- (NIP)	----- (REGON)	----- (www)

PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o.

(podmiot uprawniony do badania)

Raport półroczny zawiera :

- Raport podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego
- Opinię i raport podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z badania półrocznego sprawozdania finansowego (§ 62 ust. 6 pkt 2 ww. rozporządzenia)
- Półroczne sprawozdanie finansowe
- Wprowadzenie Zestawienie zmian w kapitale własnym
- Bilans Rachunek przepływów pieniężnych
- Rachunek zysków i strat Dodatkowe informacje i objaśnienia
- Sprawozdanie zarządu (sprawozdanie z działalności emitenta)
- Półroczne sprawozdanie finansowe wg MSR / US GAAP w przypadku emitenta będącego przedsiębiorstwem leasingowym wraz z
- Raportem podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z przeglądu /
- Opinią o badanym półrocznym sprawozdaniu finansowym (§ 59 ust. 2 i § 62 ust. 6 pkt 2 ww. rozporządzenia)

WYBRANE DANE FINANSOWE	tys. zł		tys. EUR	
	półrocze / 2002	półrocze / 2001	półrocze / 2002	półrocze / 2001
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	54 541	72 432	14 730	20 229
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	2 894	5 979	782	1 670
III. Zysk (strata) brutto	598	6 108	162	1 706
IV. Zysk (strata) netto	1 284	4 440	347	1 240
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(1 102)	13 582	(298)	3 793
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(42 543)	(10 123)	(11 490)	(2 827)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	40 099	43	10 830	12
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	(3 546)	3 502	(958)	978
IX. Aktywa, razem	200 634	147 648	50 045	43 705
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	71 025	22 277	17 716	6 594
XI. Zobowiązania długoterminowe	39 838		9 937	
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	26 125	18 760	6 516	5 553
XIII. Kapitał własny	129 609	125 371	32 329	37 111
XIV. Kapitał zakładowy	7 228	7 228	1 803	2 140
XV. Liczba akcji (w szt.)	7 228 000	7 228 000	7 228 000	7 228 000
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	0,18	0,61	0,05	0,17
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	0,18	0,61	0,05	0,17
XVIII. Wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	17,93	17,35	4,47	5,14
XIX. Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł / EUR)	17,93	17,35	4,47	5,14

RAPORT PODMIOTU UPRAWNIONEGO DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH Z PRZEGLĄDU PÓŁROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

**Raport biegłego rewidenta z przeglądu
sprawozdania finansowego ComArch S.A.
za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2002 r.**

Dla Akcjonariuszy i Rady Nadzorczej ComArch S.A.

Przeprowadziliśmy przegląd załączonego półrocznego sprawozdania finansowego ComArch S.A. z siedzibą w Krakowie, al. Jana Pawła II 39a, obejmującego:

- (a) wstęp;
- (b) bilans sporządzony na dzień 30 czerwca 2002 r., który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 200.634 tys. zł;
- (c) rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2002 r. wykazujący zysk netto 1.284 tys. zł;
- (d) zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2002 r. wykazujące zwiększenie kapitałów własnych o kwotę 277 tys. zł;
- (e) rachunek przepływu środków pieniężnych za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2002 r. wykazujące zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto o kwotę 3.546 tys. zł;
- (f) noty objaśniające.

Za sporządzenie zgodnego z obowiązującymi przepisami sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności odpowiedzialny jest Zarząd Spółki. Naszym zadaniem było dokonanie przeglądu tego sprawozdania.

Przegląd przeprowadziliśmy stosownie do norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów.

Przeglądu dokonaliśmy głównie drogą analizy danych półrocznego sprawozdania finansowego, wglądu w księgi rachunkowe oraz wykorzystania informacji uzyskanych od Zarządu oraz personelu odpowiedzialnego za finanse i księgowość Spółki.

Zakres i metoda przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego istotnie różni się od badań leżących u podstaw opinii wydawanej o rzetelności, prawidłowości i jasności rocznego sprawozdania finansowego, dlatego nie możemy wydać takiej opinii o załączonym sprawozdaniu. Przeprowadzony przez nas przegląd nie wykazał potrzeby dokonania istotnych zmian w załączonym sprawozdaniu finansowym, aby przedstawiało ono prawidłowo, rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Spółki na dzień 30 czerwca 2002 r. oraz jej rentowność i przepływy pieniężne za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2002 r. zgodnie z zasadami rachunkowości określonymi w ustawie z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. Nr 121, poz. 591) i wydanymi na jej podstawie przepisami jak również z zgodnym z wymogami określonymi w Rozporządzeniu Rady Ministrów z dnia 16 października 2001 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. z 2001 r. nr 139, poz. 1569) i Rozporządzeniu Rady Ministrów z dnia 16 października 2001 roku w sprawie szczegółowych warunków, jakim powinien odpowiadać prospekt emisyjny oraz skrót prospektu (Dz. U. z dnia 10 grudnia 2001 r.).

Działająca w imieniu PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o.

Elżbieta Kobryń
Biegły Rewident
Nr ewidencyjny 5092/4571
Członek Zarządu
PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o.

PricewaterhouseCoopers Sp. z o.o.
Spółka wpisana na listę podmiotów
uprawnionych do badania sprawozdań
finansowych pod numerem 144.

Kraków, 23 września 2002 r.

PÓŁROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1) Podstawowym przedmiotem działalności firmy ComArch SA jest działalność wytwórcza, handlowa i usługowa w zakresie informatyki i telekomunikacji - EKD 72.20.

Poprzedni rok obrotowy obejmował okres od 01.01.2001 do 31.12.2001 i obejmował 12 miesięcy.

W tabelach raportu:

- okres poprzedni oznacza okres 01.01.2001 -30.06.2001 i obejmuje 6 miesięcy,

- okres bieżący oznacza okres 01.01.2002 - 30.06.2002 i obejmuje 6 miesięcy.

Informacja dodatkowa do przekształcenia raportu finansowego Spółki

Nowelizacja Ustawy o rachunkowości i wynikające z niej zmiany przyjętych zasad rachunkowości wymogła przekształcenie bilansu zamknięcia ksiąg rachunkowych na dzień 31 grudnia 2001 roku zgodnie z nowymi zasadami. Przekształcony bilans jest bilansem otwarcia ksiąg rachunkowych na dzień 1 stycznia 2002 roku. W celu zachowania porównywalności wyników prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu finansowym przekształcono również sprawozdania finansowe sporządzone na dzień 30 czerwca 2001 roku i 31 grudnia 2000 roku. Korektom poddano następujące pozycje bilansu:

- 1) Wartość netto kosztów poszerzenia spółki akcyjnej przeniesiono z pozycji aktywów "wartości niematerialne i prawne" (stara Ustawa o rachunkowości) do pozycji aktywów "długoterminowe rozliczenia międzyokresowe - inne rozliczenia międzyokresowe" (nowa Ustawa o rachunkowości). Korekta nie ma wpływu na wynik ani nie zmienia sumy bilansowej.

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
Wartości niematerialne i prawne	(3 566)	(4 116)	(4 583)
Długoterminowe rozliczenia międzyokr.	3 566	4 116	4 583
Wpływ na sumę bilansową	-	-	-
Wpływ na wynik	-	-	-

- 2) Prawo wieczystego użytkowania gruntu przeniesiono z pozycji aktywów "wartości niematerialne i prawne" do pozycji aktywów "rzeczowe aktywa trwałe" (grunty). Korekta nie zmienia sumy bilansowej ani wysokości wyniku Spółki.

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
Wartości niematerialne i prawne	(604)	(527)	(553)
Rzeczowe aktywa trwałe	604	527	553
Wpływ na sumę bilansową	-	-	-
Wpływ na wynik	-	-	-

- 3) Przekwalifikowanie należności długoterminowych z tyt. dostaw robót i usług na należności krótkoterminowe z tyt. dostaw i usług o okresie spłaty powyżej 12 miesięcy. Korekta nie zmienia sumy bilansowej ani wysokości wyniku Spółki.

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
Należności długoterminowe	(3442)	-	-
Należności krótkoterminowe	3442	-	-
Wpływ na sumę bilansową	-	-	-
Wpływ na wynik	-	-	-

- 4) Przeniesienie części pozostałych należności krótkoterminowych dotyczących udzielonych pożyczek krótkoterminowych do krótkoterminowych aktywów finansowych. Korekta powoduje przesunięcie tylko pomiędzy poszczególnymi pozycjami aktywów.

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
Należności krótkoterminowe	(4 011)	(2 822)	(3 686)
Krótkoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych	3 628	2 390	531
Krótkoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach	383	432	3 155
Wpływ na sumę bilansową	-	-	-
Wpływ na wynik	-	-	-

- 5) Przekwalifikowanie naliczonych odsetek od pożyczek (pozostałe należności krótkoterminowe) i od lokat (inne rozliczenia międzyokresowe czynne) na inne aktywa pieniężne. Korekta nie ma wpływu ani na sumę bilansową spółki, ani na wynik finansowy.

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
Należności krótkoterminowe	(272)	(86)	(194)
Rozliczenia międzyokresowe czynne	(16)	-	-
Środki pieniężne i inne aktywa	288	86	194
Wpływ na sumę bilansową	-	-	-
Wpływ na wynik	-	-	-

- 6) Zarówno poprzednia, jak i obecna Ustawa o rachunkowości nakazywała zachować współmierność przychodów i kosztów dla kontraktów długoterminowych. Odmienny był jednak sposób dochodzenia do współmierności. Poprzednia ustawa traktowała przychody zafakturowane jako wielkość wyjściową i w stosunku do nich ustalało się, jaka część nakładów staje się w danym okresie kosztem, a jaka część nakładów pozostaje jako produkcja w toku do rozpoznania jako koszt w następnych miesiącach (taka była zasada rozliczania kontraktów długoterminowych przez Spółkę do końca 2001 r.). Obecnie kategorią wyjściową do ustalania współmierności są poniesione koszty. Dzieliąc poniesione koszty przez całkowite planowane koszty danego kontraktu ustala się stopień zaawansowania kontraktu, a następnie przypisuje do danego okresu taką część całkowitych przychodów kontraktów, jaka wynika ze stopnia zaawansowania kontraktu (taka jest od 2002 r. stosowana przez Spółkę zasada rozliczania kontraktów długoterminowych). Przekształcenie sprawozdania finansowego powoduje więc przeniesienie produkcji w toku na koniec danego roku obrotowego w koszty tego roku z równoczesnym przypisaniem do tak powstałych kosztów odpowiadającej im wielkości przychodów (czyli przychody i koszty ulegają zwiększeniu). Jeżeli w danym roku obrotowym wielkość produkcji w toku pomiędzy końcem a początkiem roku zmniejsza się, to zmniejszeniu ulegają też koszty i przychody tego roku. Zmiany pozycji bilansowych i wynikowych wynikające z powyższych przekształceń zawiera poniższa tabela:

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
1) Zapasy	(1 329)	(3 776)	(5 387)
2) Rozliczenia międzyokresowe (aktywa)	1 439	4 752	6 922
3) Wpływ na sumę bilansową	(110)	976	1 535

- 7) W wyniku odmiennego sposobu rozliczania niezakończonych kontraktów długoterminowych (patrz komentarz do poprzedniej noty) oraz:
- wykazania per saldum wyniku na sprzedaży środków trwałych (pozostałe przychody i koszty operacyjne),
 - wykazania per saldum różnic kursowych,
 - zaliczenia do rachunku wyników niezrealizowanych dodatnich różnic kursowych,
 - wykazania per saldum wyniku na sprzedaży udziałów i akcji (przychody i koszty finansowe),
 - uległy zmianie następujące pozycje rachunku zysków i strat:

	SA-R 2001	SA-P 2001	SA-R 2000
Przychody netto ze sprzedaży produktów	(5 482)	(2 170)	6 922
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	(4 157)	(1 650)	5 390
Pozostałe przychody operacyjne	(12 892)	(12 668)	(1 715)
Pozostałe koszty operacyjne	(12 892)	(12 668)	(1 715)
Przychody finansowe	(3 777)	(448)	(5 420)
Koszty finansowe	(3 230)	(166)	(5 967)
Zysk brutto	(1 872)	(808)	2 079
Zysk netto	(1 872)	(808)	2 079

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez ComArch SA w dającej się przewidzieć przyszłości. Według Spółki nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności.

2) Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego.

I. Aktywa trwałe

A/ Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne ujmowane są w ewidencji według cen nabycia z uwzględnieniem ich umorzenia. Spółka dokonuje odpisów amortyzacyjnych metodą liniową przy zastosowaniu stawek wynikających z Ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych z 15.02.1992 /z późniejszymi zmianami/ z tym, że przyjęto następujące okresy umarzenia:

- oprogramowanie komputerowe 2 lata
- licencje 2 lata
- prawa autorskie 2 lata
- pozostałe prawa 5 - 10 lat

Wartości niematerialne i prawne o wartości poniżej 3500 zł amortyzowane są jednorazowo w miesiącu następnym po przyjęciu ich do użytkowania.

B/ Rzeczowe aktywa trwałe

B1. Środki trwałe własne

Wycenione zostały według cen nabycia lub kosztów wytworzenia po pomniejszeniu o odpisy amortyzacyjne proporcjonalnie do okresów ich użytkowania.

Środki trwałe amortyzuje się przez okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego.

Szczegółowe zasady amortyzowania środków trwałych przyjętych przez spółkę są następujące:

- środki trwale o wartości nie przekraczającej 3500 zł amortyzowane są jednorazowo w miesiącu następnym po miesiącu, w którym przyjęto je do użytkowania;
- pozostałe środki amortyzowane są metodą liniową przy zastosowaniu stawek amortyzacyjnych określonych w Ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych z 15.02.1992, przy czym sprzęt komputerowy amortyzowany jest według stawki podwyższonej współczynnikiem 2,0 jako podlegający szybkiemu postępowi technicznemu. W przypadku środków trwałych nabytych w celu wykorzystania w konkretnym projekcie okres amortyzacji ustala się jako okres trwania projektu.

Grunty oraz prawo wieczystego użytkowania nie podlegają amortyzacji.

B2. Środki trwale w budowie - wycenione według ceny nabycia.

B3. Ulepszenia w obcych środkach trwałych wycenione są według ceny nabycia z uwzględnieniem ich pomniejszenia o amortyzację. Dotyczą one budynków i budowli i amortyzowane są metodą liniową według stawek wynikających z przepisów podatkowych tj. przez 10 lat.

B4. Środki trwale użytkowane na podstawie umów leasingu zawartych po 01.01.2002 r. zalicza się do aktywów trwałych Spółki jeżeli spełnione są warunki wynikające z art. 3 ust 4 Ustawy o rachunkowości i wycenia się je według wartości godziwej ustalonej na dzień rozpoczęcia umowy lub przyjęcia przedmiotu leasingu do używania. Umowy leasingu zawarte przed 01.01.2002 ujmują się na dotychczasowych zasadach, czyli pozabilansowo.

C/ Inwestycje długoterminowe

C1. Długoterminowe aktywa finansowe

Na dzień bilansowy aktywa finansowe prezentowane są w sprawozdaniu finansowym jako długoterminowe, jeżeli okres ich dalszego posiadania wynosi ponad 12 miesięcy liczony od dnia bilansowego.

Wyceniane są w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według cen nabycia. W przypadku trwałej utraty ich wartości dokonuje się odpisu aktualizującego nie później niż na dzień bilansowy.

II. Aktywa obrotowe

A/ Zapasy, produkty w toku oraz towary.

Wykazywana w sprawozdaniu produkcja w toku dotyczy wytwarzanego przez spółkę i przeznaczonego do wielokrotnej sprzedaży oprogramowania. Produkcja w toku jest wyceniana według technicznych bezpośrednich kosztów wytworzenia.

Wytworzone przez Spółkę i przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży oprogramowanie użytkowe wyceniane jest w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 36 miesięcy, jakie następują od rozpoczęcia sprzedaży, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami netto uzyskanymi ze sprzedaży tych produktów w ciągu kolejnych 36 miesięcy. Nie odpisane po tym okresie koszty wytworzenia zwiększają pozostałe koszty operacyjne.

W zależności od charakteru wytworzonego oprogramowania i oceny możliwości jego sprzedaży stosuje się zasadę odpisywania w koszt własny poniesionych na jego wytworzenie nakładów w wysokości od 50% do 100% zafakturowanej w powyższym okresie sprzedaży z tym, że jako podstawową stosuje się stawkę 50%. Jeżeli spółka posiada wcześniej informacje o ograniczeniu możliwości dalszej sprzedaży, niezwłocznie dokonuje odpisu aktualizującego wartość produkcji w toku w wysokości nakładów, w stosunku do których występuje prawdopodobieństwo nie odzyskania, bądź też dokonuje jednorazowo odpisania całości nierozliczonych nakładów (w zależności od stopnia oceny ryzyka) w ciężar kosztu własnego sprzedaży.

Towary wyceniane są według rzeczywistych cen zakupu.

B/ Należności

Na dzień powstania ujmują się je w księgach według wartości nominalnej a na dzień bilansowy w kwocie wymaganej zapłaty.

Należności i z tytułu dostaw i usług zaliczane są do należności krótkoterminowych.

Pozostałe należności w zależności od terminu wymagalności /do lub powyżej 12 miesięcy/ od dnia bilansowego wykazywane są jako krótko- lub długoterminowe.

W celu urealnienia wartości należności zostały pomniejszone o odpisy aktualizujące wartość należności wątpliwych.

Należności w walutach obcych zostały na dzień 30.06.2002 wycenione według kursu kupna walut banku z usług którego korzysta Spółka, nie wyższym jednak niż kurs średni NBP. Zrealizowane i wynikające z wyceny bilansowej różnice kursowe zostały odniesione, w zależności od ich charakteru, odpowiednio na przychody bądź koszty finansowe.

C/ Krótkoterminowe aktywa finansowe

Aktywa wykazane w sprawozdaniu obejmują głównie papiery wartościowe przeznaczone do sprzedaży oraz aktywa pieniężne.

Papiery wartościowe wycenione są według ceny nabycia.

Aktywa pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych oraz naliczone memoriałowo odsetki od aktywów finansowych. Środki pieniężne w walucie krajowej wycenione zostały w wartości nominalnej, natomiast środki pieniężne w walutach obcych zostały wycenione według kursu kupna waluty banku z usług którego korzysta Spółka, nie wyższym niż kurs średni NBP.

D/ Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów.

Poprzez czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów rozliczane są wydatki poniesione z góry, a dotyczące przyszłych okresów sprawozdawczych. Rozliczenia kosztów trwające dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego traktowane są jako długoterminowe.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów wynikają z różnicy pomiędzy sprzedażą zafakturowaną do kontrahentów a wielkością przychodów ze sprzedaży ustalonych według art. 34 ust.1 i ust.2 pkt.2. Ustawy o rachunkowości.

III. Kapitały własne

Kapitały własne obejmują:

- kapitał akcyjny wykazany w wartości nominalnej,
- kapitał zapasowy utworzony z podziału zysku z zachowaniem zasad i limitów określonych w Kodeksie Sądowców Handlowych oraz z nadwyżki sprzedaży akcji ponad wartość nominalną,
- kapitał z aktualizacji wyceny jako skutek wyceny zobowiązania długoterminowego z tytułu wyemitowanych obligacji własnych,
- pozostałe kapitały rezerwowe utworzone z podziału zysku przeznaczone na cele inwestycyjne oraz inne określone w statucie - wycenione według ceny nominalnej.
- zysk nie podzielony będący różnicą pomiędzy rzeczywistymi wynikami osiągniętymi w latach 2001 i 2000 a wynikami za analogiczny okres wynikającymi z ustalenia ich według metodologii nowej Ustawy o rachunkowości.

IV. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

A/ Rezerwy na zobowiązania

Dotyczą przypadających za okres I półrocza części odsetek od wyemitowanych obligacji własnych, płatnych za 5 lat w przypadku nie dokonania konwersji na akcje.

B/Zobowiązania

Na dzień powstania ujmuje się je w księgach według wartości nominalnej, a na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług traktowane są jako krótkoterminowe, natomiast pozostałe zobowiązania w zależności od okresu wymagalności /do lub ponad 12 miesięcy od dnia bilansowego/ jako krótko- lub długoterminowe.

Zobowiązania w walutach obcych wycenione zostały na dzień 30.06.2002 po kursie sprzedaży banku, z usług którego korzysta Spółka nie niższym niż kurs średni NBP.

C/ Fundusze specjalne obejmują w całości Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych oraz utworzony z podziału zysku za lata 1998 i 1999 Fundusz Mieszkaniowy.

D/ Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

Rozliczenie międzyokresowe bierne kosztów obejmują prawdopodobne koszty dotyczące badanego okresu obrachunkowego, których dokładna wysokość nie jest jeszcze znana, m.in. rezerwy na koszty dokończenia kontraktów nie znajdujące pokrycia w przychodach.

Rozliczenia międzyokresowe obejmują też nadwyżkę wartości nominalnej aportu nad jego wartością księgową.

V. Wycena aktywów i pasywów bilansu wyrażonych w walutach obcych oraz zasady ustalania różnic kursowych:

A/ W trakcie roku sprawozdawczego

1. Operacje dotyczące sprzedaży i kupna walut oraz zapłaty należności i zobowiązań po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta jednostka,
2. Pozostałe operacje po kursie średnim NBP z tym, że wymagające odprawy celnej zakupy importowe oraz sprzedaż eksportowa towarów wyceniane są wg kursów wyznaczonych w dowodach odprawy celnej.

B/ Na dzień bilansowy

1. Składniki aktywów - po kursie kupna stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta jednostka, a gdy jednostka nie dokonywała w tym dniu sprzedaży walut po kursie, który zastosowałby bank w transakcjach z jednostką - nie wyższym niż kurs średni NBP na ten dzień,
2. Składniki pasywów - po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta jednostka, a gdy nie jednostka nie dokonywała w tym dniu zakupu walut to po kursie, który zastosowałby bank w transakcjach z jednostką nie niższym niż średni kurs NBP przez bank,
3. Różnice kursowe dotyczące inwestycji długoterminowych rozlicza się odpowiednio z kapitałem z aktualizacji wyceny bądź przychodami i kosztami finansowymi /stosownie z art.35 ust. 2 i 4 Ustawy/,
4. Różnice kursowe dotyczące pozostałych aktywów i pasywów oraz powstałe przy zapłacie należności i zobowiązań zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.
Różnice kursowe zrealizowane dotyczące należności i zobowiązań ustala się na bieżąco, natomiast różnice kursowe niezrealizowane dotyczące należności i zobowiązań oraz środków pieniężnych na rachunkach bankowych wycenia się na koniec każdego kwartału /z zachowaniem zasady istotności/.
Wyceny bilansowej innych składników aktywów i pasywów oraz nie wycenianych ze względu na zasadę istotności na koniec kwartału niezrealizowanych różnic dotyczących należności i zobowiązań dokonuje się na koniec półrocza i ostatni dzień roku obrotowego.

VI. Wynik finansowy

ComArch SA sporządza rachunek zysków i strat w wersji kalkulacyjnej z zachowaniem zasady współmierności przychodów i kosztów.

Prowadzona przez ComArch działalność w zdecydowanej większości polega na wytwarzaniu oprogramowania do wielokrotnej sprzedaży oraz na realizacji informatycznych kontraktów integracyjnych. W ramach kontraktów integracyjnych ComArch oferuje wykonanie systemów informatycznych "pod klucz" składających się z: oprogramowania (własnego i obcego) i/lub sprzętu komputerowego i/lub świadczeniu usług takich jak:

- usługi wdrożeniowe,
- usługi instalacyjne,
- serwis gwarancyjny i pogwarancyjny,
- usługi asysty technicznej,

- usługi *customizacji* (dostosowania) oprogramowanie,
- inne usługi informatyczne i nieinformatyczne niezbędne do realizacji systemu.

Realizowane przez Spółkę kontrakty integracyjne ujmują się w księgach zgodnie z art. 34 a-d Ustawy, przy czym stopień zaawansowania kontraktu mierzy się udziałem kosztów poniesionych w stosunku do całkowitych kosztów wykonania usługi.

Przy ustalaniu całkowitych przychodów z kontraktu uwzględnia się:

- przychody z oprogramowania własnego (niezależnie od formy, w jakiej oprogramowanie to jest udostępniane, czyli: licencje, prawa majątkowe, itp.),
- przychody z usług, o których mowa w poprzednim akapicie.

W uzasadnionych przypadkach kierownik jednostki może podjąć decyzję o zaliczeniu do całkowitych przychodów z kontraktu szacowanych przychodów, dla których istnieje duże prawdopodobieństwo, że zostaną zrealizowane (np. w trakcie realizacji kontraktu z przyczyn technicznych następuje modyfikacja projektu i istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo, że zamawiający zaakceptuje modyfikację i wysokość przychodów wynikających z tej modyfikacji).

Dla kontraktów integracyjnych, w ramach których dostarczane jest oprogramowanie autorstwa ComArch przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży, osobno ujmują się w księgach przychody i koszty związane z tym oprogramowaniem oraz przychody i koszty związane z pozostałą częścią kontraktu integracyjnego.

Różne kontrakty integracyjne łączą się i ujmują w księgach razem jako jeden kontrakt, jeżeli:

- a) umowy są realizowane jednocześnie lub w ciągłej sekwencji czasowej i precyzyjne rozdzielenie kosztów ich realizacji jest niemożliwe lub
- b) umowy są tak ściśle powiązane ze sobą, że w rzeczywistości są one częścią pojedynczego projektu ze wspólną dla całego projektu marzą zysku.

A. Przychody są ujmowane wg zasady memoriałowej.

Przychody z wykonania niezakończonych usług (kontraktów) długoterminowych ustalane są proporcjonalnie do stopnia zaawansowania usługi zgodnie z art. 34a ust. 2 pkt. 1.

Przychody ze sprzedaży pozostałych usług, produktów, towarów i innych składników majątkowych obejmują sumy należnych zafakturowanych przychodów wyrażonych w rzeczywistych cenach sprzedaży z uwzględnieniem upustów i rabatów bez podatku od towarów i usług.

B. Koszty obejmują:

1. W odniesieniu do kontraktów długoterminowych - całość nakładów poniesionych w danym okresie na realizację kontraktów wycenionych według kosztu wytworzenia.
2. W odniesieniu do pozostałych usług, towarów i innych składników majątku - wartość sprzedanych /zafakturowanych/ produktów, towarów i pozostałych składników wycenionych w koszcie wytworzenia lub cenach nabycia.
3. Całość poniesionych w danym okresie kosztów ogólnego zarządu oraz kosztów sprzedaży.

Koszty sprzedaży obejmują koszty marketingu i promocji spółki.

Koszty ogólne obejmują koszty funkcjonowania jednostki jako całości i zalicza się do nich w szczególności: koszty zarządu oraz koszty działów pracujących na potrzeby całej spółki.

C. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Obejmują przychody i koszty nie związane bezpośrednio ze zwykłą działalnością jednostki i obejmują głównie:

wynik na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, darowizny, utworzone rezerwy, skutki aktualizacji wartości aktywów niefinansowych.

D. Przychody i koszty finansowe

Obejmują głównie przychody i koszty z tytułu odsetek, wynik osiągnięty z tytułu różnic kursowych, ze zbycia aktywów finansowych, skutki aktualizacji wartości inwestycji.

Wynik finansowy ustalony jest zgodnie z art.42 Ustawy o rachunkowości.

W związku z prowadzeniem przez spółkę działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (SSE) w Krakowie podatkowy dochód spółki jest pomniejszany o dochód z tytułu działalności objętej zezwoleniem na działalność w SSE. Mogą więc występować okresy, w których spółka będzie całkowicie zwolniona z podatku dochodowego od osób prawnych i zysk brutto będzie równy zyskowi netto.

W związku z powyższym, jeżeli z przewidywań spółki będzie wynikać, iż w okresie, w którym miałyby dojść do rozliczenia przejściowej różnicy, spółka nie będzie zobowiązana do zapłacenia podatku dochodowego od osób prawnych, to w takiej sytuacji spółka nie będzie tworzyła aktywów ani rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Jeżeli jednak możliwość (konieczność) obniżenia (podwyższenia) podstawy opodatkowania będzie przypadła na okres w którym spółka przewiduje, że będzie płaciła podatek dochodowy, to w takiej sytuacji spółka będzie tworzyć aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rachunek przepływów sporządzany jest metoda pośrednią.

3) Opinie wydawane przez podmioty uprawnione do badania sprawozdań finansowych dla ComArch SA za lata poprzednie nie zawierały zastrzeżeń.

4) Prezentowane sprawozdanie finansowe i załączone dane finansowe zawierają wyłącznie dane dotyczące ComArch SA. Spółka nie posiada wewnętrznych jednostek organizacyjnych sporządzających samodzielne sprawozdania finansowe. ComArch SA jest jednostką dominującą i sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Spółka zwraca uwagę iż dane roku ubiegłego zostały doprowadzone do porównywalności w związku ze zmianami polityki rachunkowości wynikającymi z wejścia w życie nowej ustawy o rachunkowości. Szczegółowe noty przekształcenia znajdują się we wprowadzeniu do sprawozdania SA-P 2002.

Dane dotyczące lat ubiegłych różnią się od tych zaprezentowanych w sprawozdaniu SA-Q 2/2002 z uwagi na zaleconą przez audytora zmianę sposobu przeliczenia kontraktów długoterminowych za lata ubiegłe oraz sposobu prezentacji niezrealizowanych różnic kursowych w latach 2000-2001 (zmiana powoduje zwiększenie wyniku roku 2000 o 2.079 tys. zł i zmniejszenie wyniku roku 2001 o 1.872 tys. zł)

5) Zasady przeliczania złotych na euro.

Kursy EURO użyte do przeliczania danych finansowych:

Średni kurs NBP z dnia 30-06-2002	-	4,0091
Średni kurs NBP z dnia 30-06-2001	-	3,3783
Średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 1.01-30.06.2002	-	3,7026
Średnia arytmetyczna średnich kursów NBP na koniec każdego miesiąca za okres 1.01-30.06.2001	-	3,5806

W tabeli "Wybrane dane finansowe" punkt I-VIII oraz XVI-XVII wycenione są według średniej arytmetycznej kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, natomiast punkty IX-XIV oraz XVIII-XX według kursu NBP obowiązującego na koniec okresu.

6) Kursy wymiany

	I półrocze 2002	I półrocze 2001
Średni kurs EUR w okresie	3,7026	3,5806
Minimalny kurs EUR w okresie	3,5910	3,3783
Maksymalny kurs EUR w okresie	4,0091	3,8015
Kurs EUR na ostatni dzień okresu	4,0091	3,7383

7) Omówienie istotnych różnic pomiędzy danymi finansowymi prezentowanego sprawozdania a analogicznymi danymi przedstawionymi według zasad wynikających z Międzynarodowych Standardów Rachunkowości.

Dla dopełnienia obowiązku informacyjnego wynikającego z Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 16.10.2001 roku w sprawie warunków, jakim powinien odpowiadać prospekt emisyjny, skrót prospektu oraz memorandum informacyjne przedstawiamy poniżej główne różnice w zakresie przyjętych zasad i metod rachunkowości pomiędzy załączonym sprawozdaniem finansowym i danymi porównywalnymi sporządzonymi w oparciu o Ustawę o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku (Dz. U. 121/94 z późniejszymi zmianami) a sprawozdaniem finansowym i danymi porównywalnymi, które zostałyby sporządzone według Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (MSR).

Spółka nie sporządziła pełnego sprawozdania finansowego zgodnie z MSR i dlatego prezentowane poniżej informacje o danych zgodnych z MSR mają ograniczony zakres informacyjny, a w szczególności nie spełniają wszystkich wymagań MSR odnośnie ujawniania i prezentacji danych finansowych.

Wyszczególnienie różnic:

a) Koszty organizacji i rozszerzenia spółki akcyjnej

MSR 38 zabrania kapitalizacji kosztów związanych z założeniem lub rozszerzeniem działalności, nakazując ich ujęcie w wyniku okresu lub zgodnie z Interpretacją SIC 17 w przypadku, gdy są one bezpośrednio związane z pozyskaniem kapitału, bezpośrednio na kapitałach. Zgodnie z art. 36 ust. 2 pkt 26 Ustawy o rachunkowości koszty emisji akcji związane z rozszerzeniem działalności spółki akcyjnej do wysokości nadwyżki wartości emisji ponad wartość nominalną akcji zmniejszają kapitał zapasowy. Jednakże w okresie przejściowym nie umorzona jeszcze część powyższych kosztów figurujących uprzednio w wartościach niematerialnych, aktualnie wykazuje się w rozliczeniach międzyokresowych i rozlicza z kosztami.

b) Ujęcie transakcji leasingu jako leasingu finansowego

ComArch SA posiada w leasingu samochody ciężarowe. Warunki umowy leasingowej spełniają kryterium ujęcia w sprawozdaniach leasingobiorcy, określonych w art. 47 ust. 4 Ustawy o rachunkowości, jednakże ze względu na nieistotny wpływ na prezentowane wyniki finansowe, co wynika z faktu spłacenia przeważającej części zobowiązań i krótkiego okresu do zakończenia zawartych umów, przedmiotów leasingu nie wykazano w majątku ComArch SA. W roku 2002 natomiast nie zawarto żadnych nowych umów leasingowych.

MSR 17 nakazuje ujęcie w sprawozdaniu leasingobiorcy aktywów i zobowiązań wynikających z zawartych umów leasingowych, jeżeli charakter tych umów wskazuje, że znaczące korzyści i ryzyka związane z posiadaniem leasingowanych aktywów zostały przeniesione na leasingodawcę, niezależnie od szczególnych zapisów umowy.

Wprowadzenie do sprawozdań wg MSR aktywów i zobowiązań z tytułu leasingu powoduje konieczność korekty bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych. Zgodnie z MSR 17 w sprawozdaniach finansowych na dzień zawarcia umowy leasingowej spełniającej kryterium leasingu finansowego ujmowane są aktywa leasingowe w wysokości ich wartości godziwej, które następnie podlegają amortyzacji oraz odpowiadające im zobowiązanie z tytułu leasingu. Zobowiązanie to jest powiększone stopniowo o odsetki tak, aby zapewnić stałe obciążenie na zaangażowanym kapitale. Płatności rat leasingowych, które w sprawozdaniu wg polskich przepisów są zaliczane do kosztów okresu, według MSR obniżają wartość zobowiązania z tytułu leasingu oraz stanowią element przepływów z działalności finansowej.

8) Skład osobowy Rady Nadzorczej i Zarządu ComArch SA

W skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Elżbieta Filipiak - Przewodnicząca Rady,
- Krzysztof Zieliński - Wiceprzewodniczący Rady,
- Marian Noga - Członek Rady,
- Tadeusz Włudyka - Członek Rady,
- Maciej Brzeziński - Członek Rady.

W dniu 30.06.2002 roku w skład Zarządu ComArch SA wchodzili:

- Janusz Filipiak - Prezes Zarządu,
- Rafał Chwast - Wiceprezes Zarządu,
- Tomasz Maciantowicz - Wiceprezes Zarządu,
- Paweł Prokop - Wiceprezes Zarządu,
- Paweł Przewięźlikowski - Wiceprezes Zarządu,
- Robert Chwastek - Członek Zarządu,
- Christophe Debou - Członek Zarządu.

- Jowita Gmytryk - Prokurent

BILANS

	Nota	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe		92 711	91 552	81 426
1. Wartości niematerialne i prawne, w tym:	1	2 383	2 455	2 287
2. Rzeczowe aktywa trwałe	2	31 048	30 842	30 940
4. Inwestycje długoterminowe	4	55 597	54 689	44 083
4.3. Długoterminowe aktywa finansowe		55 597	54 689	44 083
a) w jednostkach powiązanych, w tym:		55 379	54 310	43 931
b) w pozostałych jednostkach		218	379	152
5. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	5	3 683	3 566	4 116
5.1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		686		
5.2. Inne rozliczenia międzyokresowe		2 997	3 566	4 116
II. Aktywa obrotowe		107 923	66 995	66 222
1. Zapasy	6	10 883	7 530	9 683
2. Należności krótkoterminowe	7,8	39 483	42 401	41 109
2.1. Od jednostek powiązanych		50	2 868	16 666
2.2. Od pozostałych jednostek		39 433	39 533	24 443
3. Inwestycje krótkoterminowe		54 308	15 034	10 317
3.1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	9	54 308	15 034	10 317
a) w jednostkach powiązanych		5 598	3 628	2 390
b) w pozostałych jednostkach		40 319	383	432
- w tym dłużne papiery wartościowe Skarbu Państwa		32 633		
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		8 391	11 023	7 495
4. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10	3 249	2 030	5 113
A k t y w a r a z e m		200 634	158 547	147 648
PASYWA				
I. Kapitał własny		129 609	129 538	125 371
1. Kapitał zakładowy	12	7 228	7 228	7 228
4. Kapitał zapasowy	14	96 714	103 982	103 980
5. Kapitał z aktualizacji wyceny	15	282		2
6. Pozostałe kapitały rezerwowe	16	23 894	7 642	7 642
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych		207	2 079	2 079
8. Zysk (strata) netto		1 284	8 607	4 440
II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania		71 025	29 009	22 277
1. Rezerwy na zobowiązania	18	303		
1.3. Pozostałe rezerwy		303		
a) długoterminowe		303		
2. Zobowiązania długoterminowe	19	39 838		
2.2. Wobec pozostałych jednostek		39 838		
3. Zobowiązania krótkoterminowe	20	26 125	23 345	18 760
3.1. Wobec jednostek powiązanych		3 089	3 144	1 035
3.2. Wobec pozostałych jednostek		22 007	19 336	16 686
3.3. Fundusze specjalne		1 029	865	1 039
4. Rozliczenia międzyokresowe	21	4 759	5 664	3 517
4.2. Inne rozliczenia międzyokresowe		4 759	5 664	3 517
a) długoterminowe		1 784	1 784	1 784
b) krótkoterminowe		2 975	3 880	1 733
P a s y w a r a z e m		200 634	158 547	147 648
Wartość księgową		129 609	129 538	125 371
Liczba akcji		7 228 000	7 228 000	7 228 000
Wartość księgową na jedną akcję (w zł)	22	17,93	17,92	17,34
Rozwodniona liczba akcji		7 228 000	7 228 000	7 228 000
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł)	22	17,93	17,92	17,34

POZYCJE POZABILANSOWE

	Nota	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
2. Zobowiązania warunkowe	23	21 647	14 420	11 707
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)		1 038	1 038	1 038
- udzielonych gwarancji i poręczeń		1 038	1 038	1 038
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)		20 609	13 382	10 669
P o z y c j e p o z a b i l a n s o w e, r a z e m		21 647	14 420	11 707

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	Nota	półrocze / 2002	półrocze / 2001
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:		54 541	72 432
- do jednostek powiązanych		2 366	2 246
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	24	32 461	27 935
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	25	22 080	44 497
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:		41 130	59 252
- do jednostek powiązanych		2 240	2 125
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	26	22 336	28 146
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów		18 794	31 106
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)		13 411	13 180
IV. Koszty sprzedaży	26	2 898	1 073
V. Koszty ogólnego zarządu	26	7 113	5 982
VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)		3 400	6 125
VII. Pozostałe przychody operacyjne		307	291
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		12	78
2. Dotacje		96	
3. Inne przychody operacyjne	27	199	213
VIII. Pozostałe koszty operacyjne		813	437
2. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		423	160
3. Inne koszty operacyjne	28	390	277
IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)		2 894	5 979
X. Przychody finansowe	29	2 327	991
2. Odsetki, w tym:		1 505	591
- od jednostek powiązanych		214	161
5. Inne		822	400
XI. Koszty finansowe	30	4 623	862
1. Odsetki, w tym:		949	54
3. Aktualizacja wartości inwestycji		3 120	
4. Inne		554	808
XII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (IX+X-XI)		598	6 108
XIV. Zysk (strata) brutto (XII+/-XIII)		598	6 108
XV. Podatek dochodowy	34	(686)	1 668
a) część bieżąca			1 668
b) część odroczone		(686)	
XVIII. Zysk (strata) netto (XIV-XV-XVI+/-XVII)		1 284	4 440
Zysk (strata) netto (zanalizowany)		5 451	9 147
Srednia ważona liczba akcji zwykłych		7 228 000	7 228 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	38	0,75	1,26
Srednia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych		7 228 000	7 228 000
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	38	0,75	1,26

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
I. Kapitał własny na początek okresu (BO) wg zbadanego sprawozdania finansowego	129 332	118 852	118 852
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	207	2 079	2 079
a1) zwiększenie zysku lat ubiegłych z tytułu nowych zasad wyceny kontraktów długoterminowych	207	1 532	1 532
a2) zwiększenie zysku lat ubiegłych z tytułu dodatnich niezrealizowanych różnic kursowych		547	547
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	129 539	120 931	120 931
1. Kapitał zakładowy na początek okresu	7 228	7 228	7 228
1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu	7 228	7 228	7 228
4. Kapitał zapasowy na początek okresu	103 982	103 980	103 980
4.a Kapitał zapasowy na początek okresu po uzgodnieniu do danych porównywalnych	103 982	103 980	103 980
4.1. Zmiany kapitału zapasowego	7 268	2	
a) zwiększenia (z tytułu)		2	
- przeniesienie z kapitału z aktualizacji wyceny		2	
b) zmniejszenia (z tytułu)	7 268		
- pomniejszenie kapitału zapasowego o koszty przeprowadzenia emisji obligacji zamiennych	1 268		
- przeniesienie na kapitał rezerwow	6 000		
4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	96 714	103 982	103 980
5. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu		2	2
5.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	282		
a) zwiększenia (z tytułu)	282		
- kapitał z tytułu wyceny obligacji	282		
b) zmniejszenia (z tytułu)		(2)	
- przeniesienie na kapitał zapasowy		(2)	
5.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	282		2
6. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	7 643	307	307
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	16 251	7 335	7 335
a) zwiększenia (z tytułu)	16 479	7 335	7 335
- podział zysku za rok 2001 i 2000	10 479	7 335	7 335
- przesunięcie środków z kapitału zapasowego	6 000		
b) zmniejszenia (z tytułu)	228		
- wykorzystanie funduszu utworzonego na ewentualną zapłatę za zobowiązań budżetowych	228		
6.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	23 894	7 642	7 642
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu wg zbadanego sprawozdania finansowego	10 479	7 335	7 335
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	207	2 079	2 079
- korekty zysku lat ubiegłych z tytułu nowych zasad wyceny kontraktów długoterminowych	207	2 079	2 079
- zwiększenie zysku lat ubiegłych z tytułu ustalenia aktywu z odroczonego podatku dochodowego			
7.2. Zysk z lat ubiegłych, na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	10 686	9 414	9 414
b) zmniejszenia (z tytułu)	10 479	7 335	7 335
- przekazanie zysku netto za rok 2001/2000 na fundusz rezerwow	10 479	7 335	7 335
7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	207	2 079	2 079
8. Wynik netto wg zbadanego sprawozdania finansowego	1 284	10 479	5 248
- zmiana wyniku zgodnie w związku z nową ustawą		(1 872)	(808)
8 a. Wynik netto za 2002 rok po uzgodnieniu do danych porównywalnych	1 284	8 607	4 440
a) zysk netto	1 284	8 607	4 440
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	129 609	129 538	125 371
III. Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	129 609	129 538	125 371

RACHUNEK PRZEPIŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	półrocze / 2002	półrocze / 2001
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk (strata) netto	1 284	4 440
II. Korekty razem	(2 386)	9 142
2. Amortyzacja	2 333	2 724
5. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	2 964	(173)
6. Zmiana stanu rezerw	(293)	41
7. Zmiana stanu zapasów	(3 352)	(5 098)
8. Zmiana stanu należności	(3 833)	17 872
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	2 823	(7 503)
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(2 828)	1 779
11. Inne korekty	(200)	(500)
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II) - metoda pośrednia	(1 102)	13 582
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	39 070	26 064
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	515	13 571
3. Z aktywów finansowych, w tym:	39 326	12 493
a) w jednostkach powiązanych	2 398	2
- inne wpływy z aktywów finansowych	2 398	2
b) w pozostałych jednostkach	36 928	12 491
- zbycie aktywów finansowych	36 157	12 491
II. Wydatki	(81 613)	(36 187)
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(2 493)	(6 480)
3. Na aktywa finansowe, w tym:	(79 120)	(29 707)
a) w jednostkach powiązanych	(3 138)	(17 243)
- nabycie aktywów finansowych	(3 138)	(17 243)
b) w pozostałych jednostkach	(75 982)	(12 464)
- nabycie aktywów finansowych	(75 982)	(12 464)
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	(42 543)	(10 123)
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	40 155	175
2. Kredyty i pożyczki	35	175
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	40 120	
II. Wydatki	(56)	(132)
4. Spłaty kredytów i pożyczek	(56)	(132)
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	40 099	43
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	(3 546)	3 502
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	(3 546)	3 502
F. Środki pieniężne na początek okresu	10 735	3 907
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	7 189	7 409

DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA

A. NOTY OBJAŚNIAJĄCE

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO BILANSU

NOTA 1A

WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) koszty zakończonych prac rozwojowych	1 319	1 525	1 730
c) nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:	1 035	892	511
- oprogramowanie komputerowe	121	162	81
d) inne wartości niematerialne i prawne	29	38	46
Wartości niematerialne i prawne, razem	2 383	2 455	2 287

NOTA 1B

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)							
	a	b	c		d	e	Wartości niematerialne i prawne, razem
	koszty zakończonych prac rozwojowych	wartość firmy	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:	- oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne i prawne	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	
a1) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu wg zbadanego sprawozdania	2 057	5 670	1 469	364	102	736	10 034
a2) korekty BO zgodnie z nową ustawą		(5 670)				(736)	(6 406)
a3) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu po uzgodnieniu do danych porównywalnych	2 057		1 469	364	102		3 628
b) zwiększenia (z tytułu)			511	28			511
- nabycie			511	28			511
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	2 057		1 980	392	102		4 139
e1) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu wg zbadanego sprawozdania finansowego	532	2 104	577	202	64	132	3 409
e2) korekty BO zgodnie z nową ustawą o rachunkowości		(2 104)				(132)	(2 236)
e3) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu po uzgodnieniu do danych porównywalnych	532		577	202	64		1 173
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	206		368	69	9		583
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	738		945	271	73		1 756
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	1 319		1 035	121	29		2 383

W kolumnie "b) wartość firmy" wykazane kwoty dotyczą faktycznie kosztów rozszerzenia spółki. Z powodów technicznych nazwa kolumny nie mogła zostać zmieniona.

NOTA 1C

WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE (STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) własne	2 383	2 455	2 287
Wartości niematerialne i prawne, razem	2 383	2 455	2 287

NOTA 2A

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) środki trwałe, w tym:	30 648	30 831	30 466
- grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	603	604	527
- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	24 956	25 302	25 570
- urządzenia techniczne i maszyny	3 337	2 912	2 168
- środki transportu	1 301	1 507	1 658
- inne środki trwałe	451	506	543
b) środki trwałe w budowie	400	11	437
c) zaliczki na środki trwałe w budowie			37
Rzeczowe aktywa trwałe, razem	31 048	30 842	30 940

NOTA 2B

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
	- grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	Środki trwałe, razem
a1) wartość brutto środków trwałych na początek okresu wg zbadanego sprawozdania finansowego		26 142	7 007	2 315	1 828	37 292
a2) korekty BO zgodnie z nową ustawą o rachunkowości	736					736
a3) wartość brutto środków trwałych na początek okresu po uwzględnieniu do danych porównywalnych	736	26 142	7 007	2 315	1 828	38 028
b) zwiększenia (z tytułu)			1 560	22	12	1 594
- nabycie			1 560	22	12	1 594
c) zmniejszenia (z tytułu)			138			138
- sprzedaż			50			50
- likwidacja			88			88
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	736	26 142	8 429	2 337	1 840	39 484
e1) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu wg zbadanego sprawozdania finansowego		840	4 095	808	1 322	7 065
e2) korekty BO zgodnie z nową ustawą o rachunkowości	133					133
e3) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu po uzgodnieniu do danych porównywalnych	133	840	4 095	808	1 322	7 198
f) amortyzacja za okres (z tytułu)		346	1 109	228	67	1 750
fa) zmniejszenia		346	1 109	228	67	1 750
- sprzedaż			47			47
-likwidacja			65			65
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	133	1 186	5 092	1 036	1 389	8 836
j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	603	24 956	3 337	1 301	451	30 648

Amortyzacja nie planowana - część nie umorzona 7 tys. zł
w tym:
środków sprzedanych 3 tys. zł
środków zlikwidowanych 4 tys. zł

NOTA 2C

ŚRODKI TRWAŁE BILANSOWE (STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) własne	30 648	30 831	30 466
Środki trwałe bilansowe, razem	30 648	30 831	30 466

NOTA 2D

ŚRODKI TRWAŁE WYKAZYWANE POZABILANSOWO	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
- samochody ciężarowe w leasingu (umowy sprzed 31.12.2001) wg wartości początkowej	2 677	2 677	2 404
Środki trwałe pozabilansowe, razem	2 677	2 677	2 404

NOTA 3D

NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
b1. jednostka/waluta 1 / USD			

NOTA 4C

DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w jednostkach zależnych	47 575	43 386	29 333
- udziały lub akcje	46 524	43 386	29 333
- udzielone pożyczki	1 051		
c) w jednostkach stowarzyszonych	7 804	10 924	14 598
- udziały lub akcje	7 804	10 924	14 598
f) w pozostałych jednostkach	218	379	152
- udzielone pożyczki	218	376	152
- inne długoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)		3	
Długoterminowe aktywa finansowe, razem	55 597	54 689	44 083

NOTA 4J

Gdyby spółka wyceniła spółkę Interia.pl metodą prawa własności, wartość Spółki wyniosłaby 7 382 tys. zł. Obecna (zaktualizowana) wartość akcji Interia.pl w księgach ComArch SA wynosi 7 390 tys. zł.

NOTA 4K

ZMIANA STANU DŁUGOTERMINOWYCH AKTYWÓW FINANSOWYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) stan na początek okresu	54 689	39 130	39 130
- akcje i udziały w jednostkach zależnych i stowarzyszonych	54 689	39 130	39 130
b) zwiększenia (z tytułu)	4 189	18 090	4 955
- nabycie akcji i udziałów w jednostkach zależnych	3 138	17 711	4 803
- udzielone pożyczki w jednostkach zależnych	1 051		
- udzielone pożyczki w jednostkach pozostałych		376	152
- inne		3	
c) zmniejszenia (z tytułu)	3 281	2 531	2
- sprzedaż akcji i udziałów w jednostkach zależnych		2 531	2
- aktualizacja wartości wyceny akcji spółki Interia.pl	3 120		
- spłata pożyczek przez jednostki pozostałe	161		
d) stan na koniec okresu	55 597	54 689	44 083

NOTA 4L

UDZIAŁY LUB AKCJE W JEDNOSTKACH PODPORZĄDKOWANYCH

Lp.	a	b	c	d	e	f	g	h	i	j	k	l
	nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	siedziba	przedmiot przedsiębiorstwa	charakter powiązania (jednostka zależna, współzależna, stowarzyszona, z wyszczególnieniem powiązań bezpośrednich i pośrednich)	zastosowana metoda konsolidacji / wycena metodą praw własności, bądź wskazanie, że jednostka nie podlega konsolidacji / wycenie metodą praw własności	data objęcia kontroli / współkontroli / uzyskania znaczącego wpływu	wartość udziałów / akcji według ceny nabycia	korekty aktualizujące wartość (razem)	wartość bilansowa udziałów / akcji	procent posiadanego kapitału zakładowego	udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu	wskazanie innej niż określona pod lit. j) lub k), podstawy kontroli / współkontroli / znaczącego wpływu
1	ComArch Global Inc.	Waszyngton	Sprzedaż oprogramowania i usług na rynek amerykański	zależna	nie konsolidowana	24.06.1999	139		139	90,00	90,00	
2	ComArch Software AG	Frankfurt nad Menem	Sprzedaż oprogramowania i usług na rynek europejski	zależna	konsolidowana	13.09.1999	4 679		4 679	100,00	100,00	
3	ComArch Kraków SA	Kraków	Rozwój, wdrożenie i integracja systemów billingowych i systemów kolekcji danych dla operatorów telekomunikacyjnych	zależna	konsolidowana	28.09.1998	28 857		28 857	99,99	99,99	
4	ComArch Internet Ventures	Kraków	Dokonywanie inwestycji w spółki internetowe	zależna	konsolidowana	1.06.2000	12 849		12 849	99,99	99,99	
5	CDN SA *	Kraków	Produkcja oprogramowania	zależna	konsolidowana	29.06.2000	12 174		12 174	60,00	60,00	
6	INTERIA.PL SA	Kraków	Prowadzenie działalności medialnej i handlu poprzez internet (electronic commerce) oraz świadczenie wszelkich usług z wykorzystaniem sieci Internet	stowarzyszona	metoda prawa własności	13.08.1999	10 510	3 120	7 390	37,50	48,99	
7	NetBrokers Sp. z o.o.	Kraków	Pośrednictwo w obrocie na rynku towarowym, działalność internetowa	stowarzyszona	nie konsolidowana	29.06.2000	411		411	30,13	30,13	
8	Fideltronik-ComArch Sp. z o.o.	Kraków	Sprzedaż i rozwój komputerów sieciowych i internetowych przystawek telewizyjnych	stowarzyszona	nie konsolidowana	25.11.1998	2		2	50,00	50,00	

* - spółka zależna II stopnia

NOTA 4M

UDZIAŁY LUB AKCJE W JEDNOSTKACH PODPORZĄDKOWANYCH-cd.

Lp.	a	m						n			o		p	r	s	t
		kapitał własny jednostki, w tym:						zobowiązania i rezerwy na zobowiązania jednostki, w tym:			należności jednostki, w tym:					
		kapitał zakładowy	nałeżne wpłaty na kapitał zakładowy (wartość ujemna)	kapitał zapasowy	pozostały	zysk (strata) z lat ubiegłych	zysk (strata) netto	zobowiązania długoterminowe	-	-	- należności długoterminowe	- należności krótkoterminowe				
1	ComArch Global Inc. **															
2	ComArch Software AG	(2 306)	227	4 082	(6 615)	(4 371)	(2 244)	3 366		3 168	293	293	1 060	839		
3	ComArch Kraków SA	28 451	28 043	546	(138)	(588)	554	4 688		3 441	6 473	6 473	33 139	18 026		
4	ComArch Internet Ventures	11 067	12 840		(1 773)	(1 471)	(302)	3 002		3 002	459	459	14 069	169		
5	CDN SA *	6 367	136	5 356	875	(8)	883	1 866		1 544	4 163	4 163	8 233	9 227		
6	INTERIA.PL SA	19 686	6 569	41 625	(28 508)	(22 309)	(6 199)	2 737		2 588	5 930	5 930	22 423	3 888		

UDZIAŁY LUB AKCJE W JEDNOSTKACH PODPORZĄDKOWANYCH-cd.																	
Lp.	a	m						n			o			p	r	s	t
	nazwa jednostki	kapitał własny jednostki, w tym:						zobowiązania i rezerwy na zobowiązania jednostki, w tym:			należności jednostki, w tym:			aktywa jednostki, razem	przychody ze sprzedaży	nieopłacona przez emitenta wartość udziałów / akcji w jednostce	otrzymane lub należne dywidendy od jednostki za ostatni rok obrotowy
		kapitał zakładowy	należne wpłaty na kapitał zakładowy (wartość ujemna)	kapitał zapasowy	pozostały kapitał własny, w tym:			zobowiązania jednostki, w tym:		należności jednostki, w tym:							
					zysk (strata) z lat ubiegłych	zysk (strata) netto	zobowiązania długoterminowe	zobowiązania krótkoterminowe		- należności długoterminowe	- należności krótkoterminowe						
7	NetBrokers Sp. z o.o.	400	750	180	(530)	(564)	34	44	18	269	269	444	1 948				
8	Fideltronik-ComArch Sp. z o.o.																

* - spółka zależna II stopnia

** - brak danych, ze względu na niewielki rozmiar działalności Spółki dane nieistotne

NOTA 4O

PAPIERY WARTOŚCIOWE, UDZIAŁY I INNE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	49 510	50 033	39 706
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	4 818	4 280	4 225
b1. jednostka/waluta 1 / EUR	1 189 900	1 175 000	1 175 000
tys. zł	4 679	4 141	4 086
pozostałe waluty w tys. zł	139	139	139
Papiery wartościowe, udziały i inne długoterminowe aktywa finansowe, razem	54 328	54 313	43 931

NOTA 4P

PAPIERY WARTOŚCIOWE, UDZIAŁY I INNE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (WG ZBYWALNOŚCI)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
C. Z nieograniczoną zbywalnością, nienotowane na rynku regulowanym (wartość bilansowa)	54 328	54 313	43 931
a) akcje (wartość bilansowa) - dopuszczone do obrotu publicznego:	7 390	10 510	10 510
- korekty aktualizujące wartość (za okres)	(3 120)		
- wartość na początek okresu	10 510	10 510	10 510
- wartość według cen nabycia	10 510	10 510	10 510
b) akcje (wartość bilansowa) - pozostałe	46 525	43 387	30 891
- wartość na początek okresu	43 387	28 620	28 620
- wartość według cen nabycia	46 525	43 387	30 891
c) inne (wartość bilansowa):	413	416	2 530
c1 udziały w sp. z o.o. - wartość wg cen nabycia	413	413	2 530
- wartość na początek okresu	413		
- wartość według cen nabycia	413	413	
- inne		3	
Wartość według cen nabycia, razem	57 448	54 313	43 931
Wartość na początek okresu, razem	54 313	39 130	39 130
Korekty aktualizujące wartość (za okres), razem	(3 120)		
Wartość bilansowa, razem	54 328	54 313	43 931

NOTA 4Q

UDZIELONE POŻYCZKI DŁUGOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	218	376	152
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	1 051		
b1. jednostka/waluta 1 / USD	260 000		
tys. zł	1 051		
Udzielone pożyczki długoterminowe, razem	1 269	376	152

NOTA 5A

ZMIANA STANU AKTYWÓW Z TYTUŁU ODROZCZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) ustalenie aktywu w związku z nową ustawą - BO			
2. Zwiększenia	686		
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z przejściową różnicą wynikłą z wyceny akcji spółki Interia.pl	686		
a) rozwiązanie rezerwy z 2000 i 2001 roku			
4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:	686		
a) odniesionych na wynik finansowy *	686		

- * Ustalenie aktywu z tytułu podatku odroczonego
- aktualizacja wartości akcji spółki Interia.pl $3120 \times 22\% = 686$

W związku z prowadzeniem przez spółkę działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (SSE) w Krakowie, podatkowy dochód spółki jest pomniejszany o dochód z tytułu działalności objętej zezwoleniem na działalność w SSE. Mogą więc występować okresy w których spółka będzie całkowicie zwolniona z podatku dochodowego od osób prawnych i zysk brutto będzie równy zyskowi netto. W związku z powyższym jeżeli z przewidywań spółki będzie wynikać iż w okresie w którym miałyby dojść do rozliczenia przejściowej różnicy, spółka nie będzie zobowiązana do zapłacenia podatku dochodowego od osób prawnych, to w takiej sytuacji spółka nie będzie tworzyła aktywów ani rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Jeżeli jednak możliwość (konieczność) obniżenia (podwyższenia) podstawy opodatkowania będzie przypadająca na okres w którym spółka przewiduje że będzie płaciła podatek dochodowy, to w takiej sytuacji spółka będzie rozpoznawać aktywa lub tworzyć rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Z uwagi na długotrwały charakter możliwości zrealizowania straty podatkowej z tytułu trwałej utraty wartości akcji Interia.pl, Spółka rozpoznała aktywo (w wysokości 686 tys. zł) z tytułu przejściowej różnicy w podatku dochodowym z tytułu rezerwy na trwałą utratę wartości posiadanych akcji spółki Interia.pl.

NOTA 5B

INNE RÓZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
b) pozostałe rozliczenia międzyokresowe, w tym:	2 997	3 566	4 116
- nieumorzona część kosztów poszerzenia spółki	2 997	3 566	4 116
Inne rozliczenia międzyokresowe, razem	2 997	3 566	4 116

NOTA 6

ZAPASY	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) materiały	61	63	125
b) półprodukty i produkty w toku	6 034	3 150	4 365
c) produkty gotowe	162	161	210
d) towary	4 388	3 906	4 636
e) zaliczki na dostawy	238	250	347
Zapasy, razem	10 883	7 530	9 683

NOTA 7A

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) od jednostek powiązanych	50	2 868	16 666
- z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	50	470	4 223
- do 12 miesięcy	50	470	4 223
- inne		2 398	12 443
b) należności od pozostałych jednostek	39 433	39 533	24 443
- z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	37 966	38 134	23 199
- do 12 miesięcy	36 960	38 134	23 199
- powyżej 12 miesięcy	1 006		
- z tytułu podatków, dotacji, cel, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	1 105	746	295
- inne	362	653	949
Należności krótkoterminowe netto, razem	39 483	42 401	41 109
c) odpisy aktualizujące wartość należności	713	320	246
Należności krótkoterminowe brutto, razem	40 196	42 721	41 355

NOTA 7B

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE OD JEDNOSTEK POWIĄZANYCH	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) z tytułu dostaw i usług, w tym:	50	470	4 223
- od jednostek zależnych	50	464	4 223
- od jednostek stowarzyszonych		6	
b) inne, w tym:		2 398	12 443
- od jednostek zależnych		2 398	12 443
Należności krótkoterminowe od jednostek powiązanych netto, razem	50	2 868	16 666
Należności krótkoterminowe od jednostek powiązanych brutto, razem	50	2 868	16 666

NOTA 7C

ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
Stan na początek okresu	320	204	204
a) zwiększenia (z tytułu)	423	338	160
- utworzenie rezerw na należności wątpliwe	423	338	160
b) zmniejszenia (z tytułu)	30	222	118
- zapłaty należności objętych rezerwami	30	167	102
- spisanie należności		55	16
Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu	713	320	246

NOTA 7D

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE BRUTTO (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	37 045	39 618	37 499
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	3 151	3 103	3 856
b1. jednostka/waluta 1 / EUR	591 650	498 973	722 287
tys. zł	2 372	1 757	2 442
b2. jednostka/waluta 1 / USD	192 730	236 005	281 617
tys. zł	779	1 299	1 122
pozostałe waluty w tys. zł		47	292
Należności krótkoterminowe, razem	40 196	42 721	41 355

NOTA 7E

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG (BRUTTO) - O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY:	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) do 1 miesiąca	14 791	26 340	18 176
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	6 519	1 139	43
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	581		
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	4 438		
e) powyżej 1 roku	1 130	3 442	1 264
f) należności przeterminowane	11 270	8 345	9 947
Należności z tytułu dostaw i usług, razem (brutto)	38 729	39 266	29 430
g) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług	713	320	246
Należności z tytułu dostaw i usług, razem (netto)	38 016	38 946	29 184

Z normalnym tokiem sprzedaży związane są należności wymienione w pozycjach od a) do e).

Termin płatności jest jednym z integralnych elementów finansowych oferty ComArch. Spółka stosuje więc różne terminy płatności w zależności od rodzaju umowy i kontrahenta. W szczególności długie terminy płatności wynikają ze stosowania przez instytucje publiczne tzw. kaucji gwarancyjnych rozliczanych po zakończeniu kontraktu (tj. zatrzymywania z każdej faktury części płatności do momentu całkowitego zakończenia kontraktu).

NOTA 7F

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG, PRZETERMINOWANE (BRUTTO) - Z PODZIAŁEM NA NALEŻNOŚCI NIESPŁACONE W OKRESIE:	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) do 1 miesiąca	9 857	1 338	2 960
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	626	2 197	1 752
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	213	4 239	4 386
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	230	247	656
e) powyżej 1 roku	344	324	193
Należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane, razem (brutto)	11 270	8 345	9 947
f) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane	713	320	226
Należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane, razem (netto)	10 557	8 025	9 721

NOTA 8

Należności sporne oraz należności przeterminowane (z podziałem wg tytułów)

a) należności sporne - nie dotyczy

b) należności przeterminowane brutto 11 270

w tym:

- z tytułu dostaw towarów i usług 11 270

Należności przeterminowane od których nie dokonano odpisów aktualizacyjnych	10 557
Należności przeterminowane objęte rezerwami	713

Razem:	11 270

Należności dochodzone na drodze sądowej - nie dotyczy

NOTA 9A

KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w jednostkach zależnych	5 598	3 628	2 390
- udzielone pożyczki	5 598	3 628	2 390
f) w pozostałych jednostkach	40 319	383	432
- bony skarbowe	32 633		
- papiery komercyjne	7 335		
- udzielone pożyczki	351	383	432
g) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	8 391	11 023	7 495
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	7 189	10 735	7 409
- inne aktywa pieniężne	1 202	288	86
Krótkoterminowe aktywa finansowe, razem	54 308	15 034	10 317

NOTA 9B

PAPIERY WARTOŚCIOWE, UDZIAŁY I INNE KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	39 968		
Papiery wartościowe, udziały i inne krótkoterminowe aktywa finansowe, razem	39 968		

NOTA 9C

PAPIERY WARTOŚCIOWE, UDZIAŁY I INNE KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (WG ZBYWALNOŚCI)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
c) inne - wg grup rodzajowych (wartość bilansowa):	39 968		
c1 bony skarbowe	32 633		
c2 papiery komercyjne	7 335		
- wartość według cen nabycia	39 968		
Wartość według cen nabycia, razem	39 968		
Wartość bilansowa, razem	39 968		

NOTA 9D

UDZIELONE POŻYCZKI KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	3 001	2 679	2 018
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	2 948	1 332	804
b1. jednostka/waluta 1 / EUR	710 000	250 000	208 164
tys. zł	2 846	1 233	703
b2. jednostka/waluta 1 / USD	25 000	25 000	25 220
tys. zł	102	99	101
Udzielone pożyczki krótkoterminowe, razem	5 949	4 011	2 822

NOTA 9E

ŚRODKI PIENIĘŻNE I INNE AKTYWA PIENIĘŻNE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	7 624	10 865	5 215
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	767	158	2 280
b1. jednostka/waluta 1 / EUR	117 113	4 532	33 720
tys. zł	470	16	114
b1. jednostka/waluta 1 / USD	63 113	32 205	539 259
tys. zł	253	128	2 150
pozostałe waluty w tys. zł	44	14	16
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne, razem	8 391	11 023	7 495

NOTA 10

KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:	497	593	361
- koszty dotyczące sprzedaży lat następnich	348	390	195
- ubezpieczenia majątkowe i komunikacyjne	149	203	166
b) pozostałe rozliczenia międzyokresowe, w tym:	2 752	1 437	4 752
- rozliczenia z tytułu przychodów niezakończonych usług długot.	2 752	1 437	4 752
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe, razem	3 249	2 030	5 113

NOTA 11

Po przeanalizowaniu aktualnej sytuacji na rynku mediów elektronicznych i spadku notowań giełdowych spółki Interia.pl Zarząd ComArch SA podjął decyzję o stworzeniu rezerwy na trwałą utratę wartości akcji Interia.pl w kwocie 3 120 tys. zł. Całość utworzonej rezerwy została ujęta w kosztach finansowych w I półroczu 2002 r. Obecna (zaktualizowana) wartość akcji Interia.pl w księgach ComArch SA wynosi 7 390 tys. zł co daje wartość 3 zł/akcje.

NOTA 12

KAPITAŁ ZAKŁADOWY (STRUKTURA)								
Seria / emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
A	Imienne uprzywilejowane	co do głosu 5:1		930 600	930 600	przekształcenie spółki z o.o.	94-12-20	94-12-20
A	zwykle na okaziciela			9 400	9 400	przekształcenie spółki z o.o.	94-12-20	94-12-20
B	Imienne uprzywilejowane	co do głosu 5:1		940 000	940 000	gotówka	95-03-24	94-12-20
C	zwykle na okaziciela			3 008 000	3 008 000	gotówka	97-06-20	96-11-01
D	zwykle na okaziciela			1 200 000	1 200 000	gotówka	99-03-01	97-11-01
E	zwykle na okaziciela			1 000 000	1 000 000	gotówka	00-03-08	99-01-01
F	zwykle na okaziciela			140 000	140 000	gotówka	00-07-10	00-01-01
Liczba akcji, razem				7 228 000				
Kapitał zakładowy, razem					7 228 000			
Wartość nominalna jednej akcji = 1,00 zł								

Według stanu na dzień 31.12.2001 roku akcjonariuszami posiadającymi bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu ComArch SA jest małżeństwo Elżbieta i Janusz Filipiak. Elżbieta i Janusz Filipiakowie posiadają razem 3.646.800 akcji, które dają 10.226.800 głosów na WZA, co stanowi 69,52 % wszystkich głosów na WZA.

W dniu 21 grudnia 2001 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie uchwaliło program opcji menedżerskich dla Zarządu Spółki, którego celem jest stworzenie dodatkowej motywacji dla Prezesa Zarządu poprzez przyznanie uprawnionemu premii (zwanej dalej "Opcją") uzależnionej od wzrostu wartości Spółki. Opcja stanowić będzie 5 % przyrostu kapitalizacji Spółki w ciągu kolejnych lat realizacji programu. Opcja zostanie wypłacona poprzez zaoferowanie Januszowi Filipiakowi w ciągu trzech kolejnych lat począwszy od 2003 roku nowoemitowanych akcji Spółki w taki sposób, aby różnica pomiędzy średnim giełdowym kursem otwarcia akcji Spółki z grudnia każdego kolejnego roku realizacji Programu począwszy od 2002 roku, a ceną emisyjną akcji oferowanych Januszowi Filipiakowi, była równa wartości Opcji za dany rok realizacji Programu. Średnia kapitalizacja ComArch w chwili rozpoczęcia Programu wynosiła 319 766 720 zł (jako punkt odniesienia dla obliczania zmian kapitalizacji program przewiduje średnią z XII 2001 r). Z uwagi na pogorszenie koniunktury giełdowej kapitalizacja Spółki na dzień 30.06.2002 wyniosła 226 236 400 zł; Oznacza to spadek kapitalizacji, a tym samym oznacza to że gdyby kapitalizacja ta utrzymała się do XII 2002 r., to Prezesowi Zarządu nie przysługiwałyby opcje za pierwszy rok trwania programu. Tym samym w obliczeniach dotyczących rozwodnionego zysku na 1 akcje oraz rozwodnionej wartości księgowej na 1 akcje nie przewiduje się wzrostu ilości akcji z ww Programu.

NOTA 14

KAPITAŁ ZAPASOWY	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	84 448	85 714	85 714
b) utworzony ustawowo	2 409	2 409	2 409
c) utworzony zgodnie ze statutem / umową, ponad wymaganą ustawowo (minimalną) wartość	9 857	15 859	15 857
Kapitał zapasowy, razem	96 714	103 982	103 980

NOTA 15

KAPITAŁ Z AKTUALIZACJI WYCENY	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) z tytułu aktualizacji środków trwałych			2
c) część kapitałowa obligacji zamiennych na akcje	282		
Kapitał z aktualizacji wyceny, razem	282		2

NOTA 16

POZOSTAŁE KAPITAŁY REZERWOWE (WEDŁUG CELU PRZEZNACZENIA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
Kapitał inwestycyjny	79	79	79
Kapitał z podziału zysku za rok 2000/2001	17 815	7 335	7 335
Kapitał zapasowy na pokrycie zobowiązań podatkowych		228	228
Fundusz rezerwowo przeznaczony na rozliczenie z subemitentem Programu Motywacyjnego	6 000		
Pozostałe kapitały rezerwowe, razem	23 894	7 642	7 642

NOTA 18A

ZMIANA STANU REZERWY Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) utworzenie rezerwy na 31.12.2001 zgodnie z Ustawą o rachunkowości odniesioną na wynik lat ubiegłych			
b) stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku na początek okresu po uzgodnieniu do danych porównywalnych			
-			

W związku z prowadzeniem przez spółkę działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (SSE) w Krakowie, podatkowy dochód spółki jest pomniejszany o dochód z tytułu działalności objętej zezwoleniem na działalność w SSE. Mogą więc występować okresy w których spółka będzie całkowicie zwolniona z podatku dochodowego od osób prawnych i zysk brutto będzie równy zyskowi netto.

W związku z powyższym jeżeli z przewidywań spółki będzie wynikać iż w okresie w którym miałyby dojść do rozliczenia przejściowej różnicy, spółka nie będzie zobowiązana do zapłacenia podatku dochodowego od osób prawnych, to w takiej sytuacji spółka nie będzie tworzyła aktywów ani rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Jeżeli jednak możliwość (konieczność) obniżenia (podwyższenia) podstawy opodatkowania będzie przypadająca na okres w którym spółka przewiduje że będzie płaciła podatek dochodowy, to w takiej sytuacji spółka będzie tworzyć aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

NOTA 19A

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
f) wobec pozostałych jednostek	39 838		
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji własnych) zamiennych na akcje	39 838		
Zobowiązania długoterminowe, razem	39 838		

NOTA 19B

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE, O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
b) powyżej 3 do 5 lat	39 838		
Zobowiązania długoterminowe, razem	39 838		

NOTA 19C

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	39 838		
Zobowiązania długoterminowe, razem	39 838		

NOTA 19E

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE Z TYTUŁU WYEMITOWANYCH DŁUŻNYCH INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH							
Dłużne instrumenty finansowe wg rodzaju	Wartość nominalna	Warunki oprocentowania	Termin wykupu	Gwarancje/ zabezpieczenia	Dodatkowe prawa	Rynek notowań	Inne
obligacje zamienne na akcje	40 000 000	7,5% w skali roku, płatne w okresach półrocznych oraz 21,84% płatne w terminie wykupu obligacji nie zamienionych na akcje	2007-04-12	niezabezpieczone	możliwość konwersji na akcje ComArch SA w proporcji 175 akcji za 1 obligację, możliwość wcześniejszego wykupu	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie	

NOTA 20A

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) wobec jednostek zależnych	3 082	3 144	1 035
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	3 082	3 144	1 035
- do 12 miesięcy	3 082	3 144	1 035
c) wobec jednostek stowarzyszonych	7		
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	7		
- do 12 miesięcy	7		
f) wobec pozostałych jednostek	22 007	19 336	16 686
- kredyty i pożyczki, w tym:	35	56	87
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	647		
- inne zobowiązania finansowe, w tym:	480		
- zobowiązania z tytułu opcji walutowej	480		
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	15 486	15 929	13 778
- do 12 miesięcy	15 486	15 929	13 778
- zaliczki otrzymane na dostawy	717	312	
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	3 953	3 039	2 813
- z tytułu wynagrodzeń	689		8
g) fundusze specjalne (wg tytułów)	1 029	865	1 039
Zobowiązania krótkoterminowe, razem	26 125	23 345	18 760

NOTA 20B

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) w walucie polskiej	25 111	20 364	13 706
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	1 014	2 981	5 053
b1. jednostka/waluta 1 / USD	228 905	475 427	1 028 288
tys. zł	928	1 895	4 100
b1. jednostka/waluta 1 / EUR	19 806	36 141	26 983
tys. zł	80	127	91
b1. jednostka/waluta 1 / GBP	957	21 909	78 849
tys. zł	6	126	442
pozostałe waluty w tys. zł		833	420
Zobowiązania krótkoterminowe, razem	26 125	23 345	18 760

NOTA 21B

INNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów	2 975	3 880	1 733
- krótkoterminowe (wg tytułów)	2 975	3 880	1 773
- rezerwa na urlopy	1 179	1 089	752
- koszty dotyczące okresu bieżącego, które zostaną poniesione w przyszłości	1 368	2 486	130
- rezerwy na koszty kontraktów	372	305	166
- pozostałe	56		685
b) rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 784	1 784	1 784
- długoterminowe (wg tytułów)	1 784	1 784	1 784
- nadwyżka wartości aportu nad wartością księgową	1 784	1 784	1 784
Inne rozliczenia międzyokresowe, razem	4 759	5 664	3 517

NOTA 22

Wartość księgowa na 1 akcję w kolumnie "2002" została obliczona jako iloraz wartości księgowej (kapitałów własnych) i ilości akcji według stanu na 30.06.2002 roku. Wartość księgowa na 1 akcję w kolumnie "2001" została obliczona jako iloraz wartości księgowej (kapitałów własnych) i ilości akcji według stanu na 30.06.2001 roku. Rozwodniona wartość księgowa na 1 akcję w kolumnie "2002" została obliczona jako iloraz wartości księgowej wg stanu na 30.06.2002 roku i ilości akcji wg stanu na 30.06.2002 r. Rozwodniona wartość księgowa na 1 akcję w kolumnie "2001" została obliczona jako iloraz wartości księgowej wg stanu na 30.06.2001 roku i ilości akcji wg stanu na 30.06.2001 r.

Przy obliczeniu rozwodnionej wartości księgowej na 1 akcje uwzględniono następujące fakty:

a) Z uwagi na pogorszenie koniunktury giełdowej kapitalizacja Spółki na dzień 30.06.2002 wyniosła 226 236 400 zł; Oznacza to spadek kapitalizacji, a tym samym oznacza to że gdyby kapitalizacja ta utrzymała się do XII 2002 r., to Prezesowi Zarządu nie przysługiwałyby opcje za pierwszy rok trwania programu. Tym samym w obliczeniach dotyczących rozwodnionej wartości księgowej na 1 akcje nie przewiduje się wzrostu ilości akcji z Programu, o którym mowa w nocie 12;

b) Zgodnie z MSR 33 przy obliczaniu rozwodnionego zysku na 1 akcje (rozwodnionej wartości księgowej na 1 akcje) akcje zwykłe powinny być traktowane jak rozładniające, wtedy i tylko wtedy, gdy ich konwersja na akcje zwykłe obniżyłaby zysk netto (wartość księgową). Analiza warunków wyemitowanych przez Spółkę obligacji zamiennych prowadzi do wniosku iż w okresie I półrocza 2002 r. gdyby przyjąć iż obligacje zostaną zamienione na akcje (co oznacza równocześnie iż koszty finansowe zmniejszą się o wartość raty balonowej płatnej przy wykupie) to rozwodniony zysk (wartość księgowa) na akcje wzrosłaby, a więc zgodnie z MSR 33 akcje tych nie traktuje się jako rozładniających.

NOTA 23B

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE NA RZECZ JEDNOSTEK POWIĄZANYCH (Z TYTUŁU)	półrocze / 2002	2001	półrocze / 2001
a) udzielonych gwarancji i poręczeń, w tym:	1 038	1 038	1 038
- na rzecz jednostek zależnych	1 038	1 038	1 038
Zobowiązania warunkowe na rzecz jednostek powiązanych, razem	1 038	1 038	1 038

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT

NOTA 24A

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)	półrocze / 2002	półrocze / 2001
- sprzedaż usług informatycznych	22 900	22 809
- w tym: od jednostek powiązanych	314	362
- oprogramowanie własne	8 582	4 223
- w tym: od jednostek powiązanych	0	0
- wyrobów gotowych		44
- w tym: od jednostek powiązanych	0	0
- pozostała	979	859
- w tym: od jednostek powiązanych	204	716
Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem	32 461	27 935
- w tym: od jednostek powiązanych	518	1 078

NOTA 24B

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)	półrocze / 2002	półrocze / 2001
a) kraj	30 312	26 942
- w tym: od jednostek powiązanych	518	1 078
b) eksport	2 149	993
Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem	32 461	27 935
- w tym: od jednostek powiązanych	518	1 078

NOTA 25A

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)	półrocze / 2002	półrocze / 2001
- sprzęt komputerowy	15 319	34 105
- w tym: od jednostek powiązanych	1 848	1 168
- software	3 071	4 560
- w tym: od jednostek powiązanych	0	0
- pozostałe	3 690	5 832
- w tym: od jednostek powiązanych	0	0
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem	22 080	44 497
- w tym: od jednostek powiązanych	1 848	1 168

NOTA 25B

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)	półrocze / 2002	półrocze / 2001
a) kraj	22 080	43 064
- w tym: od jednostek powiązanych	1 848	1 168
b) eksport		1 433
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem	22 080	44 497
- w tym: od jednostek powiązanych	1 848	1 168

NOTA 26

KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	półrocze / 2002	półrocze / 2001
a) amortyzacja	2 333	2 724
b) zużycie materiałów i energii	695	948
c) usługi obce	13 427	19 843
d) podatki i opłaty	473	790
e) wynagrodzenia	14 663	11 594
f) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 879	2 475
g) pozostałe koszty rodzajowe (z tytułu)	1 547	790
Koszty według rodzaju, razem	36 017	39 164
Zmiana stanu zapasów, produktów i rozliczeń międzyokresowych	(3 670)	(3 963)
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	(2 898)	(1 073)
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	(7 113)	(5 982)
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	22 336	28 146

NOTA 27

INNE PRZYCHODY OPERACYJNE	półrocze / 2002	półrocze / 2001
b) rozwiązane rezerwy na należności	30	174
c) pozostałe, w tym:	169	39
- otrzymane odszkodowania	139	
Inne przychody operacyjne, razem	199	213

NOTA 28

INNE KOSZTY OPERACYJNE	półrocze / 2002	półrocze / 2001
- składki członkowskie	158	44
- darowizny	42	148
- szkody komunikacyjne	105	
b) pozostałe, w tym:	85	85
Inne koszty operacyjne, razem	390	277

Spółka utworzyła odpisy aktualizujące należności w wysokości 423 tys. zł z uwagi na trudną sytuację finansową kontrahentów, stwarzającą zagrożenie braku zapłaty za te należności.

NOTA 29B

PRZYCHODY FINANSOWE Z TYTUŁU ODSETEK	półrocze / 2002	półrocze / 2001
a) z tytułu udzielonych pożyczek	214	161
- od jednostek powiązanych, w tym:	214	161
- od jednostek zależnych	214	161
b) pozostałe odsetki	1 291	430
- od pozostałych jednostek	1 291	430
w tym:		
- od papierów wartościowych	771	
- od lokat i kontrahentów	520	430
Przychody finansowe z tytułu odsetek, razem	1 505	591

NOTA 29C

INNE PRZYCHODY FINANSOWE	półrocze / 2002	półrocze / 2001
a) dodatnie różnice kursowe	679	372
- zrealizowane	112	504
- niezrealizowane	567	(132)
b) wynik ze sprzedaży papierów wartościowych	143	26
c) pozostałe		2
Inne przychody finansowe, razem	822	400

NOTA 30A

KOSZTY FINANSOWE Z TYTUŁU ODSETEK	półrocze / 2002	półrocze / 2001
b) pozostałe odsetki	949	54
- dla innych jednostek	949	54
w tym:		
odsetki od wyemitowanych obligacji własnych	948	
odsetki budżetowe	1	
Koszty finansowe z tytułu odsetek, razem	949	54

NOTA 30B

INNE KOSZTY FINANSOWE	półrocze / 2002	półrocze / 2001
c) pozostałe, w tym:	554	808
- wynik opcji walutowych	473	199
- prowizje od gwarancji	76	61
- prowizje za karty kredytowe	5	1
- różnice kursowe		547
Inne koszty finansowe, razem	554	808

NOTA 34A

PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY	półrocze / 2002	półrocze / 2001
1. Zysk (strata) brutto	1 284	4 987
2. Różnice pomiędzy zyskiem (stratą) brutto a podstawą opodatkowania podatkiem dochodowym (wg tytułów)	(1 284)	972
a) trwale różnice między zyskiem brutto a podstawą opodatkowania	956	(688)
b) przejściowe różnice	1 191	1 660
c) dochód zwolniony z tytułu działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej	(3 431)	2 337
3. Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym		5 959
4. Podatek dochodowy według stawki 28 %		1 668
6. Podatek dochodowy bieżący ujęty (wykazany) w deklaracji podatkowej okresu, w tym:		1 668
- wykazany w rachunku zysków i strat		1 668
- bieżący		1 668
- odroczone (dotyczy podatku naliczonego od wyceny bilansowej akcji spółki Interia.pl)	(686)	

Spółka prowadzi działalność na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej i ze względu na fakt, że dochód na działalności objętej zwolnieniem jest wyższy niż wynik na działalności opodatkowanej Spółka w 2002 roku nie płaściła podatku dochodowego.

Różnice pomiędzy podatkiem dochodowym wykazany w rachunku zysków i strat, a podatkiem ustalonym od podstawy opodatkowania:

- a/ wysokość odliczenia z tytułu ulgi inwestycyjnej i premii inwestycyjnej- nie dotyczy
- b/ wysokość darowizn podlegających odliczeniu od dochodu - 42
- c/ dochód zwolniony z tytułu działalności w Specjalnej Strefie Ekonomicznej - 3 431
- d/ ze względu na fakt że aktualnie spółka ma wysoki dochód zwolniony z opodatkowania /pkt.c/ przejściowe różnice nie powodują powstania zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego.
- e/ spółka dokonała ustalenia aktywu z tytułu odpisu aktualizującego wartość akcji Interii pl. Z przyczyn jak wyżej nie dokonano ustalenia aktywów z innych tytułów.
- f/ zmiany z tytułu stawek podatkowych - nie dotyczy
- g/ spisanie rozliczeń międzyokresowych z tytułu odroczonego podatku dochodowego - nie dotyczy/ patrz punkt e/
- h/ informacja o podatku dochodowym od wyniku na operacjach nadzwyczajnych - nie dotyczy

NOTA 34B

PODATEK DOCHODOWY ODROZCZONY, WYKAZANY W RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT	półrocze / 2002	półrocze / 2001
Podatek dochodowy odroczone, razem	(686)	

Po przeanalizowaniu aktualnej sytuacji na rynku mediów elektronicznych i spadku notowań giełdowych spółki Interia.pl Zarząd ComArch SA podjął decyzję o stworzeniu rezerwy na trwałą utratę wartości akcji Interia.pl w kwocie 3 120 tys. zł

Z uwagi na długotrwały charakter możliwości zrealizowania straty podatkowej z tytułu trwałej utraty wartości akcji Interia.pl, Spółka rozpoznała aktywo (w wysokości 686 tys. zł) z tytułu przejściowej różnicy w podatku dochodowym z tytułu rezerwy na trwałą utratę wartości posiadanych akcji spółki Interia.pl.

NOTA 38

Zysk netto na 1 akcję w kolumnie "2002" został obliczony jako iloraz zysku netto osiągniętego w okresie 1.01.2002-30.06.2002 roku oraz średniej arytmetycznej ilości akcji według stanu na koniec każdego miesiąca I półrocza 2002 roku .

Zysk netto na 1 akcję w kolumnie "2001" został obliczony jako iloraz zysku netto osiągniętego w okresie 1.01.2001-30.06.2001 roku oraz średniej arytmetycznej ilości akcji według stanu na koniec każdego miesiąca I półrocza 2001 roku.

Rozwodniony zysk netto na 1 akcję w kolumnie "2002" został obliczony jako iloraz zysku netto osiągniętego w okresie 1.01.2002-30.06.2002 roku oraz średniej arytmetycznej ilości akcji według stanu na koniec każdego miesiąca I półrocza 2002 roku .

Rozwodniony zysk netto na 1 akcję w kolumnie "2001" został obliczony jako iloraz zysku netto osiągniętego w okresie 1.01.2001-30.06.2001 roku oraz średniej arytmetycznej ilości akcji według stanu na koniec każdego miesiąca I półrocza 2001 roku .

Przy obliczeniu rozwodnionego zysku na jedną akcję uwzględniono następujące fakty:

a) Z uwagi na pogorszenie koniunktury giełdowej kapitalizacja Spółki na dzień 30.06.2002 wyniosła 226 236 400 zł; Oznacza to spadek kapitalizacji, a tym samym oznacza to że gdyby kapitalizacja ta utrzymała się do XII 2002 r., to Prezesowi Zarządu nie przysługiwałyby opcje za pierwszy rok trwania Programu Menedżerskiego. Tym samym w obliczeniach dotyczących rozwodnionego zysku na 1 akcję nie przewiduje się wzrostu ilości akcji z Programu Menedżerskiego, o którym mowa w notcie 12

b) Zgodnie z MSR 33 przy obliczaniu rozwodnionego zysku na 1 akcję, akcje zwykłe powinny być traktowane jak rozładniające, wtedy i tylko wtedy, gdy ich konwersja na akcje zwykłe obniżyłaby zysk netto . Analiza warunków wyemitowanych przez Spółkę obligacji zamiennych prowadzi do wniosku iż w okresie I półrocza 2002 r. gdyby przyjąć iż obligacje zostaną zamienione na akcje (co oznacza że nie dojdzie do wykupu, a więc koszty finansowe I półrocza zmniejszą się o wartość amortyzacji raty balonowej płatnej tylko wtedy gdy obligacje nie zostaną zamienione na akcje) to rozwodniony zysk na akcje wzrósłby, a więc zgodnie z MSR 33 akcje tych nie traktuje się jako rozładniających.

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO RACHUNKU PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

Nota 39.

STRUKTURA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH (ROK BIEŻĄCY)

1	31.06.2002 2	31.12.2001 3	Zmiana stanu 4=2-3
Środki pieniężne w kasie	56	32	24
Środki pieniężne w banku	818	3 953	(3 135)
Lokaty terminowe	6 315	6 750	(435)
Razem	7 189	10 735	(3 546)

Nota 40.

SPECYFIKACJA NALEŻNOŚCI (ROK BIEŻĄCY)

1	30.06.2002 2	31.12.2001 3	Zmiana stanu 4=2-3
I. Należności ogółem brutto,	48 616	47 396	1 220
w tym:			
Należności z tytułu działań operacyjnej	48 574	44 741	3 833
Należności z tytułu działań inwestycyjnej	42	2 655	(2 613)
II. Rezerwy na należności	713	320	393
Należności ogółem netto	47 903	47 076	827

Nota 41.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE, DŁUGOTERMINOWE I FUNDUSZE SPECJALNE

1	30.06.2002 2	31.12.2001 3	Zmiana stanu 4=2-3
I. Zobowiązania ogółem	65 517	22 480	43 037
w tym:			
- zobowiązania z tytułu działalności operacyjnej	22 848	21 611	1 237
- zobowiązania z tytułu działalności finansowej (kredyty)	35	56	(21)
- zobowiązania z tytułu działalności finansowej	41 541		41 541
- zobowiązania z tytułu działalności inwestycyjnej	1 093	813	280
II. Fundusze specjalne	1 029	865	164
Ogółem zobowiązania i fundusze specjalne	66 546	23 345	43201

Nota 42.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE (ROK BIEŻĄCY)

	Przychody na działalności			Koszty na działalności			Zmiana stanu wynik na działalności	
	operac.	finan.	inwest.	operac.	finan.	inwest.	finan.	inwest.
1	2	3	4	5	6	7	8=(3-6)	9=(4-7)
Odsetki od lokat i kontahentów	520	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe	682	-	-	-	-	-	-	-
Odsetki od pożyczek otrzymane i należne	214	-	-	-	-	-	-	-
Wynik na sprzedaży papierów wart.	-	-	143	-	-	-	-	143
Koszty bankowe, prowizje od gwarancji, opcje walutowe	-	-	-	81	-	-	-	-
Opcje walutowe	-	-	-	-	473	-	(473)	-
Aktualizacja wartości akcji spółki Interia.pl	-	-	-	-	-	3 120	-	(3 120)
Odsetki od papierów wartościowych	-	-	771	-	-	-	-	771
Odsetki od obligacji	-	-	-	-	948	-	(948)	-
Wynik na sprzedaży rzeczowego majątku trwałego	-	-	12	-	-	-	-	12
Pozostałe	(15)	-	-	1	-	-	-	-
Razem rodzaj działalności	1 401	-	926	82	1 421	3 120	(1 421)	(2 194)
Ogółem przychody i koszty		2 327			4 623			

Nota 43.**SPECYFIKACJA WYLICZEŃ WYBRANYCH POZYCJI Z RACHUNKU PRZEPLYWÓW ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH (ROK BIEŻĄCY)****Działalność operacyjna**

Poz. A 1 Amortyzacja

Amortyzacja planowa wartości niematerialnych i prawnych

554

Amortyzacja planowa rzeczowego majątku trwałego

1 779

Razem:

2 333

Poz. A II 5.

Przychody ze sprzedaży rzeczowego majątku trwałego

(20)

Koszt sprzedanych i zlikwidowanych środków trwałych

7

Wynik na sprzedaży papierów wartościowych

(143)

Koszt - utrata wartości akcji spółki Interia.pl

3 120

Razem:

2 964

Poz. A II 8

Zmiana stanu należności brutto

(1 220)

Zmiana stanu należności działalności inwestycyjnej

(2 613)

Razem:

(3 833)

Poz. A II 9

Zmiana stanu zobowiązań i funduszy specjalnych

43 202

Zmiana zobowiązań inwestycyjnych

(280)

Zmiana stanu zobowiązań finansowych

(40 099)

Razem:

2 823

Działalność inwestycyjna

Poz. B.I.1. Sprzedaż rzeczowego majątku trwałego

20

Spadek należności inwestycyjnych

215

Wartość zobowiązań inwestycyjnych

280

Razem

515

Poz. B.I.3. Zapłata za sprzedane udziały przez spółkę w 2001 r.	2 398
Poz. B.II.1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	(511)
Nabycie rzeczowego majątku trwałego	(1 982)

Razem	(2 493)
B. DODATKOWE NOTY OBJAŚNIAJĄCE	(3 138)

Nota 44.

PLANOWANE NAKŁADY INWESTYCYJNE

Do najważniejszych zamierzeń inwestycyjnych Spółki w 2002 roku i kolejnych latach należą:

- wydatki na wzmocnienie sprzedaży zagranicznej - do 10 milionów zł. Zamierzenia opisane w niniejszym punkcie mogą być realizowane zarówno poprzez wydatki dokonywane bezpośrednio przez ComArch S.A., jak również poprzez dokapitalizowanie zagranicznych spółek zależnych, jak również poprzez przejęcia lub joint-ventures z innymi podmiotami działającymi na rynkach zagranicznych
- wydatki na wytworzenie nowych produktów i/lub modernizację istniejących produktów - do 30 mln zł. Wydatki te będą kierowane głównie na umiędzynarodowienie produktów ComArch oraz na poszerzenie dotychczasowej oferty ComArch w zakresie produktów dla branży "utilities". Zamierzenia opisane w niniejszym punkcie mogą być realizowane zarówno poprzez wydatki dokonywane bezpośrednio przez ComArch S.A., jak również poprzez inwestycje w spółki posiadające produkty uzupełniające ofertę ComArch.

Nota 45.

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Na dzień 30.06.2002 roku w związku z realizowanymi umowami oraz uczestnictwem w przetargach banki na zlecenie ComArch SA wystawiły gwarancje bankowe o wartości 20 609 tys. zł.

Nota 46.

PRZYCHODY I KOSZTY DZIAŁALNOŚCI ZANIECHANEJ - NIE DOTYCZY

Nota 47.

PRZYCHODY COMARCH SA Z TYTUŁU SPRZEDAŻY W I PÓŁROCZU 2002 ROKU NA RZECZ POZOSTAŁYCH JEDNOSTEK GRUPY KAPITAŁOWEJ (w tys. zł)

CDN	31
ComArch Gdańsk	24
ComArch Internet Ventures	4
ComArch Kraków	2 284
ComArch Poznań	8
ComArch Warszawa	34
RAZEM	2 385

Sprzedaż do spółek ComArch Gdańsk, ComArch Poznań, ComArch Warszawa miała miejsce w okresie styczeń-luty 2002, tj. przed ich połączeniem z ComArch Kraków SA.

Należności oraz aktywa finansowe ComArch SA w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na 30.06.2002 roku wynoszą:

CDN	3
ComArch Global	1 207
ComArch Internet Ventures	2 848
ComArch Kraków	161
ComArch Software	2 903
Net Brokers	5
RAZEM	7 127

Nota 48.

ZAKUPY COMARCH SA OD POZOSTAŁYCH JEDNOSTEK GRUPY KAPITAŁOWEJ

CDN	775
ComArch Internet Ventures	286
ComArch Kraków	8 017
INTERIA.PL	7
RAZEM	9 085

Zobowiązania ComArch SA wobec jednostek zależnych i stowarzyszonych na 30.06.2002 roku wynoszą:

CDN	1 201
ComArch Internet Ventures	339
ComArch Kraków	1 512
ComArch Software	35
Interia.pl	2

RAZEM

3 089

Nota 49.**WYNAGRODZENIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH (OKRES BIEŻĄCY) W TYS. ZŁ**

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej
 wypłacone przez ComArch S.A. 210 tys. zł
 wypłacone przez spółki zależne i stowarzyszone nie dotyczy

Wynagrodzenia członków Zarządu ComArch S.A.
 wypłacane przez ComArch SA. 1.793 tys. zł
 wypłacone przez spółki zależne i stowarzyszone 22 tys. zł

Na dzień 30.06.2002 roku nie istnieją żadne niespłacone pożyczki jak również udzielone przez ComArch SA gwarancje i poręczenia na rzecz Członków Zarządu, Rady Nadzorczej oraz ich bliskich. Na dzień 30.06.2002 roku Prokurent ComArch SA Jowita Gmytryk posiadała zadłużenie wobec Spółki z tytułu pożyczki mieszkaniowej w wysokości 29,9 tys. zł, oprocentowanej 4% w skali roku i udzielonej do listopada 2003 roku. Pożyczka ta została udzielona zanim Jowita Gmytryk została prokurentem Spółki.

Nota 50.**PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIA W COMARCH SA (OKRES BIEŻĄCY)**

Pracownicy:		Pracownicy:		Pracownicy w wieku:	
- stali	366	- bezpośrednio produkcyjni	146	- do 25 lat	62
- współpracownicy	23	- pośrednio produkcyjni i sprzedaż	96	- od 25 do 30 lat	251
		- kierownictwo i administracja	124	- od 30 do 60 lat	53
Razem	389	Razem	366	Razem	366

Nota 51.**ZDARZENIA PO DACIE BILANSU**

W dniu 15 października 1999 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy uchwaliło Program Motywacyjny dla Kadry Zarządzającej Grupy Kapitałowej ComArch (emisja akcji serii F), zaś następnie Rada Nadzorcza uchwaliła Regulamin jego realizacji. Zgodnie z warunkami tego programu w czerwcu 2000 roku zostały wyemitowane akcje serii F dla pracowników Grupy ComArch, które to akcje miały być obejmowane przez pracowników w 2001 i 2002 r., po wypracowaniu przez ComArch S.A. zysku netto w prognozowanej wysokości. W 2001 r. ComArch SA wypracował zysk wyższy niż zysk prognozowany, więc zaistniał warunek konieczny do uruchomienia Programu.

Cena akcji serii F w momencie emisji wynosiła 47,06 zł. Program przewidywał, że pracownicy będą mieli prawo obejmować akcje po cenie emisyjnej powiększonej o koszt pieniądza, co po dwóch latach trwania programu dało cenę 64,33 zł. W ciągu ostatnich dwóch lat sytuacja na rynkach kapitałowych i sentyment inwestorów do spółek z branży IT zmieniły się tak bardzo, iż obecna cena rynkowa akcji ComArch SA jest niższa od cen po jakiej uprawnieni mogli obejmować akcje w Programie Motywacyjnym. W związku z powyższym akcje te nie zostały objęte przez uprawnionych w Terminie Zwykłym ani w Terminie Dodatkowym (sierpień i wrzesień 2002).

Na mocy uchwały nr 3 WZA z dnia 28 czerwca 2002 r. Zarząd Spółki został upoważniony do podjęcia wszelkich niezbędnych czynności celem ograniczenia wydatków spółki związanych z zakończeniem Programu, tj. w szczególności do rozważenia możliwości skierowania akcji serii F do obrotu na rynku wtórnym zamiast odkupienia od subemitenta usługowego w celu ich umorzenia. Obecnie trwają rozmowy z subemitentem usługowym w ww sprawie.

Nota 52.**ZNACZĄCE ZDARZENIA DOTYCZĄCE LAT UBIEGŁYCH - NIE DOTYCZY****Nota 53.****WPLYW ZMIANY ZASAD RACHUNKOWOŚCI NA WYSOKOŚĆ WSKAŹNIKÓW FINANSOWYCH**

	wg nowej ustawy 30.06.2001	wg starej ustawy 30.06.2001	wg nowej ustawy 31.12.2001	wg starej ustawy 31.12.2001
Analiza płynności:				
Bieżącej płynności finansowej	3,53	3,46	2,87	2,69
Płynności szybki	2,74	2,74	2,46	2,31
Podwyższonej płynności	0,55	0,39	0,64	0,46
Analiza rotacji *				
Rotacji majątku obrotowego (krotność)	2,19	2,30	2,23	2,46
Rotacji należności (dni)	102	107	102	109
Rotacji zapasów (dni)	26	36	19	22
Rotacji zobowiązań (dni)	51	50	60	58
Rotacji zobowiązań bez zobowiązań z tytułu obligacji (dni)	51	50	60	58
Analiza zadłużenia				
Wskaźnik zadłużenia	12,7%	12,8%	14,7%	14,7%
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	15,0%	15,1%	18,0%	18,1%
Analiza rentowności				
Marża na sprzedaży	18,2%	17,5%	16,7%	17,0%
Rentowności sprzedaży na dział. oper.	8,3%	8,7%	5,8%	6,4%
Rentowności sprzedaży brutto	8,4%	9,3%	6,5%	7,5%
Rentowności sprzedaży netto	6,1%	7,0%	5,8%	6,8%
Rentowności aktywów *	6,0%	7,2%	5,4%	6,6%
Rentowności kapitału własnego *	7,1%	8,5%	6,6%	8,1%

Nota 54.**INSTRUMENTY FINANSOWE****a. Zmiany instrumentów finansowych wg kategorii**

Zmiany poszczególnych kategorii aktywów finansowych (z wyjątkiem środków pieniężnych i innych aktywów pieniężnych) w okresie 01.01.2002 do 30.06.2002 przedstawiały się następująco:

Zmiany instrumentów finansowych wg kategorii	Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki udzielone i należności własne	Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu	Zobowiązania długoterminowe
1 stycznia 2002	0		54 310	4 387	0	0
+ zwiększenia	75 982		3 138	3 664	480	39 838
- zmniejszenia	36 014		3 120	833	0	0
30 czerwca 2002	39 968		54 328	7 218	480	39 838
Ujęcie bilansowe						
Długoterminowe aktywa finansowe						
<i>w jednostkach powiązanych</i>			54 328	6 649		
<i>w pozostałych jednostkach</i>				569		
Krótkoterminowe aktywa finansowe						
<i>w jednostkach powiązanych</i>						
<i>w pozostałych jednostkach</i>	39 968					
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe						
<i>do jednostek powiązanych</i>						
<i>do pozostałych jednostek</i>						
Długoterminowe zobowiązania finansowe						
<i>do jednostek powiązanych</i>						
<i>do pozostałych jednostek</i>					480	39 838

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Spółka zaliczyła do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu posiadane papiery wartościowe (instrumenty dłużne wyemitowane przez Skarb Państwa oraz przedsiębiorstwa komercyjne). Zostały one ujęte w księgach według wartości godziwej.

Aktywa finansowe przeznaczone do sprzedaży

Spółka zaliczyła do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży posiadane akcje i udziały w spółkach zależnych Grupy Kapitałowej ComArch S.A. Wartość aktywów finansowych z tej grupy wycenionych według skorygowanej ceny nabycia wynosiła na dzień 30 czerwca 2002 roku 46.938 tys. zł i obejmowała akcje i udziały, dla których nie istnieje aktywny rynek. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane wg wartości godziwej obejmowały wyłącznie akcje spółki Interia.PL o wartości na dzień 30 czerwca 2002 7.390 tys. zł. Z uwagi na trwałą utratę wartości tych aktywów ComArch S.A. dokonała korekty aktualizującej ich wartość (zmniejszenie wartości o 3.120 tys. zł) w ciężar kosztów finansowych okresu bieżącego.

Pożyczki udzielone i należności własne

Pożyczki krajowe wyceniono w kwocie wymaganej na dzień bilansowy zapłaty, przy czym wartość naliczonych odsetek ustalono metodą liniową w wysokości rzeczywiście przypadającej na okres sprawozdawczy. Ze względu za fakt, iż wszystkie pożyczki mają zostać spłacone w III kwartale 2002 r nie dokonano ich wyceny metodą efektywnej stopy procentowej. Pożyczki udzielone w walutach obcych wyceniono wg skorygowanej ceny nabycia z uwzględnieniem metod wynikających z Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu

Na dzień 30 czerwca 2002 spółka posiadała 2 wystawione przez siebie walutowe kontrakty opcyjne typu PUT na sprzedaż dolarów amerykańskich, każdy o okresie trwania od 30 stycznia 2002 roku do 30 września 2002 roku i wartości 1.800.000 USD, o kursach wykonania 4,10 i 4, 25 zł/USD. Kontrakty opcyjne zostały wprowadzone do ksiąg jako zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu w wartości godziwej uzyskanej kwoty. Wyceny na dzień 30 czerwca 2002 dokonano wg metody wartości godziwej a wynik aktualizacji wartości (strata w wysokości 163.520 zł) odniesiono do rachunku zysków i strat.

Długoterminowe zobowiązania finansowe

W dniu 12.04.2002 roku ComArch SA wyemitował 4000 pięcioletnich obligacji zamiennych na akcje. Cena konwersji wynosi 57,10 zł (premia 40% w stosunku do średniej ceny rynkowej), czyli każda obligacja może być zamieniona na 175 akcji Spółki. Cena emisyjna została ustanowiona na poziomie 100,3%, a oprocentowanie obligacji wynosi 7,5% rocznie. W przypadku nie dojścia do skutku zamiany obligacji na akcje, w dniu 12 kwietnia 2007 r. nastąpi płatność dodatkowego kuponu w wysokości 21,84 % wartości nominalnej obligacji. Zobowiązanie z tytułu wyemitowanych obligacji zostało ujęte w księgach wg skorygowanej ceny nabycia

b. Odsetki od zobowiązań finansowych

	Zrealizowane	Niezrealizowane o terminie zapadalności				Odsetki
		do 3 miesięcy	3-12 miesięcy	pow. 12 miesięcy	razem	
Odsetki od zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu	-	-	-	-	-	-
Odsetki od pozostałych krótkoterminowych zobowiązań finansowych	-	-	-	-	-	-
Odsetki od długoterminowych zobowiązań finansowych	-	649		378	1027	1027
Razem	0	649		378	1027	1027

c. Odsetki od udzielonych pożyczek i dłużnych instrumentów finansowych

	Zrealizowane	Niezrealizowane o terminie zapadalności				Odsetki
		do 3 miesięcy	3-12 miesięcy	pow. 12 miesięcy	razem	
Odsetki od pożyczek udzielonych	53	384	34	13	431	484
Odsetki od dłużnych instrumentów finansowych	144	143	628	0	771	915
Razem	197	527	662	13	1202	1399

Zgodnie z paragrafem 39 pkt. 1 i 3 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych, odsetki wykazywane w tabelach b) i c) wyliczone są za pomocą stóp procentowych wynikających z zawartych umów, przypadających na okres objęty sprawozdaniem finansowym.

W niniejszym raporcie nie wypełniono następujących not:

3A, 3B, 3C, 4A, 4B, 4D, 4E, 4F, 4G, 4H, 4I, 4J, 4N, 4R, 4S, 4T, 9F, 9G, 13A, 13B, 17, 18B, 18C, 18D, 18E, 19D, 20C, 20D, 21A, 23A, 29A, 32, 33, 34C, 34D, 35, 36

PODPISY

Podpisy wszystkich Członków Zarządu			
Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
02-09-23	Janusz Filipiak	Prezes Zarządu	
02-09-23	Rafał Chwast	Wiceprezes Zarządu	
02-09-23	Paweł Prokop	Wiceprezes Zarządu	
02-09-23	Paweł Przewiężlikowski	Wiceprezes Zarządu	
02-09-23	Tomasz Maciantowicz	Wiceprezes Zarządu	
02-09-23	Robert Chwastek	Członek Zarządu	
02-09-23	Christophe Debou	Członek Zarządu	

Podpis osoby, której powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych			
Data	Imię i Nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
02-09-23	Maria Smolińska	Główny Księgowy	

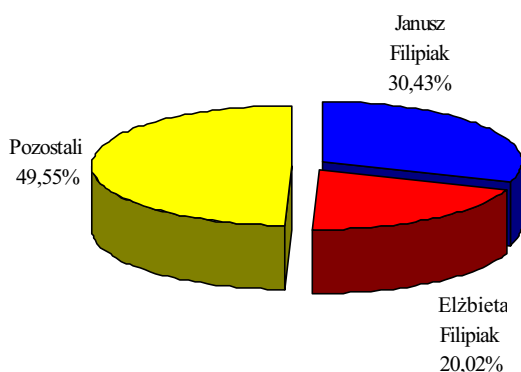
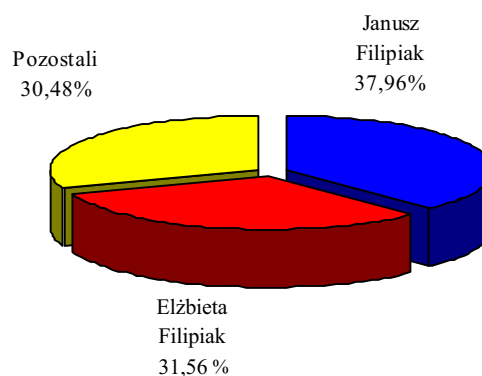
SPRAWOZDANIE ZARZĄDU (SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA)

1. Przedstawienie Spółki**1.1. Dane podstawowe**

Firma Spółki:	ComArch Spółka Akcyjna
Adres Spółki:	31-864 Kraków, Aleja Jana Pawła II 39 a
Telefon:	(12) 646 10 00
Fax:	(12) 646 11 00
Regon:	350527377
Nr identyfikacyjny NIP:	677-00-65-406

1.2. Władze Spółki**Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy**

Według wiedzy Spółki na dzień 30.06.2002 roku dwóch akcjonariuszy posiadało akcje dające ponad 5 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Akcjonariuszami posiadającymi bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu ComArch SA jest małżeństwo Elżbieta i Janusz Filipiak. Janusz Filipiak posiada 2.199.600 akcji co stanowiło 37,96 % głosów na WZA, natomiast Elżbieta Filipiak posiada 1.447.200 akcji co stanowiło 31,56 % głosów na WZA. Strukturę akcjonariuszy oraz głosów na WZA obrazuje poniższy wykres:

Struktura akcjonariuszy*Struktura głosów na WZA***Rada Nadzorcza**

W skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- **Elżbieta Filipiak** - Przewodnicząca Rady,
- **Krzysztof Zieliński** - Wiceprzewodniczący Rady,
- **Marian Noga** - Członek Rady,
- **Tadeusz Wludyka** - Członek Rady,
- **Maciej Brzeziński** - Członek Rady.

W I półroczu 2002 roku nie zaszły zmiany w składzie Rady Nadzorczej ComArch SA.

Spośród członków Rady Nadzorczej jedynie Przewodnicząca Rady Pani Elżbieta Filipiak jest w posiadaniu akcji Spółki. Na dzień 31.12.2001 roku była w posiadaniu 1.447.200 akcji ComArch SA, które dawały 31,56 % udział głosów na WZA.

Zarząd

W dniu 30.06.2002 roku w skład Zarządu ComArch SA wchodzili:

- **Janusz Filipiak** - Prezes Zarządu,
- **Rafał Chwast** - Wiceprezes Zarządu,
- **Tomasz Maciantowicz** - Wiceprezes Zarządu,
- **Paweł Prokop** - Wiceprezes Zarządu,
- **Paweł Przewięźlikowski** - Wiceprezes Zarządu,

- Robert Chwastek - Członek Zarządu,
- Christophe Debou - Członek Zarządu.

- Jowita Gmytryk - Prokurent

W dniu 5 czerwca 2002 roku Paweł Nowak złożył rezygnację z pełnienia funkcji członka Zarządu ComArch S.A.

W poniższej tabeli przedstawiono szczegółowo stan posiadania akcji ComArch SA przez osoby zarządzające na dzień 30.06.2002 r.

Osoby zarządzające	Funkcja	Stan na 30.06.2002	
		Akcje (szt.)	Udział w głosach na WZA (%)
Janusz Filipiak	Prezes Zarządu	2.199.600	37,96%
Tomasz Maciantowicz	Wiceprezes Zarządu	240.476	4,19%
Paweł Prokop	Wiceprezes Zarządu	24.440	0,42%
Paweł Przewięźlikowski	Wiceprezes Zarządu	24.440	0,42%
Rafał Chwast	Wiceprezes Zarządu	6.856	0,05%
Ilość wyemitowanych akcji		7.228.000	100,00%

2. Najważniejsze wydarzenia w I półroczu 2002 roku

Poniżej przedstawiono najważniejsze wydarzenia z I półroczu 2002 r. (w kolejności chronologicznej). Analiza finansowa i biznesowa Spółki dotycząca tego okresu jest zawarta w punktach 4-8 niniejszego sprawozdania.

W dniu 27.02.2002 roku odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy ComArch SA, które podjęło uchwały w sprawie emisji obligacji zamiennych na akcje Spółki, warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego, zmian Statutu Spółki oraz wyłączenia prawa poboru nowych akcji.

Z dniem 28.02.2002 roku na wniosek Zarządu Spółki wprowadzono do obrotu na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie 9.400 akcji zwykłych na okaziciela serii A o wartości nominalnej 1 zł każda. Na podstawie uchwały NWZA kapitał zakładowy Spółki wynosi nie mniej niż 7.228.000,00 i nie więcej niż 7.928.000,00 złotych i dzieli się na nie mniej niż 7.228.000 akcji, i nie więcej niż 7.928.000 akcji o wartości nominalnej 1 zł. w tym:

- 1) 930.600 akcji imiennych uprzywilejowanych serii A,
- 2) 9.400 akcji zwykłych na okaziciela serii A,
- 3) 940.000 akcji imiennych uprzywilejowanych serii B,
- 4) 3.008.000 akcje zwykłe na okaziciela serii C,
- 5) 1.200.000 akcji zwykłych na okaziciela serii D,
- 6) 1.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii E,
- 7) 140.000 akcji zwykłych na okaziciela serii F,
- 8) nie więcej niż 700.000 akcji zwykłych na okaziciela serii H.

W dniu 8.03.2002 roku Zarząd ComArch SA poinformował o otrzymaniu podpisanej umowy z Telekomunikacją Polską SA, której przedmiotem jest asysta techniczna systemu rozliczeń i obsługi klienta TYTAN.

W skład asysty technicznej wchodzi: serwis oprogramowania, konsultacje i doradztwo, rozwój oprogramowania. Umowa zawarta została na okres od dnia 1 stycznia 2002 r. do dnia 31 grudnia 2002 r. Jest ona kontynuacją świadczonych dotychczas usług serwisu systemu TYTAN. Data umowy: 31.12.2001 roku. Wynagrodzenie z tytułu usług świadczonych na podstawie umowy wynosi 7.656 tys. zł, płatne częściami w miesięcznych ratach. Wynagrodzenie powyższe może ulec proporcjonalnej zmianie w przypadku zmiany wartości jednostki taryfikacyjnej Telekomunikacji Polskiej SA. Wartość umów zawartych w okresie 9.03.2001-8.03.2002 r. z Telekomunikacją Polską SA wynosiła 10.000.146 zł oraz 1.451.179 USD.

Postanowieniem z dnia 2.04.2002 roku Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji uchwały o emisji nie więcej niż 4.000 obligacji na okaziciela o wartości nominalnej 10.000 zł każda, zamiennych na akcje zwykłe na okaziciela serii H Spółki oraz warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki z kwoty 7.228.000 zł do kwoty nie większej niż 7.928.000 zł poprzez emisję nie więcej niż 700.000 akcji zwykłych na okaziciela serii H o wartości nominalnej 1 zł każda.

W dniu 12.04.2002 roku ComArch SA wyemitował za pośrednictwem CA IB Securities SA - agenta emisji - 4000 pięcioletnich obligacji zamiennych na akcje. Cena konwersji wynosi 57,10 zł (premija 40% w stosunku do średniej ceny rynkowej), czyli każda obligacja może być zamieniona na 175 akcji Spółki. Cena emisyjna została ustanowiona na poziomie 100,3%, a oprocentowanie obligacji wynosi 7,5% rocznie. W wyniku oferty obligacji, która zakończyła się znaczącą nadsubskrypcją, Spółka pozyskała 40.120.000,00 zł. Obligacje nabyły głównie fundusze emerytalne, fundusze inwestycyjne i towarzystwa ubezpieczeń na życie.

Cele emisji obligacji są następujące:

- wydatki na wzmocnienie sprzedaży zagranicznej - do 10 milionów zł. Zamierzenia opisane w niniejszym punkcie mogą być realizowane zarówno poprzez wydatki dokonywane bezpośrednio przez ComArch SA, jak również poprzez dokapitalizowanie zagranicznych spółek zależnych, jak również poprzez przejęcia lub joint-ventures z innymi podmiotami działającymi na rynkach zagranicznych;
- wydatki na wytworzenie nowych produktów i kompetencji i/lub modernizację istniejących produktów w celu zdobycia nowych klientów i rynków - do 30 mln zł. Wydatki te będą kierowane głównie na umiędzynarodowienie produktów ComArch oraz na poszerzenie dotychczasowej oferty

ComArch w zakresie produktów dla branży "utilities". Zamierzenia opisane w niniejszym punkcie mogą być realizowane zarówno poprzez wydatki dokonywane bezpośrednio przez ComArch SA, jak również poprzez inwestycje w spółki posiadające produkty uzupełniające ofertę ComArch lub spółki posiadające dobrą pozycję na rynku lokalnym lub branżowym.

Wyemitowane obligacje są obligacjami zwykłymi na okaziciela, niezabezpieczonymi w rozumieniu przepisów ustawy z dnia 29 czerwca 1995 roku o obligacjach (Dz.U. Nr 83, poz. 420 z późn. zm.) - "Ustawa o obligacjach". Wartość nominalna jednej obligacji wynosi 10.000 zł. Cena emisyjna jednej obligacji wynosi 10.030 zł.

Komisja Papierów Wartościowych i Giełd w dniu 16.04.2002 roku wyraziła zgodę na wprowadzenie do publicznego obrotu obligacji zamiennych ComArch SA.

W dniu 17.04.2002 roku Rada Giełdy dopuściła do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie 4.000 obligacji zamiennych ComArch SA.

W dniu 19.04.2002 roku Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych SA postanowił przyjąć do depozytu 4.000 obligacji zamiennych na okaziciela spółki ComArch SA o wartości nominalnej 10.000 zł każda, zamienialnych na akcje zwykłe na okaziciela serii H ComArch SA o terminie wykupu 12.04.2007 roku i oznaczyć je kodem PLCOMAR00079.

Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA wprowadził z dniem 25.04.2002 roku w trybie zwykłym do obrotu giełdowego 4.000 obligacji zamiennych ComArch SA. Powyższe obligacje są notowane pod nazwą skróconą CMROB0407.

W dniu 28.06.2002 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwały na mocy których: zatwierdzono sprawozdanie finansowe ComArch SA oraz skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 1.01.2001 - 31.12.2001, zatwierdzono sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki oraz Grupy Kapitałowej za rok obrotowy od 1 stycznia 2001 do 31 grudnia 2001, zatwierdzono sprawozdanie Rady Nadzorczej za rok obrotowy od 1 stycznia 2001 do 31 grudnia 2001.

WZA postanowiło również, że wypracowany w roku obrotowym 1.01.2001 - 31.12.2001 zysk netto w kwocie 10.479.658,67 zł zostaje w całości przekazany na kapitał rezerwowy. WZA udzieliło absolutorium z wykonania obowiązków zaeszły rok wszystkim członkom Zarządu oraz Rady Nadzorczej ComArch SA.

ComArch SA podpisał umowę nabycia 2.980 akcji imiennych sztukowych ComArch Software AG za kwotę 140.605,27 EUR od byłego prezesa spółki ComArch Software AG Pana Wilhelma Veltena, obywatela Niemiec. ComArch Software AG jest spółką zależną od ComArch SA. Akcje te zostały nabyte za gotówkę ze środków własnych Spółki. Nabyte aktywa finansowe stanowią 26% kapitału zakładowego ComArch Software AG. Obecnie ComArch SA posiada 100% akcji ComArch Software AG. Równocześnie ComArch SA informuje, iż dokonał wpłaty 510.000 EUR na poczet objęcia 170 sztuk akcji nowej emisji ComArch Software AG. Po zarejestrowaniu nowej emisji ComArch SA w dalszym ciągu będzie posiadał 100% akcji ComArch Software AG.

W dniu 24 czerwca 2002 roku zawarł z BRE Leasing Sp. z o.o. Porozumienie dotyczące ugodowego zakończenia wszelkich istniejących sporów. Strony postanowiły, iż cofną pozwy oraz zrzekną się roszczeń w następujących sprawach: BRE Leasing Sp. z o.o. przeciwko ComArch SA dotyczącej zapłaty i odszkodowania w wysokości 1.468.973,68 złotych oraz ComArch SA przeciwko BRE Leasing Sp. z o.o. dotyczącej zadośćuczynienia za naruszenie dobrego imienia w wysokości 1.100.000,00 złotych.

Ponadto BRE Leasing Sp. z o.o. umieścił płatne ogłoszenia przeproszające za rozpowszechnianie negatywnych informacji o ComArch SA. Porozumienie reguluje ostatecznie wszystkie zobowiązania Stron wynikające z tytułu realizacji Umowy z dnia 19 czerwca 1998 roku.

Do najważniejszych umów podpisanych przez Spółkę w I półroczu 2002 roku należą:

- Umowa z Polską Telefonią Cyfrową Sp. z o.o. - operatorem sieci ERA na wdrożenie systemu InsightNet o wartości ok. 1 250 000 USD. Na mocy zawartej umowy ComArch SA dostarczy i wdroży oprogramowanie InsightNet, będące najnowszym produktem Spółki przeznaczonym dla sektora teleinformatycznego. Oprogramowanie, będące jednym z głównych produktów eksportowych ComArch, jest przeznaczone do parasolowego zarządzania sieciami telekomunikacyjnymi i teleinformatycznymi. InsightNet pozwala na ewidencjonowanie i kontrolowanie zasobów sieci, a także na monitorowanie sieci, analizę uzyskanych danych, optymalizację obciążenia sieci, zarządzanie obszarami problemowymi oraz koordynację uruchamiania nowych usług. Podczas budowy tego systemu wykorzystano najnowsze technologie, m.in.: XML, SOAP, XSL, XSLT, CORBA, Java, JMS. Ich zastosowanie pozwoliło na szybkie stworzenie zaawansowanego technicznie i złożonego systemu. Dzięki platformie InsightNet operator jest w stanie w pełni wykorzystać posiadaną sieć oraz poprawić efektywność pracy;
- Umowa na wdrożenie systemu billingowego TYTAN u jednego z narodowych operatorów telekomunikacyjnych na Bliskim Wschodzie. Kontrahent ComArchu jest jednym z najdynamiczniej rozwijających się operatorów telefonii w tym regionie. ComArch realizując projekt w konsorcjum z lokalnymi partnerami jest odpowiedzialny za dostarczenie rozwiązań informatycznych do obsługi rozliczeń detalicznych, rozliczeń międzyoperatorskich, a także mediacji i zabezpieczania usług. Rozwiązania będą oparte na komponentach zestawu TYTAN: Tytan Mediation Device, Tytan Billing and Customer Care i Tytan Interconnect Billing. W pierwszej fazie projektu system TYTAN będzie obsługiwał usługi w ramach sieci telefonii stacjonarnej, natomiast w najbliższej przyszłości Spółka będzie się starała o rozszerzenie projektu o usługi bezprzewodowe i internetowe;
- Aneksy z Telekomunikacją Polską SA na rozszerzenie umów licencyjnych oraz usług asysty technicznej na system billingowy Tytan. Wartość aneksów wynosi równowartość w złotych polskich kwoty 912.000 EUR;
- Umowa z BP Polska na dostarczenie systemu informatycznego ComArch Aurum realizującego funkcje systemu CRM o wartości ok. 11 mln zł;
- Umowa z Centrostalem SA w Gdańsku na dostawę zintegrowanego systemu informatycznego opartego na rozwiązaniach Oracle Application i Egeria moduł Kadry i Płace o wartości ok. 1,5 mln zł.

3. Podstawowe produkty i rynki działalności

3.1. Asortyment produktów Spółki

Podstawowe produkty i usługi Emitenta

ComArch kieruje swoją ofertą do średnich i dużych przedsiębiorstw, które są największymi odbiorcami zaawansowanych systemów informatycznych. Oferta ComArchu obejmuje oprogramowanie, sprzęt komputerowy i sieciowy oraz usługi wdrożeniowe, szkoleniowe i eksploatacyjne. Spółka korzysta z produktów własnych (własne oprogramowanie), jak również z rozwiązań firm partnerskich. ComArch wykonuje oprogramowanie pod konkretne zamówienia klienta, posiada również szereg gotowych systemów, które mogą być natychmiast wdrożone u klienta bądź też dostosowane do jego potrzeb.

Do podstawowych produktów oraz usług oferowanych przez ComArch SA należą:

- Systemy dla operatorów telekomunikacyjnych (System Obsługi Operatora Telekomunikacyjnego TYTAN, system do zarządzania infrastrukturą telekomunikacyjną i infrastrukturą IT - InsightNet);
- Systemy dla sektora finansowego (specjalistyczne systemy do obsługi instytucji finansowych w zakresie związanym z obrotem papierami wartościowymi ORLANDO, System obsługi towarzystw ubezpieczeniowych SUBREA, System zarządzania firmą leasingową EGERIA-LEASING oraz system Aurum ABC);
- Systemy internetowe i E-commerce;
- Usługi typu "Professional Services";
- Systemy tworzone pod konkretne zamówienie klienta, tzw. systemy "pod klucz", kierowane do różnego rodzaju odbiorców;

SYSTEMY DEDYKOWANE DLA OPERATORÓW TELEKOMUNIKACYJNYCH

W ramach systemów dla operatorów telekomunikacyjnych ComArch oferuje platformę TYTAN, jeden z podstawowych produktów Spółki. Kompletny zestaw komponentów pozwala na obsługę wszystkich obszarów działania firm z sektora telekomunikacyjnego: operatorów telefonii stacjonarnej i komórkowej, dostawców usług internetowych, dostawców treści czy też telewizji kablowych. Moduły platformy TYTAN zapewniają kompleksową obsługę operatora: począwszy od kolekcji danych z systemów źródłowych, poprzez generację faktur, detekcję nadużyć, a skończywszy na kompleksowej obsłudze klienta. Dedykowane komponenty pozwalają również na obsługę klientów w czasie rzeczywistym - niezbędne dla implementacji usług w zakresie kart Pre Paid i obsługi płatnych serwisów internetowych oraz e-Commerce. System jest przystosowany do obsługi klienta masowego z uwzględnieniem specyfiki poszczególnych grup abonentów oraz do obsługi klientów biznesowych. System pozwala na kreowanie indywidualnych planów taryfowych, upustów i pakietowanie usług. TYTAN uzyskał certyfikaty wydajnościowe w międzynarodowych centrach testowych w Wielkiej Brytanii, Szwajcarii oraz w Niemczech na najnowszych platformach sprzętowych firm HP oraz SUN. Wybrane komponenty TYTAN są również przystosowane do współpracy z najnowszymi serwerami firmy INTEL (Itanium). TYTAN zapewnia obsługę rozliczeń wielu usług, takich jak: telefonia konwencjonalna i mobilna, ISDN, GPRS, usługi Sieci Inteligentnych, Internet, telewizja kablowa czy też poczta elektroniczna X.400. TYTAN jest systemem uniwersalnym, który pozwala na definiowanie serwisów razem z rozwojem usług oferowanych odbiorcom przez operatora.

W skład platformy TYTAN wchodzi również system do rozliczeń międzyoperatorskich Tytan Interconnect Billing, którego wdrożenie odbyło się także w Niemczech. Podstawową zaletą systemu jest możliwość pełnego ewidencjonowania punktów styku wraz ze skojarzonymi z nimi umowami handlowymi.

W roku 2000 platforma została wzbogacona o Pakiet dla Internetu w skład którego wchodziły komponenty: Tytan IP Provisioning (wcześniej Tytan Internet Console), Tytan Real-Time AAA Server, Tytan Web Care. Podstawowym zadaniem dwóch pierwszych komponentów jest rozliczanie i zarządzanie usługami bazującymi na protokołach IP: VoIP, VPN, DialUp, email oraz płatne serwisy WWW. Tytan Real-Time AAA Server może zarządzać emisjami kart typu PrePaid kontrolując w czasie rzeczywistym saldo konta klienta. Trzeci element pakietu, system Tytan WebCare, jest zaliczany do grupy systemów realizujących elektroniczną prezentację i płatność rachunków (ang. Electronic Bill Presentment and Payment EBPP). System umożliwia klientom pełną samoobsługę poprzez Internet, w tym m.in.: przeglądanie dokumentów finansowych wraz z załączonymi do nich informacjami o poszczególnych rekordach rozliczeniowych, dokonywanie płatności za usługi oraz wykonywanie analiz połączeń. W Polsce pakiet został wyróżniony złotym medalem targów Intertelecom 2001, natomiast za granicą został nominowany na targach Billing Systems 2001 w Londynie do nagrody Billing Awards w kategorii najbardziej innowacyjny produkt billingowy oraz na targach Orlando - Billing World w dwóch kategoriach: najlepszy nowy produkt oraz billing usług IP.

W roku 2001 zaoferowane zostały kolejne dwa komponenty platformy.

Tytan Mobile Portal przeznaczony do obsługi operatorów telefonii komórkowej i dostawców nowoczesnych serwisów sieciowych (płatnej treści, gier sieciowych, e-Commerce).

W szczególności na bazie tego rozwiązania możliwe jest wdrożenie systemu pozwalającego operatorowi telefonii komórkowej na oferowanie swoim klientom nowoczesnych serwisów sieciowych dostarczanych przez firmy trzecie. System taki w pełni wspiera rozliczenia wielostronne pozwalając na podział zysków pomiędzy dostawcę serwisu i operatora komórkowego.

Tytan Data Processing Server idealnie nadaje się do rozbudowy już istniejących systemów billingowych dla operatorów, którzy rozpoczynają świadczenie internetowych usług dodanych oraz usług 3G. Operator otrzymuje między innymi elastyczny moduł taryfowy, rozliczenia wielostronne i ogromną wydajność bez konieczności wymiany całego systemu billingowego.

ComArch od samego początku swojego istnienia zajmuje się również realizacją systemów do ewidencji zasobów sieci telekomunikacyjnych oraz systemów do zarządzania sieciami telekomunikacyjnymi. Podstawowym systemem w tym obszarze jest platforma InsightNet czyli system do zarządzania infrastrukturą telekomunikacyjną i infrastrukturą IT. Produkt przeznaczony jest przede wszystkim dla firm telekomunikacyjnych, ale często stosowany także do zarządzania sieciami innych przedsiębiorstw takich jak np. zakłady energetyczne. Zaprojektowana zgodnie z najnowocześniejszymi trendami w zakresie zarządzania sieciami, platforma InsightNet, umożliwia zarządzanie usterkami pojawiającymi się w sieci Klienta, a następnie wykorzystując system obiegu biletów sprawne zarządzanie rozwiązaniem problemu. Kolejne moduły systemu są odpowiedzialne za zarządzanie konfiguracją sieci Klienta, a także za projektowanie oraz aktywowanie usług telekomunikacyjnych. Z ich wykorzystaniem zasoby sieciowe są optymalnie alokowane, natomiast nowe usługi wdrażane w najkrótszym możliwym czasie. System pozwala także na definiowanie oraz monitorowanie umów SLA, przez co Klienci mogą optymalizować zyski realizowane na ich podstawie. Platforma InsightNet przeznaczona jest również do zarządzania obciążeniem sieci, zarządzania wydajnością sieci oraz zarządzania ekipami technicznymi. Dzięki Platformie InsightNet Klient może więc w pełni wykorzystać posiadane zasoby ludzkie oraz istniejącą infrastrukturę. InsightNet pozwala szybciej reagować na zmieniającą się sytuację na rynku oraz szybko odpowiadać na nowe potrzeby klientów, co z kolei umożliwia znaczne zwiększenie zysków. InsightNet jest narzędziem niezbędnym w każdej firmie telekomunikacyjnej nastawionej na rozwój.

SYSTEMY DLA SEKTORA FINANSOWEGO

ComArch posiada bogatą ofertę dla firm sektora finansowo-bankowego. Najważniejszymi produktami dla tej grupy klientów są: rodzina systemów ORLANDO, system SUBREA oraz system Aurum ABC. Poniżej zamieszczono krótki opis poszczególnych produktów.

ORLANDO jest rodziną specjalistycznych systemów odpowiedzialnych za obsługę instytucji finansowych w zakresie związanym z obrotem papierami wartościowymi. W skład platformy ORLANDO wchodzi sześć systemów, odpowiedzialnych za obsługę różnych segmentów rynku:

- systemy powiernicze:
 - system ORLANDO-POWIERNIK (obsługa papierów wartościowych deponowanych w KDPW),
 - system ORLANDO-PAPIERY SKARBOWE (obsługa papierów wartościowych deponowanych w NBP),
 - system ORLANDO-PAPIERY KOMERCYJNE (obsługa emisji i obrotu instrumentów dłużnych przedsiębiorstw, banków oraz gmin)
- systemy obsługi funduszy:
 - system ORLANDO-EFOS (specjalistyczny system finansowo-księgowy dla funduszy inwestycyjnych, emerytalnych i ubezpieczeniowych),
 - system ORLANDO-DEPOZYTARIUSZ (wsparcie banków-depozytariuszy w zakresie związanym z obsługą funduszy inwestycyjnych i emerytalnych),
 - system ORLANDO-PORTFEL (obsługa portfeli inwestycyjnych, zarządzanie aktywami).

W powyższym zestawie najnowszym systemem jest ORLANDO-PORTFEL. Jego pierwsze produkcyjne wdrożenie zakończyło się w lutym 2002. Systemy rodziny ORLANDO mają blisko 50 wdrożeń w Polsce.

Jako nową linię produktów należy wymienić rodzinę aplikacji do obsługi towarzystw ubezpieczeniowych - SUBREA. Na początku 2001 roku został podpisany pakiet umów z Towarzystwem Ubezpieczeniowym EUROPA SA na sprzedaż, wdrożenie i świadczenie asysty rozwiązania informatycznego do obsługi firmy ubezpieczeniowej. Umowa obejmuje również wdrożenie systemu Oracle Financials oraz integrację z modułami produkcyjnymi SUBREA. Aplikacje rodziny SUBREA zostały również wdrożone w firmie Warta Vita w ramach systemu obsługującego sprzedaż polis przez Internet.

W roku 2001 w oparciu o umowę podpisaną w 2001 z Invest Bank powstał kolejny system o nazwie AURUM BusinessCare (ABC). AURUM ABC jest systemem informatycznym zaprojektowanym dla instytucji finansowych. Umożliwia on zebranie i uściślenie danych ze wszystkich oddziałów i dokonanie kompleksowych analiz w oparciu o narzędzia OLAP (On-Line Analytical Processing). Składa się z kilku modułów, których funkcjonalność udostępniana jest przez sieć WWW. Należą do nich m.in.: scoring, informacja o kliencie i system informowania kierownictwa. Głównym zadaniem ABC jest zapobieganie zatorom informacyjnym powodowanych brakiem odpowiednich narzędzi służących generowaniu informacji na potrzeby wewnętrzne instytucji finansowej. System umożliwia dokonywanie wszechstronnych i wielowymiarowych analiz zgromadzonych danych, wpływając na obniżenie ryzyka działalności instytucji finansowych. Pozwala również na natychmiastowy i ciągły dostęp do wszelkich zgromadzonych w systemie danych o klientach, niezależnie od miejsca, w którym operacja ta jest dokonywana.

SYSTEMY DLA SEKTORA UTILITIES

Firma ComArch kieruje do przedsiębiorstw branży UTILITIES (energetycznych, ciepłowniczych, gazowniczych i wodno-kanalizacyjnych) kompleksową ofertą rozwiązań i narzędzi informatycznych wspomagających i usprawniających ogół strategicznych procesów biznesowych, z którymi mają do czynienia.

W obszarze zarządzania firmą są to systemy wspierające zarządzanie przedsiębiorstwem (ERP), systemy controllingu finansowego i operacyjnego, a także hurtownie danych - czyli narzędzia wspomagające analizę i podejmowanie decyzji.

Wśród rozwiązań biznesowych, wspomagających działalność związaną z obrotem mediami, proponujemy nowoczesną i uniwersalną platformę rozliczania odbiorców - TYTAN Utilities. Oprócz swej podstawowej funkcjonalności system zawiera, między innymi, moduły dedykowane do obsługi klientów i obiegu dokumentów. Obok billingu Grupa ComArch oferuje zestaw narzędzi przeznaczonych dla nowoczesnego obrotu, które są odpowiedzią na gwałtowną ewolucję rynku. Są to między innymi: Aurum Energia (hurtowy handel energią z wykorzystaniem kanałów elektronicznych), Orlando Energia (zarządzanie ryzykiem przy konstruowaniu portfeli zakupowych i sprzedażowych), Internetowe Biuro Obsługi Klienta (obsługa klientów przez kanały elektroniczne) czy prognozowanie zapotrzebowania na energię i temperaturę zasilania. Narzędzia te można traktować jako moduły systemu billingowego lub jako niezależne systemy. Systemy zarządzania relacjami z klientami (CRM) i Call Center dopełniają ofertę w zakresie obrotu.

Dla newralgicznego obszaru działania spółek dystrybucyjnych, jakim jest niewątpliwie eksploatacja sieci dystrybucji, oferujemy rozwiązanie SID - System Informacji o Dystrybucji, który jest pierwszym w Polsce zintegrowanym systemem do kompleksowej obsługi procesów związanych z dystrybucją mediów. Bazuje on na koncepcji Systemów Informacji Geograficznej (GIS). Oprogramowanie to umożliwia prowadzenie pełnej ewidencji sieci, rejestrację nieprawidłowości i usterek, generowanie zleceń naprawczych, gromadzenie, przechowywanie, aktualizację i udostępnianie danych opisujących sieć dystrybucji, planowanie inwestycji dotyczących sieci oraz obsługę procesu przyłączania odbiorców. Należy wspomnieć także o rozwiązaniach infrastrukturalnych wspomagających funkcjonowanie przedsiębiorstwa w erze powszechnej informatyzacji. Są to przede wszystkim systemy archiwizacji faktur, obiegu dokumentów i dziennik korespondencyjny. Systemy te zastępują dokumenty papierowe dokumentami sterowanymi elektronicznie, które są łatwiejsze do przeszukiwania i archiwizacji. Kolejnymi rozwiązaniami z tej grupy są systemy wspierające dział informatyczny przedsiębiorstwa, takie jak Help Desk, czy też systemy zarządzania infrastrukturą teleinformatyczną i bezpieczeństwem.

SYSTEMY INTERNETOWE I E-COMMERCE

Oferta Spółki w zakresie systemów internetowych i e-commerce obejmuje: Systemy CRM (Customer Relationship Management), Systemy Bezpieczeństwa i Ochrony Danych, Systemy dla Portali oraz Systemy Zarządzania Dokumentami.

System AURUM jest kompleksowym pakietem CRM pozwalającym na maksymalne wykorzystanie potencjału sieci Internet w codziennej działalności firmy. Składa się on z kilku modułów:

Aurum PartnerCare, Aurum CustomerCare, Aurum AgentCare, Aurum DataCare, Aurum CRM. Mogą one pracować zupełnie niezależnie od siebie. Aurum PartnerCare usprawnia współpracę pomiędzy centralą firmy a terenową siecią sprzedaży (własne oddziały, partnerzy handlowi, dealerzy, agenci itp.). PartnerCare obsługuje sprzedaż, realizację zamówień, procesy logistyczne, udostępnia partnerom informacje handlowe (cenniki, stany magazynowe, informacje marketingowe). Pozwala na znaczne zwiększenie jakości obsługi partnerów przy jednoczesnej redukcji kosztów. Aurum CustomerCare pozwala na sprzedaż produktów przez Internet klientom końcowym, kompleksową obsługę posprzedażną, udostępnianie informacji. W zależności od potrzeb klienta i wagi udostępnianych informacji CustomerCare zapewnia adekwatne do skali zagrożeń zabezpieczenia. Aurum AgentCare wspiera pracę pracowników, przedstawicieli handlowych pracujących w terenie. AgentCare zapewnia im natychmiastowy dostęp do informacji handlowych (cenniki, promocje, stany magazynowe, bieżący stan rozliczeń z kontrahentami), pozwala na przyjmowanie zamówień, wystawianie faktur. AgentCare daje możliwość gromadzenia i przesyłania do centrali ważnych informacji z sieci sprzedaży: cen własnych i konkurencji, informacji o akcjach marketingowych, danych charakteryzujących sieć sprzedaży i dystrybucji. Aurum DataCare w oparciu o standard EDI obsługuje wymianę informacji z dużymi sieciami handlowymi (super i hipermarkety), firmami logistycznymi. Pozwala na wymianę, bezpośrednio pomiędzy aplikacjami partnerów wszelkiego rodzaju dokumentów w formie elektronicznej (cenniki, zamówienia, faktury, dokumenty magazynowe, itp.).

W czwartym kwartale 2001 ComArch uruchomił również centrum outsourcingu rozwiązań EDI o nazwie "ECOD - Elektroniczne Centrum Obsługi Dokumentów".

Aurum CRM jest modułem centralnym zbierającym i analizującym informacje uzyskane poprzez PartnerCare, CustomerCare, AgentCare, DataCare. Dzięki elastyczności zastosowanych narzędzi każdy uprawniony użytkownik może uzyskać dostęp do aktualnych informacji dotyczących sprzedaży i marketingu.

System viBank (Aurum Customer Care) jest systemem bankowości elektronicznej, dzięki któremu klienci banków, biur maklerskich oraz towarzystw ubezpieczeniowych mogą korzystać z usług tych instytucji on-line poprzez sieć internetową. System ten już w tym momencie osiągnął sukces na rynku, czego dowodem jest kilka podpisanych kontraktów na jego wdrożenie. System viBank obecnie jawi się jako najbardziej zaawansowany system na polskim rynku.

Dział Bezpieczeństwa i Ochrony Danych firmy ComArch świadczy kompleksowe usługi w zakresie projektowania i budowy rozwiązań służących zabezpieczeniu systemów teleinformatycznych przed niepowołanym dostępem i skutkami zdarzeń losowych, ze szczególnym uwzględnieniem transmisji informacji w sieciach komputerowych. Tego typu usługi są podstawowym czynnikiem sukcesu przy oferowaniu produktów umożliwiających handel elektroniczny. Podstawowym elementem systemów bezpieczeństwa są systemy kontroli dostępu oraz systemy legalizacyjne. Ich podstawowym zadaniem jest identyfikacja i potwierdzanie tożsamości osób korzystających z zabezpieczanych systemów oraz ochrona danych przesyłanych w sieci w celu ochrony przed podsłuchem. Podkreślić należy szeroki zakres usług oferowanych przez ComArch, począwszy od analizy wykorzystania systemów informatycznych mającej na celu wskazanie i ocenę potencjalnych zagrożeń, tworzenie tzw. "polityki bezpieczeństwa", poprzez usługi integracyjne i implementacyjne, aż po pełną asystę i serwis.

Inną klasą oferowanych rozwiązań są instalacje pozwalające na w pełni bezpieczne połączenie sieci korporacyjnej z publicznymi sieciami transmisji danych, ze szczególnym uwzględnieniem Internetu. Odpowiednia architektura połączeń i użycie tzw. "ścian ogniowych" gwarantuje wygodę w korzystaniu z sieci rozległych i równocześnie zabezpiecza przed włamaniami z zewnątrz. Dodatkowo ComArch oferuje kryptograficzne zabezpieczenie poczty elektronicznej i rozwiązania pozwalające na użycie podpisu cyfrowego, używanego do sygnowania dokumentów w postaci elektronicznej.

Najważniejszym produktem działu jest własny system zarządzania bezpieczeństwem Protector. Jest to rozwiązanie umożliwiające definicję i scentralizowane wykrywanie naruszeń polityki bezpieczeństwa oraz natychmiastową, automatyczną reakcję na takie zdarzenia. Protector został również przygotowany do sprzedaży na rynku niemieckim.

W ramach Systemów Zarządzania Dokumentami Spółka świadczy kompleksowe usługi w zakresie budowy systemów archiwizacji danych, organizacji pracy i zarządzania informacją w przedsiębiorstwie. Od 1996 roku ComArch współpracuje z amerykańską korporacją FileNET, światowym liderem w zakresie produktów z dziedziny imaging i workflow.

Platforma zarządzania dokumentami firmy FileNET obejmuje następujące linie produktów:

- elektroniczne przechowywanie obrazów dokumentów - Document Imaging,
- zarządzanie przepływem pracy - WorkFlow - oprogramowanie do zarządzania przepływem zadań - jest rozwiązaniem umożliwiającym kompletną automatyzację procesów biznesowych,
- zarządzanie zbiorami elektronicznie przechowywanych dokumentów - Document Management - technologia ta zapewnia możliwość stworzenia sprawniej wymiany i kontroli elektronicznej informacji.

Usługi w ramach Działu Systemów Obsługi Portali obejmuje budowę portali publicznych i korporacyjnych z wykorzystaniem technologii wdrożonych przez ComArch w portalu INTERIA.PL, w tym:

- system poczty elektronicznej,
- system zarządzania treścią CMS,
- oprogramowanie partnerów: AltaVista i Web Crossing.

USŁUGI TYPU "PROFESSIONAL SERVICES"

Sektor "ComArch Professional Services" (CPS) koncentruje w ComArchu kompetencje związane z szeroko rozumianymi usługami. Powstał on w odpowiedzi na coraz większe zapotrzebowanie rynku na tego typu ofertę i jako rezultat dotychczasowych sukcesów ComArchu na tym polu. Realizacja wielu projektów programistycznych i integratorskich pozwoliła na zebranie unikalnych doświadczeń i zbudowanie wyjątkowego zespołu, co zostało dodatkowo potwierdzone certyfikatami i autoryzacjami czołowych dostawców rozwiązań IT.

W ramach CPS oferowane są następujące grupy usług:

- projektowanie, rozwój i wdrażanie oprogramowania,
- integracja systemów,
- zarządzanie IT,
- serwis i outsourcing.

Kompetencje związane z oprogramowaniem dotyczą zarówno bazodanowych systemów back-office'owych, systemów front-office'owych wykorzystujących dowolne kanały komunikacyjne (intranet, Internet, WAP, call center etc.), integracji rozwiązań korporacyjnych w oparciu o middleware, hurtowniami danych czy migracjami systemów informatycznych.

Centrum odpowiedzialne za integrację specjalizuje się w projektach łączących produkty wielu dostawców, realizuje projekty pod klucz wymagające zastosowania zaawansowanych technologicznie elementów. W ramach swojej oferty wdraża kompleksowe rozwiązania dla przedsięwzięć typu ISP, ASP czy call center. Inne z bardzo różnorodnego wachlarza usług to: budowanie systemów intranetowych, przystosowywanie aplikacji typu klient-serwer do korzystania w środowisku typu *thin client*, integracja transmisji głosu i danych w sieciach (VoIP - *Voice over IP*), wdrażanie systemów wideokonferencyjnych, systemów opartych o Infomaty (tzw. Web kioski), systemów rejestracji rozmów telefonicznych, systemów GPS, a skończywszy na radiowych systemach trunkingowych.

Rozwiązaniami, które zdobywają coraz większą popularność, są rozwiązania wspierające zarządzanie IT. Obejmują one elementy odpowiedzialne za zarządzanie zasobami i infrastrukturą, jak i za zarządzanie na poziomie biznesowym. Na zarządzanie zasobami i infrastrukturą składa się zarządzanie sieciami, serwerami, komputerami osobistymi czy bazami danych. Zarządzanie biznesowe rozumiane jest jako zarządzanie aplikacjami, problemami (Help Desk, zarządzanie zmianami), wspieranie procesu podejmowania decyzji czy wręcz zarządzanie procesami biznesowymi. ComArch jest w posiadaniu szczególnych doświadczeń w tym zakresie.

Kolejna grupa usług w ramach CPS dotyczy infrastruktury teleinformatycznej. ComArch podejmuje się instalacji, konfiguracji, utrzymania i serwisowania sieci, serwerów, baz danych i systemów pamięci masowych. W tych obszarach świadczone są również usługi outsourcingowe.

ComArch może utrzymywać systemy klientów pracujące w ich lokalizacjach lub też w ComArchowych data center. W tym ostatnim przypadku można mówić o kolokacji serwerów bądź udostępnianiu zasobów ComArch na potrzeby aplikacji biznesowych klientów. Wszelkie kontrakty outsourcingowe mają charakter umów SLA (*Service Level Agreement*).

Oferta CPS nie jest specjalizowana branżowo, lecz jest kierowana do wszystkich klientów.

Lista referencyjna obejmuje sektor telekomunikacyjny, bankowo-finansowy, sektor usług oraz sektor publiczny.

SYSTEMY DLA SEKTORA UTILITIES

Firma COMARCH kieruje do przedsiębiorstw branży UTILITIES (energetycznych, ciepłowniczych, gazowniczych i wodno-kanalizacyjnych) kompleksową ofertą rozwiązań i narzędzi informatycznych wspomagających i usprawniających ogół strategicznych procesów biznesowych, z którymi mają do czynienia.

W obszarze zarządzania firmą są to systemy wspierające zarządzanie przedsiębiorstwem (ERP), systemy controllingu finansowego i operacyjnego, a także hurtownie danych - czyli narzędzia wspomagające analizę i podejmowanie decyzji.

Wśród rozwiązań biznesowych, wspomagających działalność związaną z obrotem mediami, proponujemy nowoczesną i uniwersalną platformę rozliczania odbiorców - TYTAN Utilities. Oprócz swej podstawowej funkcjonalności system zawiera, między innymi, moduły dedykowane do obsługi klientów i obiegu dokumentów. Obok billingu Grupa ComArch oferuje zestaw narzędzi przeznaczonych dla nowoczesnego obrotu, które są odpowiedzią na gwałtowną ewolucję rynku. Są to między innymi: Aurum Energia (hurtowy handel energią z wykorzystaniem kanałów elektronicznych), Orlando Energia (zarządzanie ryzykiem przy konstruowaniu portfeli zakupowych i sprzedażowych), Internetowe Biuro Obsługi Klienta (obsługa klientów przez kanały elektroniczne) czy prognozowanie zapotrzebowania na energię i temperaturę zasilania. Narzędzia te można traktować jako moduły systemu billingowego lub jako niezależne systemy. Systemy zarządzania relacjami z klientami (CRM) i Call Center dopełniają ofertę w zakresie obrotu.

Dla newralgicznego obszaru działania spółek dystrybucyjnych, jakim jest niewątpliwie eksploatacja sieci dystrybucji, oferujemy rozwiązanie SID - System Informacji o Dystrybucji, który jest pierwszym w Polsce zintegrowanym systemem do kompleksowej obsługi procesów związanych z dystrybucją mediów. Bazuje on na koncepcji Systemów Informacji Geograficznej (GIS). Oprogramowanie to umożliwia prowadzenie pełnej ewidencji sieci, rejestrację nieprawidłowości i usterek, generowanie zleceń naprawczych, gromadzenie, przechowywanie, aktualizację i udostępnianie danych opisujących sieć dystrybucji, planowanie inwestycji dotyczących sieci oraz obsługę procesu przyłączania odbiorców. Należy wspomnieć także o rozwiązaniach infrastrukturalnych wspomagających funkcjonowanie przedsiębiorstwa w erze powszechnej informatyzacji. Są to przede wszystkim systemy archiwizacji faktur, obiegu dokumentów i dziennik korespondencyjny. Systemy te zastępują dokumenty papierowe dokumentami sterowanymi elektronicznie, które są łatwiejsze do przeszukiwania i archiwizacji. Kolejnymi rozwiązaniami z tej grupy są systemy wspierające dział informatyczny przedsiębiorstwa, takie jak Help Desk, czy też systemy zarządzania infrastrukturą teleinformatyczną i bezpieczeństwem.

SYSTEMY POD KLUCZ

Dodatkowo, wychodząc na przeciw oczekiwaniom klientów o specyficznych wymaganiach, nie spełnianych przez produkty standardowe, ComArch oferuje systemy tworzone w oparciu o jednostkowe zamówienia klientów, tzw. systemy "pod klucz". Przy tworzeniu tego typu systemów wymagana jest znajomość wielu różnych technologii softwarowych i hardwarowych, co stawia w uprzywilejowanej sytuacji takie firmy jak ComArch, które mogą się poszczycić rozległą wiedzą i doświadczeniem w wielu obszarach technologii informatycznych. Zwykle systemy realizowane dla instytucji sektora publicznego są systemami tworzonymi na indywidualne, jednostkowe zamówienie.

3.2 Pozycja ComArch SA na rynku IT

ComArch SA działa na rynku usług informatycznych. Dotychczas Spółka koncentrowała swoją działalność na rynku polskim ze względu na bardzo duży potencjał wzrostowy tego rynku. Tym niemniej od 2000 roku Spółka prowadzi intensywne działania proekspansyjne, które zaowocowały już podpisaniem kilkunastu kontraktów. Polski rynek IT jest bardzo rozdrobniony, co oznacza, że udział poszczególnych spółek działających na tym rynku (w tym również ComArch SA) jest niewielki. Tym niemniej dynamika wzrostu ComArch SA w ostatnich latach była dużo większa niż całego rynku, co czynią ją jednym z jego liderów. Według Raportu TOP 200 Computerworld ComArch SA jest trzecim integratorem systemów informatycznych w Polsce. Zarówno obecnie jak i w dającej się przewidzieć przyszłości większość przychodów będzie pochodzić z rynku krajowego, niemniej jednak intensyfikacja działań zagranicą będzie przynosić konsekwentny wzrost przychodów ze sprzedaży produktów i usług na rynku Bliskiego Wschodu, Europy Zachodniej i Stanów Zjednoczonych.

4. Sprzedaż, dostawcy i odbiorcy

4.1. Sprzedaż

W I półroczu 2002 roku przychody ze sprzedaży wyniosły 54 541 tys. zł i były niższe o 24,7% w porównaniu z I półroczem 2001 roku. Jest to konsekwencją bardzo słabego I kwartału br. w którym sprzedaż była niższa o 47% aniżeli w roku poprzednim (w największym stopniu spadła sprzedaż hardware, która obniżyła się w I kwartale poniżej 10% całości sprzedaży). Drugi kwartał był już znacznie lepszy niż pierwszy, jednak nie udało się całkowicie nadrobić spadku przychodów z pierwszego kwartału, tak aby w ujęciu całego półrocza wykazać wzrost w stosunku do pierwszego półrocza ubiegłego roku. Jedną z przyczyn widocznego spadku sprzedaży jest bardzo wysoka baza porównawcza, jaką stanowi I kwartał 2001, którym był jednym z najlepszych kwartałów w historii Spółki.

Udział eksportu w ujęciu nieskonsolidowanym (sprawozdanie jednostkowe ComArch SA) nie zmienił się znacząco (wzrost z 3,3% do 3,9%). Jednak w ujęciu skonsolidowanym wzrósł znacząco w omawianym okresie z pięciu do około dziesięciu procent sprzedaży ogółem.

Przychody ComArch SA ze sprzedaży - struktura geograficzna (tys. PLN)

	01.01-30.06. 2002	Struktura %	01.01-30.06. 2001	Struktura %
Kraj	52 392	96,1%	70 006	96,7%
Eksport	2 149	3,9%	2 426	3,3%
Przychody ze sprzedaży	54 541	100,0%	72 432	100,0%

W I półroczu 2002 roku nastąpiło częściowe przesunięcie w strukturze sprzedaży wg grup odbiorców. Największą dynamikę zanotowała sprzedaż do firm usługowych i handlowych, co wynika z coraz większego wzrostu sprzedaży systemów CRM do tych firm. Zmniejszył się natomiast udział sprzedaży do firm telekomunikacyjnych z uwagi na znaczące ograniczenie budżetów inwestycyjnych tych firm. Udział sprzedaży do sektora

finansowego i sektora publicznego pozostał na podobnym poziomie tj. kilkunastoprocentowego udziału w sprzedaży ogółem.

Przychody ComArch SA ze sprzedaży wg odbiorców (tys. PLN)

	01.01-30.06. 2002	Struktura %	01.01-30.06. 2001	Struktura %
Operatorzy telekomunikacyjni	21 026	38,6%	42 098	58,1%
Banki i instytucje finansowe	9 135	16,7%	9 445	13,0%
Przemysł , usługi i handel	16 332	29,9%	9 770	13,5%
Pozostałe (w tym sektor publiczny)	8 048	14,8%	11 119	15,4%
Razem	54 541	100,0%	72 432	100,0%

Po okresie hossy internetowej w latach 2000 / 2001 firmy znacząco ograniczyły wydatki na infrastrukturę teleinformatyczną, co spowodowało zmiany w strukturze sprzedaży ComArch S.A. Z uwagi na znaczący spadek sprzedaży hardware w I kwartale bieżącego roku, w całym I półroczu udział hardware spadł do poziomu około 30% sprzedaży ogółem (ze standardowego poziomu czterdziestukilku procent). Równocześnie znacząco wzrósł udział usług i oprogramowania własnego, co w długim okresie czasu jest tendencją korzystną dla ComArch SA, gdyż zwiększa przewagę konkurencyjną w stosunku do firm oferujących rozwiązania o niskiej wartości dodanej.

Przychody ze sprzedaży ComArch SA wg rodzaju (tys. PLN)

	01.01-30.06. 2002	Struktura %	01.01-30.06. 2001	Struktura %
Usługi	27 551	50,5 %	29 494	40,7%
Software	11 653	21,4%	8 782	12,1%
Hardware	15 337	28,1%	34 156	47,2%
Razem	54 541	100,0%	72 432	100,0%

4.2. Odbiorcy

Ze względu na rodzaj oferowanych przez Spółkę systemów informatycznych, główną grupę odbiorców stanowią średnie i duże przedsiębiorstwa, które na całym świecie są największymi odbiorcami zaawansowanych rozwiązań informatycznych. Większość produktów Spółki jest kierowana do określonej grupy odbiorców (np. system ORLANDO - banki, fundusze; system TYTAN - operatorzy telekomunikacyjni), natomiast usługi informatyczne mają charakter uniwersalny i są oferowane do każdej grupy odbiorców.

W I półroczu 2002 roku ComArch SA posiadał dwóch odbiorców, których udział w sprzedaży przekroczył 10%. Są to: Telekomunikacja Polska SA oraz Komenda Miejska Policji w Krakowie. Sprzedaż do Telekomunikacji Polskiej SA wyniosła 11 723 tys. zł, co stanowiło 21% przychodów ze sprzedaży, natomiast sprzedaż do Komendy Miejskiej Policji w Krakowie wyniosła 6.270 tys. zł, co stanowiło 11 % przychodów ze sprzedaży. ComArch SA nie jest powiązany z ww. podmiotami w inny sposób niż wynikający z umów handlowych na dostawę systemów informatycznych.

4.3. Dostawcy

Ze względu na specyfikę branży, w której działa ComArch SA jako źródła zaopatrzenia należy uznać międzynarodowe koncerny, będące producentami systemów komputerowych i narzędzi programistycznych, polskie oddziały i przedstawicielstwa tych koncernów oraz polskie firmy dystrybucyjne oraz podwykonawcy systemów, w tym przede wszystkim spółki Grupy Kapitałowej ComArch. W I półroczu 2002 ComArch Kraków SA dostarczył Spółce produktów i towarów na kwotę 8.017 tys. zł, które stanowiły 15 % przychodów ze sprzedaży Spółki oraz Techmex SA dostarczył produktów i towarów na kwotę 7.833 tys. zł, które stanowiły 14 % przychodów ze sprzedaży Spółki.

5. Znaczące umowy

Do najważniejszych umów zawartych w I półroczu 2002 roku należą:

- Umowa z Polską Telefonią Cyfrową Sp. z o.o. - operatorem sieci ERA na wdrożenie systemu InsightNet o wartości ok. 1 250 000 USD. Na mocy zawartej umowy ComArch SA dostarczy i wdroży oprogramowanie InsightNet, będące najnowszym produktem Spółki przeznaczonym dla sektora teleinformatycznego. Oprogramowanie, będące jednym z głównych produktów eksportowych ComArch, jest przeznaczone do parasolowego zarządzania sieciami telekomunikacyjnymi i teleinformatycznymi. InsightNet pozwala na ewidencjonowanie i kontrolowanie zasobów sieci, a także na monitorowanie sieci, analizę uzyskanych danych, optymalizację obciążenia sieci, zarządzanie obszarami problemowymi oraz koordynację uruchamiania nowych usług. Podczas budowy tego systemu wykorzystano najnowsze technologie, m.in.: XML, SOAP, XSL, XSLT, CORBA, Java, JMS. Ich zastosowanie pozwoliło na szybkie stworzenie zaawansowanego technicznie i złożonego systemu. Dzięki platformie InsightNet operator jest w stanie w pełni wykorzystać posiadaną sieć oraz poprawić efektywność pracy;
- Umowa na wdrożenie systemu billingowego TYTAN u jednego z narodowych operatorów telekomunikacyjnych na Bliskim Wschodzie. Kontrahent ComArchu jest jednym z najdynamiczniej rozwijających się operatorów telefonii w tym regionie. ComArch realizując projekt w konsorcjum z lokalnymi partnerami jest odpowiedzialny za dostarczenie rozwiązań informatycznych do obsługi rozliczeń detalicznych, rozliczeń międzyoperatorskich, a także mediacji i zabezpieczania usług. Rozwiązania będą oparte na komponentach zestawu TYTAN: Tytan Mediation Device, Tytan Billing and Customer Care i Tytan Interconnect Billing. W pierwszej fazie projektu system TYTAN będzie obsługiwał usługi w ramach sieci telefonii stacjonarnej, natomiast w najbliższej przyszłości Spółka będzie się starała o rozszerzenie projektu o usługi bezprzewodowe i internetowe;
- Aneksy z Telekomunikacją Polską SA na rozszerzenie umów licencyjnych oraz usług asysty technicznej na system billingowy Tytan. Wartość aneksów wynosi równowartość w złotych polskich kwoty 912.000 EUR;
- Umowa z BP Polska na dostarczenie systemu informatycznego ComArch Aurum realizującego funkcje systemu CRM o wartości ok. 11 mln zł;
- Umowa z Centrostalem SA w Gdańsku na dostawę zintegrowanego systemu informatycznego opartego na rozwiązaniach Oracle Application i Egeria moduł Kadry i Płace o wartości ok. 1,5 mln zł.

6. Notowania akcji na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie



Na pierwszej sesji 2002 roku kurs akcji ComArch SA ustalił się na poziomie 42,7 zł. W dniu 17.01.2002 roku kurs akcji Spółki osiągnął najwyższy poziom w tym roku, tj. 53,8 zł (kurs zamknięcia). Później na fali ogólnej dekonjunktury kurs spadał do poziomu 31,3 zł (kurs zamknięcia) w dniu 28.06.2002 roku.

7. Ocena sytuacji ekonomicznej ComArch SA w I półroczu 2002 roku

Analiza finansowa obejmuje analizę struktury bilansu, rachunku zysków i strat, zmianę poszczególnych pozycji w stosunku do roku poprzedniego oraz analizę wybranych wskaźników ekonomicznych Spółki.

Spółka zwraca uwagę iż dane roku ubiegłego zostały doprowadzone do porównywalności w związku ze zmianami polityki rachunkowości wynikającymi z wejścia w życie nowej ustawy o rachunkowości. Szczegółowe noty przekształcenia znajdują się we wprowadzeniu do sprawozdania SA-P 2002. Dane dotyczące lat ubiegłych różnią się od tych zaprezentowanych w sprawozdaniu SA-Q 2/2002 z uwagi na zaleconą przez audytora zmianę sposobu przeliczenia kontraktów długoterminowych za lata ubiegłe oraz sposobu prezentacji niezrealizowanych różnic kursowych w latach 2000-2001 (zmiana powoduje zwiększenie wyniku roku 2000 o 2.081 tys zł i zmniejszenie wyniku roku 2001 o 1.872 tys zł).

7.1. Porównawcze zestawienie syntetycznych bilansów sporządzonych na 30.06.2002 i 30.06.2001 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	30.06.2002		30.06.2001		Zmiana 2002/2001	
	Kwota	%	Kwota	%	Kwota	%-100
AKTYWA						
I. Aktywa trwa ę	92 711	46,2%	81 426	55,1%	11 285	13,9%
1. Warto ści niematerialne i prawne	2 383	1,2%	2 287	1,5%	96	4,2%
2. Rzeczowe aktywa trwa ę	31 048	15,5%	30 940	21,0%	108	0,3%
3. Nale Źności długoterminowe						
4. Inwestycje d ęługoterminowe	55 597	27,7%	44 083	29,9%	11 514	26,1%
5. D ęługoterminowe rozliczenia mi ęędzyokresowe	3 683	1,8%	4 116	2,7%	(433)	(10,5)%
II. Aktywa obrotowe	107 923	53,8%	66 222	44,9%	41 701	63,0%
1. Zapasy	10 883	5,4%	9 683	6,6%	1 200	12,4%
2. Nale Źności krótkoterminowe	39 483	19,7%	41 109	27,8%	(1 626)	(4,0)%
3. Inwestycje krótkoterminowe	54 308	27,1%	10 317	7,0%	43 991	426,4%
4. Krótkoterminowe rozliczenia mi ęędzyokresowe	3 249	1,6%	5 113	3,5%	(1 864)	(36,5)%
RAZEM AKTYWA	200 634	100,0%	147 648	100,0%	52 986	35,9%
PASYWA						
I. Kapita ł własny	129 609	64,6%	125 371	84,9%	4 238	3,4%
1. Kapita ł zakładowy	7 228	3,6%	7 228	4,9%	0	0,0%
2. Nale Źne wpłaty na kapita ł zakładowy						
3. Akcje w łasne						
4. Kapita ł zapasowy	96 714	48,3%	103 980	70,4%	(7 266)	(7,0)%
5. Kapita ł z aktualizacji wyceny	282	0,1%	2	0,0%	280	14 000,0%
6. Pozosta ę kapita ęły rezerwowe	23 894	11,9%	7 642	5,2%	16 252	212,7%
7. Zysk (strata) z lat ubieg ęłych	207	0,1%	2 079	1,4%	(1 872)	(90,0)%
8. Zysk (strata) netto	1 284	0,6%	4 440	3,0%	(3 156)	(71,1)%
9. Odpisy z zysku netto w ci ęgu roku obrotowego						
II. Zobowi ęzania i rezerwy	71 025	35,4%	22 277	15,1%	48 748	218,8%
1. Rezerwy na zobowi ęzania	303	0,2%		0,0%	303	
2. Zobowi ęzania długoterminowe	39 838	19,8%		0,0%	39 838	
3. Zobowi ęzania krótkoterminowe	26 125	13,0%	18 760	12,7%	7 365	39,3%
4. Rozliczenia mi ęędzyokresowe	4 759	2,4%	3 517	2,4%	1 242	35,3%
RAZEM PASYWA	200 634	100,0%	147 648	100,0%	52 986	35,9%

Porównując stan bilansu na 30.06.2002 roku z bilansem sprzed roku widać kilka znaczących zmian. Przede wszystkim wzrosła wartość aktywów i pasywów (+35,9%). Jest to rezultat przeprowadzonej w bieżącym roku emisji obligacji zamiennych na akcje (wartość emisji to ok. 40 mln zł). W konsekwencji znacznie wzrosła wartość aktywów obrotowych (+63%), a w szczególności inwestycji krótkoterminowych (+426,4%), gdyż środki z emisji do czasu ich wykorzystania zgodnie z celami emisji zostały ulokowane w papiery wartościowe. Udział inwestycji krótkoterminowych w całości aktywów wynosił 27,1%. Po stronie pasywów z kolei wyraźnie wzrósł poziom zobowiązań (+218,8%) w szczególności długoterminowych, których dotyczyła Spółka nie posiadała. Pozostałe składniki bilansu wykazują względną stabilność. Aktywa trwałe wzrosły o 13,9%, przede wszystkim dzięki wzrostowi inwestycji długoterminowych (+11.514 tys. zł), czyli dokapitalizowaniu lub zakupie udziałów w spółkach zależnych (ComArch Kraków SA, ComArch Software AG). Poziom zapasów wzrósł o 12,4%, ale ich udział w strukturze aktywów zmalał (z 6,6% do 5,4%). O 4% spadły należności krótkoterminowe (głównie handlowe). Spadek ten jest niewielki w stosunku do spadku przychodów ze sprzedaży, ale wynika to z odmiennego rozłożenia się wartości sprzedaży w poszczególnych kwartałach bieżącego i ubiegłego roku. W 2002 r. większą część sprzedaży zrealizowano w II kwartale i należności z tej sprzedaży nie zostały spłacone na koniec półrocza, natomiast w 2001 r. większa część sprzedaży została zrealizowana w I kwartale i na koniec półrocza należności te były już zapłacone przez kontrahentów.. Po stronie aktywów spadł również poziom rozliczeń międzyokresowych zarówno długo jak i krótkoterminowych. Po stronie pasywów oprócz zobowiązań długoterminowych wzrosły również zobowiązania krótkoterminowe (+39,3%) - przede wszystkim handlowe. Główny powód tego wzrostu wynika również z nierównomiernego rozłożenia się wartości sprzedaży w poszczególnych kwartałach ubiegłego i bieżącego roku, co wpłynęło na różne momenty powstania i zapłaty zobowiązań przez ComArch w tych okresach. Wzrost zobowiązań związanych z emisją obligacji spowodował, że udział kapitału własnego w strukturze pasywów spadł z 84,9% do 64,6%. Nominalnie kapitał własny wzrósł o 3,4%. Największą pozycją kapitału własnego stanowi kapitał zapasowy (48,3 % pasywów). Jego spadek na przestrzeni roku wynika po części z przeniesienia 6 mln zł na kapitał rezerwowy na mocy uchwały WZA oraz po części (1.268 tys. zł) z pomniejszenia go o koszty przeprowadzenia emisji obligacji zamiennych. Znaczący wzrost kapitałów rezerwowych (o 16.252 tys. zł) oprócz przesunięcia z kapitału zapasowego dokonał się poprzez przeniesienie zysku netto za rok 2001 w kwocie 10.479 tys. zł. Pozostałe składniki kapitału własnego mają mniejsze znaczenie w strukturze pasywów.

7.2. Porównawcze zestawienie syntetycznych rachunków zysków i strat za I półrocze 2002 roku oraz I półrocze 2001 roku (w tys. zł)

Wyszczególnienie	I półrocze 2002		I półrocze 2001		Zmiana 2002/2001	
	Kwota	% przych.	Kwota	%	Kwota	%-100
PRZYCHODY I ZYSKI						
1. Przychody netto ze sprzedaży	54 541	95,4%	72 432	98,3%	(17 891)	(24,7)%
2. Pozostałe przychody operacyjne	307	0,5%	291	0,4%	16	5,5%
3. Przychody finansowe	2 327	4,1%	991	1,3%	1 336	134,8%
4. Zyski nadzwyczajne						
Razem przychody i zyski	57 175	100,0%	73 714	100,0%	(16 539)	(22,4)%
KOSZTY I STRATY						
5. Koszty działalności operacyjnej	51 141	89,4%	66 307	90,0%	(15 166)	(22,9)%
6. Pozostałe koszty operacyjne	813	1,4%	437	0,6%	376	86,0%
7. Koszty finansowe	4 623	8,1%	862	1,2%	3 761	436,3%
8. Straty nadzwyczajne						
Razem koszty i straty	56 577	99,0%	67 606	91,7%	(11 029)	(16,3)%
WYNIK FINANSOWY						
9. Zysk brutto	598	1,0%	6 108	8,3%	(5 510)	(90,2)%
10. Podatek dochodowy	(686)	(1,2)%	1 668	2,3%	(2 354)	(141,1)%
11. Zysk netto	1 284	2,2%	4 440	6,0%	(3 156)	(71,1)%
WYNIK FINANSOWY BRUTTO						
1. Wynik na działalność operacyjną	3 400	5,9%	6 125	8,3%	(2 725)	(44,5)%
2. Wynik na działalności pozostałej operacyjnej	(506)	(0,9)%	(146)	(0,2)%	(360)	246,6%
3. Wynik na działalności finansowej	(2 296)	(4,0)%	129	0,2%	(2 425)	(1 879,8)%
4. Wynik na zdarzeniach nadzwyczajnych						
5. Wynik finansowy brutto	598	1,0%	6 108	8,3%	(5 510)	(90,2)%

Wyniki finansowe I półrocza 2002 r. są zdecydowanie słabsze w porównaniu z wynikami ubiegłorocznymi. Podstawową wielkością, która wpłynęła na ich pogorszenie jest zmniejszenie przychodów ze sprzedaży (24,7%), zwiększenie kosztów sprzedaży () oraz aktualizacja wyceny akcji Interia.pl. (o kwotę 3.120 tys. zł). W porównaniu z I półroczem 2001 roku znacząco wzrosły przychody finansowe (+134,8%), które w I półroczu br. stanowiły 4,1% całości przychodów. Ich wzrost wynika z faktu posiadania przez Spółkę znaczących środków finansowych pozyskanych dzięki emisji obligacji zamiennych. Poza spadkiem przychodów ze sprzedaży spadły również koszty działalności operacyjnej (-22,9%). O 86% wzrosły pozostałe koszty operacyjne, ale ich udział w całości kosztów jest marginalny. Znacząco natomiast wzrósł poziom kosztów finansowych (o 3.761 zł), co jest konsekwencją dokonanej przez ComArch SA aktualizacji wyceny posiadanych akcji Interia.pl (strata w wysokości 3.120 tys. zł) oraz naliczenie odsetek od wyemitowanych obligacji (949 tys. zł).

Spadek przychodów ze sprzedaży o 17.891 tys. zł przy jednoczesnym spadku kosztów podstawowej działalności operacyjnej o 15.166 tys. zł spowodował spadek zysku na działalności operacyjnej (o 2.725 tys. zł). Na to nałożyła się niewielka strata na pozostałej działalności operacyjnej oraz większa na działalności finansowej (-2.425 tys. zł). W rezultacie wynik brutto jest niższy o 90,2% w stosunku do roku poprzedniego, natomiast wynik netto o 71,1%. Wyższy poziom zysku netto w stosunku do zysku brutto wynika z tytułu przejściowej różnicy w podatku dochodowym z tytułu rezerwy na trwałą utratę wartości posiadanych akcji spółki Interia.pl.

7.3. Porównawcze zestawienie wybranych wskaźników ekonomicznych Spółki

Wskaźniki	okres bieżący*	okres poprzedni
Analiza płynności:		
Bieżącej płynności finansowej	4,13	3,53
Płynności szybki	3,59	2,74
Podwyższonej płynności	2,08	0,55
Analiza rotacji*		
rotacji majątku obrotowego (krotność)	1,01	2,19
rotacji należności (dni)	130	102
rotacji zapasów (dni)	38	26
rotacji zobowiązań (dni)	232	51
rotacji zobowiązań bez zobowiązań z tytułu obligacji (dni)	92	51

Analiza zadłużenia

Wskaźnik zadłużenia	32,5%	12,7%
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	50,0%	15,0%

Analiza rentowności

marża na sprzedaży	24,6%	18,2%
rentowności sprzedaży na dział. oper.	5,3%	8,3%
rentowności sprzedaży brutto	5,6%	8,4%
rentowności sprzedaży netto	6,8%	6,1%
rentowności aktywów **	3,7%	6,0%
rentowności kapitału własnego **	5,6%	7,1%

* - wskaźniki dla okresu bieżącego zostały wyliczone na podstawie danych skorygowanych o wpływ na wynik oraz wartości bilansowe aktualizacji wartości akcji spółki Intera.pl (z uwagi na jednorazowy nieoperacyjny charakter tego zdarzenia),

** - wg stanu aktywów i pasywów na koniec okresu

Pozyskanie znaczących środków pieniężnych z emisji obligacji zamiennych znalazło swoje odbicie w poprawie wskaźników płynności. Wskaźnik podwyższonej płynności jest obecnie na bardzo wysokim poziomie 2,08. Jest to konsekwencja nagłego napływu środków pieniężnych z tytułu emisji obligacji oraz pojawienia się zobowiązań długoterminowych z tego tytułu przy jednoczesnym spadku poziomu przychodów ze sprzedaży. Gorzej aniżeli w roku poprzednim prezentują się wskaźniki rotacji majątku, zwłaszcza rotacji majątku obrotowego oraz zobowiązań. Wskaźnik rotacji zobowiązań wynosi 232 dni, lecz jeśli wyeliminujemy zobowiązania z tytułu obligacji wynosi on 92 dni. Spadek sprzedaży spowodował również wzrost wskaźnika rotacji należności z 102 do 130 pomimo, że nominalnie poziom należności spadł. O wyższym wskaźniku rotacji należności przede wszystkim fakt, iż ComArch SA w I półroczu 2001 roku osiągnął wysokie przychody w I kwartale z których należności spłynęły przed 30.06, natomiast zupełnie inna sytuacja wystąpiła w I półroczu 2002 roku. Znaczną część przychodów Spółka osiągnęła pod koniec II kwartału, co w konsekwencji dało wysoki poziom należności na 30.06.2002 r. Wskaźniki poziomu zadłużenia wzrosły głównie za sprawą emisji obligacji. Poziomy te nie są jednak zbyt wysokie. Analiza rentowności potwierdza zjawiska opisane w poprzednich punktach raportu (w analizie wyeliminowany został wpływ na wynik aktualizacji wyceny akcji spółki Intera.pl, jako zdarzenie jednorazowe o charakterze nieoperacyjnym). W konsekwencji wysokiego udziału usług i software'u w sprzedaży oraz spadku kosztów podstawowej działalności operacyjnej marża na sprzedaży wzrosła z 18,2% do 24,6%. Jednocześnie po odjęciu kosztów ogólnego zarządu (wzrost o 19%) oraz przede wszystkim kosztów sprzedaży (wzrost o 170%) oraz pozostałych kosztów operacyjnych rentowność sprzedaży na działalności operacyjnej spadła z 8,3% do 5,3%. Pomimo tego rentowność netto na sprzedaży w porównaniu z ubiegłym rokiem wzrosła z 6,1% do 6,8%. Wskaźniki rentowności aktywów i kapitału własnego są na niższym poziomie w stosunku do zeszłego roku co jest rezultatem nominalnie wyższego poziomu aktywów (głównie jako konsekwencja emisji obligacji zamiennych) oraz niższego poziomu zysku netto.

7.4. Zatrudnienie

W I półroczu 2002 roku zatrudnienie w Spółce wzrosło o 7%. ComArch SA na koniec 2001 roku zatrudniał 376 osób, natomiast w dniu 30.06.2002 roku 402 osoby. Poniższa tabela pokazuje szczegółową strukturę zatrudnienia w ComArch SA.

PRZECIĘTNE ZATRUDNIENIA W COMARCH SA W I PÓŁROCZU 2002 ROKU

Pracownicy:		Pracownicy:		Pracownicy w wieku:	
- stali	366	- bezpośrednio produkcyjni	146	- do 25 lat	62
- współpracownicy	23	- pośrednio produkcyjni i sprzedaż	96	- od 25 do 30 lat	251
		- kierownictwo i administracja	124	- od 30 do 60 lat	53
Razem	389	Razem	366	Razem	366

7.5. Zdolności produkcyjne Spółki

Większość produkcji wykonywanej przez ComArch polega na wytwarzaniu oprogramowania komputerowego na zlecenie oraz tworzeniu własnych, uniwersalnych produktów software'owych. Podstawowym czynnikiem ograniczającym moce produkcyjne są zasoby ludzkie. Firma elastycznie zarządza zespołami pracowników, poprzez ciągłą optymalizację obsadzenia stanowisk w aktualnych projektach komercyjnych (na które są podpisane kontrakty) i prowadzonych projektach wewnętrznych (budowa nowych produktów i uaktualnianie istniejących nie związane bezpośrednio z wymaganiami kontraktowymi).

Ponieważ firma aktywnie inwestuje w nowe produkty i technologie i stara się, aby pracownicy mieli odpowiednio szeroki zakres kompetencji, nie zdarza się, aby jakieś zasoby były nie wykorzystywane.

7.6. Charakterystyka czynników istotnych dla rozwoju Spółki**Czynniki wewnętrzne**

- Wzrost sprzedaży eksportowej,
- Pozycja i renoma Firmy mająca wpływ na charakter pozyskiwanych klientów;
- Działalność ComArch SA w specjalnej strefie ekonomicznej w Krakowie;
- Wyższy udział produktów standardowych (powtarzalnych) w sprzedaży, co oznacza:
 - niższe koszty, w szczególności zmienne związane z pojedynczym kontraktem,
 - możliwość znacznego zwiększenia rentowności jednostkowego kontraktu przy jednoczesnym obniżeniu obciążenia klienta (opłaty

- licencyjne),
- szersza i bardziej zdywersyfikowana klientela oznaczająca większą skalę działalności;
- e) Atrakcyjna polityka szkoleniowa oraz atrakcyjne warunki pracy oferowane pracownikom Spółki.

Czynniki zewnętrzne:

- a) Wzrost wymagań stawianych systemom informatycznym przez klientów. Zwiększa się zapotrzebowanie na duże, złożone systemy informatyczne dedykowane dla poszczególnych użytkowników. Stawia to w lepszej sytuacji większe spółki IT, takie jak ComArch, które oferują szereg różnych technologii i produktów i są w stanie dostarczyć zaawansowane technologicznie rozwiązania;
- b) Rozwój bankowości internetowej i upowszechnienia internetu jako nowego kanału dystrybucyjnego produktów finansowych;
- c) Deregulacja rynku telekomunikacyjnego prowadząca do powstania nowych operatorów i nowych usług telekomunikacyjnych;
- d) Upowszechnienie Internetu jako sposobu komunikacji i medium zawierania transakcji handlowych, powodujące wzrost zagrożenia "włamaniem" do systemów informatycznych, co stymuluje zapotrzebowanie na usługi zabezpieczenia systemów IT;
- e) Przystąpienie Polski do Unii Europejskiej powodująca konieczność zmodyfikowania szeregu systemów zwłaszcza w instytucjach publicznych. Będzie to prawdopodobnie powiązane z alokacją znacznych środków zarówno z budżetu Państwa jak i z funduszy pomocowych Unii;
- f) Rosnąca konkurencja, wpływająca na zmniejszenie osiąganych marż;
- g) Trudna sytuacja budżetowa, oznaczająca dla podmiotów sektora publicznego zmniejszenie środków na inwestycje w systemy IT.

7.7. Perspektywy rozwoju Spółki

Wzrost rynku IT w Polsce oraz zwiększenie tempa wzrostu gospodarczego w Polsce i na świecie powinno pozytywnie wpłynąć na rozwój ComArch SA, a tym samym osiągane przez Spółkę wyniki finansowe. Konsekwentnie realizowana strategia pozycjonowania się na rynku jako firmy technologicznej i produktowej przynosi efekty w postaci corocznie powiększanej bazy klientów, z których znaczna część to firmy międzynarodowe. W kontekście integracji Polski z Unią Europejską należy się spodziewać że coraz większa ilość firm zagranicznych będzie rozpoczynać działalność w Polsce i tym samym będzie się powiększał krąg potencjalnych klientów na systemy IT. Równocześnie działalność ComArch na rynkach zagranicznych powinna dodatkowo zwiększyć wysokość sprzedaży oraz wzmocnić wizerunek ComArch wśród korporacji międzynarodowych, przyczyniając się tym samym do umocnienia pozycji konkurencyjnej ComArch w Polsce.

Realizacja strategii ComArch zależy w dużej mierze od niezależnych od Spółki warunków makroekonomicznych, w szczególności od poziomu inwestycji informatycznych średnich i dużych firm w kraju i za granicą oraz zaostrzającej się konkurencji w sektorze IT. Równocześnie warunkiem koniecznym do realizacji strategii jest skuteczne zarządzanie ryzykami operacyjnymi. Do najważniejszych ryzyk operacyjnych związanych z działalnością Spółki należą:

- a) ryzyka związane z pracami R&D (wytwarzanie własnych produktów softwarowych),
- b) ryzyka związane z szacowaniem czasochłonności kontraktów długoterminowych,
- c) ryzyka związane z niedotrzymaniem warunków umów i skorzystaniem przez kontrahentów z udzielonych im gwarancji dobrego wykonania,
- d) ryzyka zagranicznego otoczenia prawnego i politycznego związane z realizacją kontraktów eksportowych,
- e) ryzyka mniejszej możliwości (utrudnienia) sprawdzania i monitorowania standingu finansowego kontrahentów zagranicznych.

8. Plany inwestycyjne

Globalizacja gospodarki światowej i liberalizacja handlu powoduje zanikanie barier dla firm i ich produktów. Rynek IT staje się rynkiem otwartym i globalnym, na którym następuje ciągle porównywanie cen i jakości dostępnych produktów. Wraz ze wzrostem obecności kapitału zagranicznego w Polsce, nawet firmy IT działające wyłącznie na polskim rynku muszą oferować produkty konkurencyjne z punktu widzenia rynku globalnego. ComArch SA od samego początku działania ma reputację firmy technologicznej wytwarzającej i z sukcesem sprzedającej produkty konkurencyjne międzynarodowo.

Dlatego nadal głównym celem strategicznym ComArchu jest opracowywanie nowych, konkurencyjnych produktów, co pozwoli na zapewnienie dalszego rozwoju ComArch, a co za tym idzie zwiększenie jej wartości. Utrzymanie dynamiki sprzedaży wymaga nakładów na rozwój produktów oraz właściwą ich promocję i marketing. Dotyczy to zarówno modyfikacji już istniejących produktów i technologii jak również opracowywanie nowych produktów.

Obecna polityka ComArchu zakłada prowadzenie prac badawczo-rozwojowych związanych z wdrożeniem nowych produktów oraz standaryzację produktów od samego początku ich przygotowania dla klienta. Dzięki temu, o ile nawet produkt został przygotowany na potrzeby konkretnego klienta, to część lub całość oprogramowania/kodu może być następnie wykorzystana do przygotowania standardowego produktu. W rezultacie owocuje to wyższą rentownością poszczególnych kontraktów oraz rozszerzeniem bazy klientów.

ComArch nie ogranicza obszaru swoich zainteresowań jedynie do terytorium Polski. Dysponując produktami konkurencyjnymi międzynarodowo, ComArch będzie konsekwentnie dążył do zwiększania wartości sprzedaży zagranicznej. Sprzedaż będzie realizowana zarówno bezpośrednio do klienta końcowego (bądź to przez ComArch SA lub inną spółkę grupy ComArch) lub przez firmy partnerskie.

Do najważniejszych zamierzeń inwestycyjnych należą:

- a) wydatki na wzmocnienie sprzedaży zagranicznej - do 10 milionów zł. Zamierzenia opisane w niniejszym punkcie mogą być realizowane zarówno poprzez wydatki dokonywane bezpośrednio przez ComArch SA, jak również poprzez dokapitalizowanie zagranicznych spółek zależnych, jak również poprzez przejęcia lub joint-ventures z innymi podmiotami działającymi na rynkach zagranicznych;
- b) wydatki na wytworzenie nowych produktów i/lub modernizację istniejących produktów - do 30 mln zł. Wydatki te będą kierowane głównie na umiędzynarodowienie produktów ComArch oraz na poszerzenie dotychczasowej oferty ComArch w zakresie produktów dla branży "utilities". Zamierzenia opisane w niniejszym punkcie mogą być realizowane zarówno poprzez wydatki dokonywane bezpośrednio przez ComArch SA, jak również poprzez inwestycje w spółki posiadające produkty uzupełniające ofertę ComArch.

9. Zmiany w powiązaniach kapitałowych Spółki

W dniu 30.06.2002 roku ComArch SA posiadał udziały w następujących spółkach:

- ComArch Kraków Spółka Akcyjna z siedzibą w Krakowie (99,99%);
- ComArch Global, Inc. z siedzibą w Waszyngtonie (90,00%);
- ComArch Software AG z siedzibą we Frankfurcie nad Menem (100,00%);
- INTERIA.PL SA z siedzibą w Krakowie (37,50%; udział w ogólnej liczbie głosów 48,99%);
- ComArch Internet Ventures SA z siedzibą w Krakowie (99,99%). Spółka ta posiada 60,00 % akcji CDN - Compact Disc Novelty SA;
- NetBrokers Sp z o.o. z siedzibą w Krakowie (30,13%);
- Fideltronik ComArch Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (50,00%).

ComArch Kraków Spółka Akcyjna

W dniu 17.01.2002 roku zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału zakładowego ComArch Kraków SA o kwotę 12 443 000 zł w drodze emisji 124 430 akcji imiennych uprzywilejowanych serii E o wartości nominalnej 100 zł każda. Po podwyższeniu kapitał zakładowy Spółki wynosił 25.443.000 zł i dzielił się na 254.430 akcji imiennych uprzywilejowanych o wartości nominalnej 100 zł każda. ComArch SA posiadał 99,999% udział w kapitale i głosach na WZA ComArch Kraków SA. W dniu 19.03.2002 roku sąd rejestrowy wydał postanowienie na mocy którego nastąpiło przejście przez spółkę ComArch Kraków SA spółek: ComArch Warszawa Sp. z o.o., ComArch Poznań Sp. z o.o., ComArch Gdańsk Sp. z o.o. Przejęcia o których mowa powyżej nastąpiły poprzez przejście przez ComArch Kraków całego majątku w/w spółek. Połączenie w/w spółek nastąpiło bez podwyższenia kapitału zakładowego spółki przejmującej - ComArch Kraków SA. W dniu 18.04.2002 roku zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału zakładowego ComArch Kraków SA o kwotę 2.600.000 zł w drodze emisji 26.000 akcji imiennych uprzywilejowanych co do głosu (dwa głosy przypadające na jedną akcję) oraz co do podziału majątku Spółki serii F o wartości nominalnej 100 zł każda. Po w/w podwyższeniu kapitał zakładowy ComArch Kraków SA wynosi 28.043.000 zł i dzieli się na 280.430 akcji imiennych uprzywilejowanych o wartości nominalnej 100 zł każda. Wszystkie akcje serii F zostały objęte i pokryte gotówką przez ComArch SA. Cena emisyjna akcji serii F jest równa wartości nominalnej. Podwyższenie kapitału zakładowego ComArch Kraków SA dokonano w celu sfinansowania zakupu udziałów w spółkach ComArch Warszawa Sp. z o.o., ComArch Poznań Sp. z o.o., ComArch Gdańsk Sp. z o.o. w celu dokonania fuzji pomiędzy w/w spółkami i spółką ComArch Kraków. Po wyżej wymienionym podwyższeniu ComArch SA posiada 280.429 akcji Spółki co daje 99,999% udział w kapitale i głosach na WZA ComArch Kraków SA. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku ComArch Kraków SA jest spółką zależną od ComArch SA.

ComArch Global, Inc.

W dniu 30.06.2002 roku ComArch SA posiadał 90 % udziałów w ComArch Global, Inc. W I półroczu 2002 roku nie zaszły żadne zmiany w strukturze kapitałowej Spółki. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku ComArch Global, Inc. jest spółką zależną od ComArch SA.

ComArch Software AG

W dniu 31.12.2001 roku ComArch SA posiadał akcje w Spółce 73,72 % akcji. W I półroczu 2002 roku ComArch SA podpisał umowę nabycia 2.980 akcji imiennych sztukowych ComArch Software AG za kwotę 140.605,27 EUR od byłego prezesa spółki ComArch Software AG Pana Wilhelma Veltena, obywatela Niemiec. Akcje te zostały nabyte za gotówkę. Nabyte aktywa finansowe stanowią 26% kapitału zakładowego ComArch Software AG. Obecnie ComArch SA posiada 100% akcji ComArch Software AG. ComArch SA dokonał również wpłaty 510.000 EUR na poczet objęcia 170 sztuk akcji nowej emisji ComArch Software AG. Po zarejestrowaniu nowej emisji ComArch SA w dalszym ciągu będzie posiadał 100% akcji ComArch Software AG. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku ComArch Software AG jest spółką zależną od ComArch SA.

INTERIA.PL Spółka Akcyjna

W dniu 30.06.2002 roku kapitał zakładowy Spółki wynosił 6 568 950 zł i dzielił się na 6 568 950 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda. ComArch SA posiadał 2 463 370 akcji Spółki o wartości nominalnej 1 zł każda, co stanowiło 48,99% głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz 37,50% udziału w kapitale zakładowym Spółki. W I półroczu 2002 roku nie zaszły żadne zmiany w strukturze kapitałowej Spółki. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku Intera.pl SA jest spółką zależną od ComArch SA.

ComArch Internet Ventures Spółka Akcyjna

W dniu 30.06.2002 roku kapitał zakładowy ComArch Internet Ventures SA wynosił 12.840.000 zł i dzielił się na 12.840 akcji imiennych uprzywilejowanych co do głosu (5 głosów na WZA) o wartości nominalnej 1.000 zł każda. ComArch SA posiadał 99,99 % głosów na WZA Spółki. W I półroczu 2002 roku nie zaszły żadne zmiany w strukturze kapitału zakładowego Spółki. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku ComArch Internet Ventures SA jest spółką zależną od ComArch SA. ComArch Internet Ventures SA posiada 81.600 akcji "CDN - Compact Disc Novelty" SA, które stanowią 60% kapitału zakładowego Spółki.

NetBrokers Sp. z o.o.

W dniu 30.06.2002 roku kapitał zakładowy Spółki wynosił 750.000 zł i dzielił się na 750 akcji o wartości nominalnej 1.000 zł każda. ComArch SA posiadał 226 udziałów co stanowi 30,13 % kapitału zakładowego Spółki. W I półroczu 2002 roku nie zaszły żadne zmiany w strukturze kapitału zakładowego Spółki. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku Net Brokers Sp. z o.o. jest spółką zależną od ComArch SA.

Fideltronik-ComArch Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 4.000,00 zł i dzieli się na 40 równych i niepodzielnych udziałów po 100 zł każdy. ComArch SA posiada 20 udziałów o łącznej wartości 2.000,00 zł, co stanowi 50% kapitału zakładowego i tyle samo głosów na Zgromadzeniu Wspólników. W I półroczu 2002 roku nie zaszły żadne zmiany w strukturze kapitału zakładowego Spółki. Zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29.09.1994 roku Fideltronik-ComArch Sp. z o.o. jest spółką stowarzyszoną z ComArch SA. Spółka nie rozpoczęła działalności.

10. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje z podmiotami powiązanymi, których wartość w I półroczu 2002 roku przekroczyła 500.000 EUR są transakcjami zakupu dóbr i usług od spółki ComArch Kraków SA na kwotę 8.017 tys. zł. Są to transakcje w ramach podzlecenia prac informatycznych w ramach kontraktów realizowanych przez ComArch SA. Jak również transakcje sprzedaży dóbr i usług do spółki ComArch Kraków SA na kwotę 2.284 tys. zł.

11. Kredyty, pożyczki, poręczenia, gwarancje

11.1 Gwarancje bankowe

Na zlecenie ComArch SA według stanu na 31.06.2002 roku zostały wystawione gwarancje bankowe na łączną kwotę 20 609 tys. zł, w tym złotowe na kwotę 7 872 tys. zł, dolarowe na kwotę 3 096 tys. USD oraz na kwotę 56 tys. EUR.

11.2. Kredyty

Według stanu na dzień 30.06.2002 roku ComArch SA nie posiadał żadnych kredytów.

11.3. Pożyczki

Według stanu na dzień 30.06.2002 roku ComArch SA wartość niespłaconych pożyczek (w większości mieszkaniowych) udzielonych 32 pracownikom ComArch SA wynosiła 569 tys. zł.

Według stanu na dzień 30.06.2002 roku następujące spółki Grupy Kapitałowej były zadłużone wobec ComArch SA z tytułu udzielonych pożyczek: ComArch Software AG (2 846 tys. zł), ComArch Internet Ventures (2 520 tys. zł), ComArch Kraków (130 tys. zł) oraz ComArch Global (1 152 tys. zł).

11.4. Poręczenia

Według stanu na 30.06.2002 roku Spółka udzieliła poręczenia za ComArch Kraków SA spółce BA-Creditanstalt-Leasing Poland Sp. z o.o. w związku z podpisaną przez spółkę zależną umową leasingu operacyjnego dotyczącą samochodów ciężarowych o łącznej wartości 913 tys. zł. ComArch SA udzieliła również dwóch poręczeń za ComArch Internet Ventures SA spółkom BA-Creditanstalt-Leasing Poland Sp. z o.o. oraz Franfinance Sp. z o.o.

w związku z podpisanymi przez spółkę zależną umowami leasingu operacyjnego, które dotyczą samochodów ciężarowych o łącznej wartości 125 tys. zł.

12. Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących oraz udzielone im pożyczki

Wynagrodzenia Członków Zarządu w ComArch SA w I półroczu 2002 roku wyniosły 1 793 tys. zł.

Wynagrodzenia Członków Zarządu ComArch SA w I półroczu 2002 roku wypłacone przez spółki zależne i stowarzyszone wyniosły 22 tys. zł.

Wynagrodzenia Członków Rady Nadzorczej w ComArch SA w I półroczu 2002 roku wyniosły 210 tys. zł.

Wynagrodzenia Członków Rady Nadzorczej ComArch SA wypłacone przez spółki zależne i stowarzyszone w I półroczu 2002 roku - nie dotyczy.

Na dzień 30.06.2002 roku nie istnieją żadne niespłacone pożyczki jak również udzielone przez ComArch SA gwarancje i poręczenia na rzecz Członków Zarządu, Rady Nadzorczej oraz ich bliskich. Na dzień 30.06.2002 roku Prokurent ComArch SA Jowita Gmytryk posiadała zadłużenie wobec Spółki z tytułu pożyczki mieszkaniowej w wysokości 29,9 tys. zł, oprocentowanej 4% w skali roku i udzielonej do listopada 2003 roku. Pożyczka ta została udzielona zanim pani Jowita Gmytryk została prokurentem Spółki.